

消费全返商业模式“消费100返200，消费1000返3000模式”

产品名称	消费全返商业模式“消费100返200，消费1000返3000模式”
公司名称	东莞市微三云大数据科技有限公司
价格	.00/件
规格参数	服务项目:东莞数字藏品系统开发 定制项目:数字藏品系统开发 地区:东莞
公司地址	东莞石排瑞和路一号
联系电话	18002820787 18002820787

产品详情

消费全返商业模式“消费100返200，消费1000返3000模式”各地企业家朋友都开始了，新一轮内卷，各种商业模式纷纷出坛；风云齐聚，但也因各类资金盘和项目老盘的失败，让很多用户和玩家都抱着谨慎的心态国家发改委同时也提出了绿色消费积分，让绿色积分进行企业的内循环，通过积分奖励的方式，引导电商企业绿色发展，构建新型再生资源回收体系，全面促进消费绿色低碳转型升级，为推动高质量发展、服务构建新发

展格局作出新的贡献。

消费全返商业模式 “消费100返200，消费1000返3000模式”

消费全返商业模式 “消费100返200，消费1000返3000模式”

一、消费全返商业模式逻辑

消费分红：全国招募服务商，在商城【福利专区】任意购买商品，都可参与分红；

分享奖励：所有加入的粉丝会员，成为服务商之后，分享既可以享受推广补贴20%现金奖励；

首升机制：通过平台会员首升机制，可获得加倍分红和复购特权，真正享受福利。

二、消费全返商业模式详解

解析：举例微三云小胡在商城【福利专区】购买998元商品，成为服务商，平台赠送了1.5倍积分分红（即得1497个积分分红）

假设首升级别条件有三个，一星服务商（购买任意商品），二星服务商（推荐三个一星服务商），三星服务商（推荐三个二星服务商）；

一星服务商 享受全网加权分红20% 复购获得1.5倍分红积分

二星服务商 享受全网加权分红10% 复购获得2.5倍分红积分

三星服务商 享受全网加权分红5% 复购获得3倍分红积分

那么，假设全网只有2000积分的话，小胡可以获得一星服务商的分红（个人积分/全网积分）*分红池奖金（998元*20%分红）=149.4元分红，积分不清零随着市场的快速扩张，享受分红的金额会越来越多，而且三星服务商既可以拿到专属三星池子的分红，也可以拿到二星池子和一星池子的分红，越分享越收获！

但这个商业模式，确也有他的一个不足和弊端，感兴趣的朋友可以留言和关注！

消费全返商业模式 “ 消费100返200，消费1000返3000模式 ”

消费全返商业模式 “ 消费100返200，消费1000返3000模式 ”