

学会这个白酒方案，生意更上一层楼【山西软件开发】

产品名称	学会这个白酒方案，生意更上一层楼【山西软件开发】
公司名称	东莞市微三云大数据科技有限公司
价格	.00/件
规格参数	
公司地址	广东省东莞市松山湖园区瑞和路1号2栋403室
联系电话	13631799010 13631799010

产品详情

老板学会这个方案，你的生意就火爆

老板要学会把用户变成你的合伙人，让用户去帮你去做推广，然后给用户20-60%的佣金，那么用户是不是就有去往下去推人的动力了？给大家看个方案，近操作了一个做白酒的客户，他做的是酱香酒，你看我是怎么用商业模式去帮他卖的，通过模式方案，迅速的帮助客户做大做强。

首先，需要制定一个可行的商业模式来充分利用互联网的优势，根据白酒行业的特点和市场情况，考虑开发线上销售平台，做自己的私域流量，确保产品质量，提供良好的客户体验，那么有什么好的商业模式可以帮助平台去快速起盘引流呢？

链动2+1引流模式，这套分销模式简单粗暴，简单易上手，接下来给大家讲讲这个分销方案的玩法：

会员层级：代理和合伙人

代理：购买指定产品即可成为代理，享受20%的直推收益

合伙人：推荐两名用户成为代理即可升级为代理，享受60%的直推收益，40%的间推收益

如499的白酒，成本150，留49盈利，直推奖励100元，间推奖励200元

A用户购买白酒礼包成为代理

A用户推荐A1和A2消费，A用户获得直推收益200元

A用户升级为合伙人，把A1和A2贡献给上级合伙人，自己出去发展团队

A用户推荐A3消费，A用户可以获得直推+间推收益共300元，那A用户是不是已经回本了？

A用户现在推A4、A5、A6...，每直推一个人都是300元的收益，直推越多，收益越高

当A3也想成为合伙人，推荐了B1和B2消费，获得直推收益200元

A3把B1和B2贡献给A，升级为合伙人脱离A的团队，独立出去发展

而A则可以获得B1和B2的间推奖励各200元，并获得B1和B2这两个下级

当B1和B2也想成为合伙人，也各自推荐两个人消费，以此类推...

从推荐的第三个人开始

层1人

第二层2人

第三层4人

第四层8人

第五层16人

第六层32人

第七层64人

第八层128人

可以看到，当一个用户有效裂变下去，都是成倍递增的，每一个人所带来的收益都是200去，裂变到第八层用户所获得收益在5万左右，假如用户认识9个爱喝酒的朋友，每个朋友都能够有效裂变，那么所带来的收益是巨大的，并且并不止八层，可以无限链动下去。

如需完整方案或者其他方面问题的读者，可以评论留言私信