链动2+1模式：简单粗暴快速裂变、低成本高收益的营销利器！

产品名称	链动2+1模式：简单粗暴快速裂变、低成本高收益的营销利器！
公司名称	零界软件科技(广州)有限公司
价格	.00/件
规格参数	
公司地址	广州市天河区棠东东路11号3楼B1345
联系电话	17728820401 17728820401

产品详情

链动2+1模式之所以被称为一种颠覆传统分销和裂变手法的营销手段，在于其具有裂变速度快、成本低、收益稳定且具有可持续性的特点。该模式基于分享奖励、见点奖励、平级奖励和帮扶基金机制，降低了晋升难度，加快了团队扩充速度，同时商家不需要在营销推广上下太多功夫，消费者参与其中也能让商家的客户liuliang源源不断。下面详细说明链动2+1模式的具体玩法及其优势特点。

在链动2+1模式中，身份层级分为代理和老板。代理身份相对较低，只要在商城活动专区消费，即可获得该身份。而老板身份则需要直接推荐2个用户消费成为代理才能获得。

1、分享奖励：当A代理推荐B用户，B用户去下单买了这个产品，A代理就可以获得分享补贴奖励。

2、见点奖励：A升级成为老板后，去推荐B成为了代理，B代理就推荐C，C去下单，A老板就可以获得见点补贴奖励。

3、平级奖励：当A老板与自身团队下直推的代理成为老板后，产生身份都一样时，平台会额外分给上级老板奖励，这被称为平级身份奖励。

4、帮扶基金机制：这是为老板身份设定的专属门槛，完成平台设置的任务就可以得到冻结的佣金奖励。

链动2+1模式的优势特点如下：

1、裂变速度快：相较于传统的线上活动，用户更容易参与和分享活动，从而增强了用户的参与度和体验感。这样既能够tigao用户参与意愿，也能快速传播品牌。

2、成本低：链动2+1模式会刺激老客户自发分享推广传播，商家不需要在营销推广上下太多功夫，而消费者参与其中的模式，也会让商家的客户liuliang源源不断。

3、收益稳定且具有可持续性：链动2+1有感恩机制，每个代理升为老板后，都需要给上级留下两个原始客户。这种机制的设置，可以确保除了平台初期能快速拢获大批客户外，还可以获得持续性的客户和实际收益，实现长期稳定发展。

总的来说，链动2+1模式是一种具有裂变速度快、成本低、收益稳定且具有可持续性的营销手段。其独特的玩法和优势特点有助于企业或平台快速获取用户liuliang，tigao品牌曝光度。

如果你不清楚什么模式适合你，欢迎关注咨询！如果你有自己商业模式的想法，欢迎沟通支持开发定制！