

百货商城实行“退款”策略

产品名称	百货商城实行“退款”策略
公司名称	东莞市微三云大数据科技有限公司
价格	.00/件
规格参数	服务项目:东莞数字藏品系统开发 定制项目:数字藏品系统开发 地区:东莞
公司地址	东莞石排瑞和路一号
联系电话	18002820787 18002820787

产品详情

百货商城实行“退款”策略

短短半年时间，一家网上百货公司就创下了月销超3000万的记录。你相信吗？那么，我们今天要说的的人是谁呢？他是一位经验丰富的企业家，从业15年，销售的产品从个人护理用品到鞋类、服装和化妆品。

去年，尽管对互联网的了解有限，他还是冒险涉足在线零售业。作为传统创业者，他是如何创办线上百货的？

虽然他不太懂互联网，但他明白，要卖产品，就必须解决客流和重复购买的问题。那么，他是如何增加客户流量的呢？他在商店内创建了一个全额退款部分。如果您购买了该版块的商品，并邀请三位好友购买，本店将退还您的款项。同样的规则适用于你的三个朋友。

你可能会认为这部分的产品价格过高或不实用，但我告诉你，这些产品是日常必需品，例如洗发水、纸巾、洗衣液和面膜。

此外，这些产品的售价与其他电商平台相同。但是，如果你在他的网上百货商店购买，你可以邀请三个朋友一起购买，商店会退还你的钱，你可以提取。在这种情况下，您更愿意在哪里购买相同的产品，而在其他平台上没有任何折扣？

每个人都完成购买后，如果他们邀请三个朋友购买，他们将获得全额退款。这部分本质上不是免费的吗

?如果是免费的，为什么在线百货商店会提供这种促销活动？

想象一下，当你想要退货并要求退款时，你会不会想到邀请三个朋友一起购物，并且他们也要退货并要求退款呢？每个人都想单独购买，如果这种方法裂变下去，你就可以通过一个子用户吸引成千上万的人。

商城如何做到的呢？这种全返的策略可以带来大量流量，不要小看它。他们在不到一个月的时间里，就获得了六七十万的流量，并且每天都有预约订单。现在，这些流量都是为了获得免费的商品。

百货商城实行“退款”策略

百货商城实行“退款”策略

百货商城实行“退款”策略

**百货商城实行“退款”策略百货
商城实行“退款”策略**