

如何用商业模式让用户成为你的合伙人？链动2+1系统

产品名称	如何用商业模式让用户成为你的合伙人？链动2+1系统
公司名称	东莞市微三云大数据科技有限公司
价格	.00/件
规格参数	
公司地址	广东省东莞市松山湖园区瑞和路1号2栋403室
联系电话	13631799010 13631799010

产品详情

如果一年你能找100个合伙人，你的产值会成倍增长，什么都不要做，就干一件事：“疯狂的招合伙人。”很多人说我也想招商，但不知道怎么招，招商的逻辑非常简单，它的逻辑并不复杂。

合伙人的时代真的已经到来了，所以当你有了项目之后，人也有了，那怎么样才能调动大家的积极性呢？怎么样才能激发团队的创造力呢？这就需要结合商业模式了，如何用商业模式把用户变成我的合伙人，让用户的资源为我所用

一、先做一个小程序，小程序具有社交裂变功能，用户点击页面分享即可完成裂变

二、结合2+1链动商业模式，利用该模式的奖励机制做到引流锁客的效果

三、拿一款或几款产品作为平台的引流产品，引流产品引流的同时，也会给其他产品带来流量，因为用户是会产生其他需求的。

链动2+1模式身份机制：代理和老板

代理：直接消费指定产品，获得该身份

老板：直接推荐2个“代理”，获得该身份

奖励机制：

1、代理直推一单赚100元

2、老板直推一单赚300元

3、老板见点奖得200元

4、帮扶基金：30%冻结

5、老板可根据团队业绩分红

例：A购买499礼包成为合伙人A推荐B购买礼包，A获得100直推奖；A推荐C购买礼包，A再次获得100直推奖；A升级为董事！与BC再无关系；A开始成立自己的团队，每直接推荐一个人即可获得300元（100直推奖+200见点奖）除开B、C前面这两个人，A的直属下级推荐他人消费A可以获得见点奖励200元A用户推的人数越多，其团队收益就越高

如需完整方案或者其他方面问题的读者，可以评论留言私信