

# “链动2+1” 3.0升级版系统开发为什么更适合市场

产品名称	“链动2+1” 3.0升级版系统开发为什么更适合市场
公司名称	广州羿蝉云科技有限公司产品部
价格	.00/件
规格参数	版本:小程序 APP 框架:源码
公司地址	广州市天河区中山大道
联系电话	18122030417 18122030417

## 产品详情

链动2+1模式因简单易懂和合理合规等特点，引起市场关注。传统的链动2+1模式即1.0版本，设置了推荐奖、见点奖、平级奖、帮扶奖、区域奖等，每个人推荐2人后贡献给上级，同时自己升级成为老板，老板推荐会员可以拿直推奖和见点奖，老板间推会员可以拿见点奖，老板直推会员升级到跟自己平级时，可以拿其平级奖。但传统的链动2+1模式在投入市场后，因走人机制而无法拿见点奖，导致无法原点复购，同时团队比较松散，团队关系也比较混乱，受到传统营销模式中的团队长的排斥。链动2+1模式在市场运行的时候，经常遇到在1号位和2号位放小号的玩家，直接使系统无法裂变。另外，在传统的链动模式中，产品单型的价格非常单一，都围绕着499元上下浮动设计，价格高的产品无法放在报单区。

正是因为以上种种问题的限制，链动2+1模式在投入市场后，结合实际情况进行了大量创新，大概在2022年的6月份，市场上出现了2.0版本，这套版本创新地把1号位和2号位设置成灵活点位，与成为老板后的直推点位进行互换，解决1号位和2号位的死点位问题。同时把平级奖进行了细分设计，按断层、上延、停续来设置拿奖标准。虽然并不完全有效，但大大降低了1号位和2号位放死点位的问题。

“链动2+1” 3.0升级版系统开发

通过对大量市场调研和分析，我们针对链动2+1模式死点位、复购难、团队散、单型价格单一四大问题，在2023年初设计研发出”链动2+1“ 3.0版本。通过对帮扶奖进行全方位的改造设计，解决死点位问题；通过留存链动区推荐关系，实现三级分销分佣，同时设置能量值烧伤机制，完美解决复购难问题；通过增设角色，打造级差模式考核团队业绩，完美解决团队散的问题；通过升单机制，小推大有烧伤，完美解决单型价格单一的问题。未来进化和改良的步伐不会停止，只有持续不断的创新才能更加适应市场。