

寄国际快递找货代有什么优势？

产品名称	寄国际快递找货代有什么优势？
公司名称	深圳市红三羊供应链有限公司
价格	.00/件
规格参数	
公司地址	深圳市罗湖区南湖街道东门南路1006号文锦渡口岸综合报关大楼628E
联系电话	0755-25108873 18807550903

产品详情

虽然我国国际贸易、跨境电商的体量高居全球bangshou，发达的物流体系也实属国际佼佼者，但很多时候，感觉要寄一件国际快递是件头疼难以应付的事情。/一、和官方渠道合作手续繁琐 首先，官方渠道会要求提供一系列的资质，即《营业执照》和《法人身份证》，并要求收寄地址必须要和营业执照经营地址一致。同时官方会上门勘查是否属于实体经营，并以网络签订合同的方式，签定合同的文件通过邮件来回收发，起码要折腾几天才能完成合同的签定。其次，2020年官方渠道为限制货量而限制开放过多的账号，因此签定合同时，没有往年的扶持政策，反而签定合同开设新账号还必须缴纳一定的押金。二、官方渠道以货量定折扣价格 好不容易折腾几天办理好开户手续，却会出现新账户无运价扶持，官方给出了天价的运费成本的情况。显然官方都是看人下菜，以货量养账号定价的形式，简单来说，就是看货量定报价，周期一般是一年调整2次报价。除非是货量很多才可能申请到合适的运价折扣，货量不多基本上都是天价。三、官方渠道对产品特性要求 因为航空运输的准则，国内各大机场对带电、带磁性的产品都有严格的要求。对这类产品，官方渠道几乎都是拒收的，尤其是在国内起飞的FedEx和UPS头程航班，要求尤为苛刻；从香港起飞的DHL和TNT部分线路头程航班，带磁的产品可以顺利的出口，带电就需要看国内安检是否顺利通过。而类似不易燃易爆及合法合规的粉末状、液体状、膏体状、颗粒状等产品出口则更是难上加难。四、官方渠道前期操作繁琐 随着物流体系高速发展，官方渠道全部以系统制单替代纸质运单，寄送包裹需要自行到系统下单。对于小白来说，首次制单还是比较吃力的，虽然有一些指引，但过程基本上靠摸索。从选品、包装、制单、打单、贴单需均由发货人自主完成，从某种层面来看，是发货人承担了对收件人信息和《商业发票》申报要素的审核风险，官方反而有效规避了承担的风险。为什么走代理渠道比直接和官方合作要好？一、和代理渠道合作手续简便 本着“客户就是上帝”的服务意识，国际快递代理都会以最便利的方式服务客户群体，尽量规避客户认为繁琐的环节，客人没有要求签定协议一般不会主动提出要求。虽然便利，但无论是私人或者公司寄件，签定运输协议对发货人是一种保障。更加妥当的方式是上门勘察代理公司是否实地经营，考察代理公司综合实力，最直观的问题便是货物丢损代理是否有能力承担。/二、代理渠道根据客户价格的接受程度定价 代理公司会看客户货量定价的同时，也会看客户需求定价，其实也可以理解为客户的价格接受程度，由于行业竞争激烈，代理公司在与官方渠道竞争的同时也需要和代理同行竞争，为生存，价格战是避免不了了，由于恶性竞争，行业的各种乱象也层出不穷。为避免以价格战导致问题的出现，我们更加倾向推荐客户选择一家肯为服务而服务的代理公司。三、代理渠道更熟知产品出口要求 代理公司有着渠道多元化的前提优势，了解官方渠道的限制，贴近客户需求，引导客户走货。代理公司最大的优势在于和官方渠道密切的合作中，更加

清楚官方渠道对特性产品的运输要求，再结合客户对产品的运输需求，更好的推荐符合产品特性运输及x ingjiabigao的运输渠道。有产品特性的物品，建议是选择一家经验丰富及多元化渠道的代理公司，可以有效规避运输风险。

四、代理渠道方便需注意信息交流 为了更好的服务客户群体和贴近客户需求，代理公司会更加人性化，从选品引导、包装监视、同时制单、制作《商业发票》、贴单都可以一手包办，承担了发货人相应的部分风险。但由于不是和最终收货人对接，有些代理公司无法贴近收货人要求，或对产品特性的不熟悉，无法100%确保申报要素符合海关要求。但是优质的代理公司会有层层审核把关的规避方式，最有效的解决办法就是让发货人最终审核运单和《商业发票》。官方和代理均以官方渠道搭建的转运网络去完成寄送作业，货物一旦通过官方渠道网络中转，其时效和服务均为一致的；而行业的痛点是真实存在的，取决于发货人的需求和风险的把控。总而言之，对于中小企业及个人客户，专业的东西尽量交给专业的人士，选择愿意为服务而服务的货代企业。