

# 合伙人系统，所有用户皆为你所用

产品名称	合伙人系统，所有用户皆为你所用
公司名称	东莞市微三云大数据科技有限公司
价格	.00/件
规格参数	
公司地址	广东省东莞市松山湖园区瑞和路1号2栋403室
联系电话	13631799010 13631799010

## 产品详情

哪个老板这么去做，哪个就生意火爆

学会把用户变成你的合伙人，让用户去帮你去推销这个会员卡，然后给用户20-60%的佣金，那么用户是不是就有去往下去推人的动力了？用户推的人越多，其团队收益就越高，接下来给大家提供一个想法，如何让用户成为你的合伙人：

身份机制设置两个身份：代理和合伙人

代理：购买指定产品礼包即可成为代理，享受直推收益

合伙人：成为代理后推荐两个人成为代理即可升级，享受直推收益和见点收益

设置一个产品大礼包，假如定价499，成本150，留49盈利，把剩余的300都回馈给用户

A用户购买这个产品大礼包，成为平台的代理，这时A发现推荐别人可以获得奖励

A就尝试推荐了他的两个朋友B1和B2，果然获得直推奖励各100元

那么A就达成了合伙人的条件，把B1和B2贡献给上级，A独立出去发展团队

A这时候想把他次消费的500块钱给赚回来，继续去推第三个人B3

由于A现在是合伙人身份，可以获得的直推奖励100元和见点奖励200元，共300元

A现在是不是已经回本了，那接下来每直推一个用户都是A的额外收益

这个时候B3看到A赚钱了，他也想赚这个钱，也直推了C1和C2消费

B3获得直推奖励各100元，升级为合伙人身份，把C1和C2贡献给A，独立出去发展团队

而A可以获得C1和C2的见点奖励各200元，并获得这两个下级

当C1和C2也想成为合伙人，以此类推...

给大家看个公式就知道该模式其无限链动的魅力：

走1个，留2个：400元

走2个，留4个：800元

走4个，留8个：1600元

走8个，留16个：3200元

走16个，留32个：6400元

走32个，留64个：12800元

走64个，留128个：25600元

走128个，留256个：51200元

可以看出，一个用户有效裂变的情况下，到第八层，这个用户给上级所带来的收益是10万，假设你直推了十几个、几十个人都能够有效裂变下去，是不是能够获得超高的收益，其实这就是一个低成本的创业，500块钱用户就可以去创业，试错成本低，所以这个方案设计出来，方案设计的诱惑力越大，想玩的用户就越多。

如需完整方案或者其他方面问题的读者，可以评论留言私信