

这套分销方案简单粗暴，用户简单易上手，链动2+1系统

产品名称	这套分销方案简单粗暴，用户简单易上手，链动2+1系统
公司名称	东莞市微三云大数据科技有限公司
价格	.00/件
规格参数	
公司地址	广东省东莞市松山湖园区瑞和路1号2栋403室
联系电话	13631799010 13631799010

产品详情

老板好好看一下这个分销的商业设计啊，对于一些想要线上转型的老板非常重要，近在帮一个做酒的老板设计了一个分销方案，这套分销模式简单粗暴，简单易上手，接下来给大家讲讲这个分销方案的玩法：

会员层级：代理、老板

【代理】：需要购买指定产品，获得代理身份，享受直推奖励，即推荐他人购买获得奖励

【老板】：推荐两个代理，升级老板身份，享受直推奖励和间推奖励

如499块钱的酒，成本150，老板留49盈利，剩下300都回馈给用户

举例：

平台出一个499块钱创业大礼包（酒），用户购买礼包后成为代理，推荐了两个人消费，获得直推奖励各100块钱并升级为老板，享受直推奖励和见点奖励，这时用户推荐第三个人消费，获得了直推奖励100块钱和见点奖励200块钱，那么加上之前的200块钱是不是已经回本了？

这个时候用户就会想，我都已经回本了，我接下来每推荐一个人消费都是我的额外收益，我推的越多，我拿到的钱就越多，而且当用户的下级去直推其他人消费，用户还有团队收益，那么在这个利益的驱使下，用户就会一直去推人，但每个人的资源都是有限的，这个时候团队收益机制就凸显出来了。

比如我推荐的第三个人也想成为老板，也推荐了两个人消费，他获得直推奖励200元，升级为老板身份脱离我的团队，并把他前面推荐的这两个人贡献给我（模式特有机制，当用户成为老板，会把前面推荐的

一、二号线共享给上级，帮助上级发展团队），而我则可以获得这两个人的间推奖励各200元和这两个下级，当这两个人也想成为老板，也必须各自推荐两个人消费，以此类推...

如需完整方案或者其他方面问题的读者，可以评论留言私信