

保税区一日游，就是形成了“先出口、后进口”的一种销售模式

产品名称	保税区一日游，就是形成了“先出口、后进口”的一种销售模式
公司名称	深圳市中瑞报关有限公司
价格	.00/件
规格参数	
公司地址	深圳市坪山区坪山综合保税区裕灿工业园B2栋2楼
联系电话	13713986328 13713986328

产品详情

为了详细解说保税区一日游，小林还专门深入了解一下保税区设立的背景以及价值和影响。简单来说，保税区就是海关监管的一个延伸，出口的到了保税区就算是到了境外，而进口到了保税区还算是进口，这种情况下确实可以解决很多手续上的麻烦，可能也会节约一些税费，对于对外贸易确实是一个非常有意义的举措。

保税区的功能定位为“保税仓储、出口加工、转口贸易”三大功能。运入保税区的货物可以进行储存、改装、分类、混合、展览，以及加工制造，但必须处于海关监管范围内。外国商品存入保税区，不必缴纳进口关税，尚可自由进出，只需交纳税存储费和少量费用，但如果要进入关境则需缴纳关税。

保税区的 basic 功能就是为了更好的开展对外贸易，也是为了让保税区的业务更加多样化，但是通过“保税区一日游”的销售模式来规避相关的监管和税收政策，算不算一种非常明显的钻制度的漏洞实现红利？尽管这样操作的企业有很多，已经成为了一种某些行业的惯例？

具体案例来说，模式也非常简单：本来的产品就是在境内生产，销售的下游客户也是境内的企业，通过保税区一日游，就形成了“先出口、后进口”的一种销售模式。对于生产厂家来说，将产品发货到保税区就是出口，可以获得出口退税；对于商家的客户来说，从保税区采购产品，也算是进口。对于保税区的“壳子公司”来说，也是面对面地采购和销售，所以才是真正的“一日游”。