

网店加盟 免费代发 成都女鞋 一次加盟 终身授权

产品名称	网店加盟 免费代发 成都女鞋 一次加盟 终身授权
公司名称	成华区纤足语鞋业经营部
价格	面议
规格参数	品牌:纤足语 加盟费:0 (元) 保证金额:10000 (元)
公司地址	成都市成华区花径路10号
联系电话	86-02886352975 15982175100

产品详情

申请代理请先收藏本店！

免费代理提供图片包及淘宝数据包

只要有属于自己的网店，想在女鞋电子商务领域发展，我们欢迎您的加入，不论您是兼职还是全职，不论您是新手淘宝店主，还是多年的淘宝精英，我们都将全力支持您们的事情，尽我们所能，想您们所想，做我们能做。

纤足语及时的产品更新、顺畅的沟通渠道、贴心的售后服务为我们之间的合作提供基础，独家款、爆款、品牌建设等深入合作等待您来洽

如何加入纤足语：

立刻联系纤足语在线客服，注明是淘宝新手还是淘宝熟手，接下来客服回引导您走完整个流程。

常见疑问解答：

1为什么你们店铺没有设置进入门槛？

答：纤足语女鞋专注于女鞋一件代发，为每一个愿意在女鞋电子商务领域达成梦想的伙伴，提供垫脚石。对于有特别需求的伙伴我们可以通过定制服务达成，所以我们不再设置任何门槛。

2、成为你的代理后，可以得到哪些帮助？

答：一件代发、免费使用数据包，代理优惠活动。

3、成为你们的代理后，可以同时代理其他公司的产品吗？

答：原则上我们是不反对的，但是希望各位代理上代理的产品不要超过两家，道理很简单，如果要是代理很多家的产品，客户一次性拍多件产品时，运费是个很大的问题，所以希望各位代理商谨慎选择加盟商。

4、你们是厂家的货源么？

答：百分之百厂家货源。

5、下单后，你们一般什么时候发货？

答：我们的发货时间一般是隔天发货，但是由于厂家调货配货等原因，时间上有时会延迟，但最多不会超过72小时！快递正常的话，一般在下单后的3天左右，客户就能收到货。代理可以在自己的网店公告栏注明。

6、你们一般用什么快递？会不会提供运费模板？

答：关于发货：本店默认快递申通，亲如果需要制定发什么快递请一定要留言备注，或者咨询店主哦！
运费模板：一般地区首重10元，续重6元，东三省，青海，宁夏，甘肃首重15，续重10，新疆，西藏，内蒙首重18，续重15

7.你们的产品更新大概是多久？

我们每周都会有新品上架，并且制作成为数据包，分发给各位代理商。新款数据包出来我们会在代理群里通知。产品下架及节假日放假等事项我们的代理客服会通知到各位。

8、成为你们的代理后，我们的价格是怎么定的？

答：本着提供最高性价比产品的原则我们给各位代理商的指导价是：进货价100以内的可以加10元-40元的利润，进货价100元-200元的可以加40—100的利润，进货价在200以上可以加100元-200元的利润。具体售价代理自行调整

10.代理价格有优惠不？

答：新加盟代理即为普通会员，代理价格即为数据包的价格，代理商销售金额累计满1000元后，我们会自动将您升级为银牌会员，商品进货价即可享受9.8折的优惠，代理销售金额累计满10000元后，我们会自动将您升级为金牌会员，商品进货价享受9.5折的优惠，另外如果代理需要一两款打造爆款，量大我们可以给予适当的优惠。

11，退换货问题

自2012年1月1日起，本公司执行新的退换货政策

1 根据《国家三包法鞋类产品三包服务明细》及《消费者权益保护法鞋类明细》，鞋类发生尺码大小不一，顺脚，断帮，皮面严重脱落，严重脱浆，开胶，开线，掉跟的情况，属于质量问题。气味，些许胶渍，肉眼在1.5米外不能明显分辨的划痕，冬天的鞋子轻微掉毛等，不属于质量问题（鞋子是用来穿的，不是用来摆在微距离高分辨相机前拍照当艺术品鉴定的，毛毛长在动物身上都会掉，鞋子更会难免的，对于鞋子质量要求很高的商家，建议订购我司100元以上的鞋）商家订购产品之日起7日内，如果出

现上述质量问题，无条件退换货品，并贴补商品回程邮资，退换货运费以本网站运费说明标准退给买方，但最多不超过客户当时购买时支付的运费，所以请买家寄回时注意选择便宜点的快递公司(如果一次性购买多双，按照鞋子的平均运费来退)。

2 顾客穿着不合脚退换货，我们不承担责任。因为每个人脚型什么的都不一样，没办法保证人人都合适，此类情况可以退换货，来回运费买家承担！本店发错商品颜色，尺码，货号等造成的更换商品往返邮费均由本店承担，在此条件下如果买家要求退货，在商品没有损坏不影响二次销售的前提下可以退货，但我们只承担商品寄出的运费和退还买家货款，寄回来的运费买家自行承担。买家有预先支付回程运费的义务，本站会通过支付宝即时到帐、或把钱随新换的鞋子一同寄回等方式把您预先支付的回程运费返还给您。注：本公司不接收平邮方式退换货，我们不会去邮局取件。本公司不接受任何形式的到付运费！到付运费一律拒收直接退回。退回来的件必须提供快递单号，没有快递单号不做处理！

3 客户在收到货品后发现质量问题，请在24小时内于客服联系并提供相关的证据及（照片），经过照片鉴定属于我公司质量问题的，可与客服协商退换货事宜。

退换货商品仅限换同款同色，不允许调换款式和颜色。

经穿着，洗涤，遭污损，配件，吊牌，外包装等被破损或者丢失等影响二次销售的商品，以及特价商品，定做商品，均不允许退换货。物流过程中造成商品少数、淋湿、包裹破损导致磨破等，此种情况，我司不负责退换。请签收货物时注意检查包裹是否有打开过的痕迹、外包装是否破损、淋湿等及当面核对好商品数目，有此情况发生，请不要签收，速联系物流或快递进行赔偿事宜。

退换商品寄出时，请提供以下2点资料附在包裹内：

退货人会员名、真实姓名、地址、联系电话。

瑕疵商品的货号、尺码、颜色、数量。

对收到货物以不满意，没想象中好，不喜欢等感性理由的退货请求，实际没有质量问题的产品要求退货，不予受理，建议进货商都先拿样再进大货。（如果执意要退每双鞋子加3元服务费，来回运费买家自理。因为发出鞋子我们配货 检查 包装等都需要成本）

退货之前未与客服沟通直接退货的，不予受理。

本公司推出的特价鞋，定制鞋，特大、特小码鞋一经售出，不予退还！请各位代理商知晓。

如有任何疑问请咨询旺旺：xianzuyu

qq：836565017,下载产品以后的商品名称、销售价格、邮费请自行修改，以免造成您不必要的损失。上架产品基本都有货，偶尔出现断货缺货现象，我们会及时通知您。

商品物流跟踪查询请到相应物流公司网站查询

"网店加盟 免费代发 成都女鞋 一次加盟 终身授权"的合同期限为1（年），加盟商总数是30（家），特许经营时间为1（年），保证金额是10000（元），基本投资额为0-0.5万（元），发展模式是自由代理，品牌为纤足语，加盟品类是女鞋，品牌发源地为成都，项目区域要求是全国，加盟费为0（元），特许权使用费是0（元），预计回报周期为1（年），预计回报率是30（%），经营模式为代理