

倒插前棚如何圈人？倒插销售怎么把人圈起来？倒插买卖有几个步骤？怎么学会倒插模式？

产品名称	倒插前棚如何圈人？倒插销售怎么把人圈起来？倒插买卖有几个步骤？怎么学会倒插模式？
公司名称	高安市鸭公馆卤味折扣店
价格	.00/件
规格参数	
公司地址	高安市东方大市场内
联系电话	18623453515 18623453515

产品详情

那么，插符子需要做到以下几点？第1个插符子的人，气氛必须要活跃。什么意思？也就是说你插符子的这个人声音要大。动作呢，要比较利索。插符子是趁着人多的时候插。这样插符子相对来说比较快。那么，插符子要气氛活跃，但是你也别过了头。任何事过头都没好事，插符子过头了，容易吓着进棚的人。这是第1点。

新朋友，别忘了加我微信，领取下面的50个讲口视频。

第二点呢，插符子的时候口齿要清楚，说话内容要清晰明了。什么意思？一句话简单明了，让这个人知道干什么。咱们就以卖刀为例。来举个例子：大街上现在过来了一个人，阿姨呀，来，我给你个牙shua，拿着这个牙shua到那边领毛巾不要钱，超市搞活动送的。你赶快去，晚了就没有了。那么，首先第1，你说这句话的时候，吐字一定要给它说清楚了。第1件事儿给他一个好的称谓，人和人之间要有亲切感，比如说阿姨或者叔叔呀奶奶呀。干什么呢？来，我给你个牙shua。给她个牙shua是为什么？给你个牙shua，你到那边去领块毛巾。要让他放松警惕，到那边去领不要钱，为什么不要钱？你得给他说清楚，因为干买卖的现在多了，人们不爱信了。

你拿着这个牙shua，到那边领个毛巾不要钱，为什么？超市搞活动送的。你用好了，以后带点人去买，今天不要钱。这是给她说的这个事儿，她自然就进棚了。如果碰到这种情况，她还在犹豫，没有进棚。你就给她说说，阿姨啊，那边正发着，你赶快去，去晚了就没有了，活动就一场了。推进她更快的进棚。这是第二点，口齿清楚，内容清晰明了。

第三点：插符子的人，要做出一种很真实的感觉。什么意思？也就是说你在这送东西，要让过来的人确实相信你是送东西，不要钱的。要让进棚的人对你有信赖感。要做到这几点。

那么，插符子的目的就是把人集中到一块去，也就是为我们的起棚做准备工作。那么，除了插符子，还有一种起棚的方法是什么呢？漂起来的帘子，这种呢？大家应该也都知道。所谓漂起来的帘子，也就是说，通过你送东西的方式，把这些东西往下撒，往下扔。把人给圈起来。那么，漂起来的帘子你得注意以下几点，第1个piao货，也就是说你要送的东西。要越送越好，越送越贵，至少在老百姓的心里是这么认为的。

更多精彩内容请关注公众号：陈奇王 里面有完整版。