

美妆老板把思维转换过来，营业额翻个三五倍

产品名称	美妆老板把思维转换过来，营业额翻个三五倍
公司名称	东莞市微三云大数据科技有限公司
价格	.00/件
规格参数	
公司地址	广东省东莞市松山湖园区瑞和路1号2栋403室
联系电话	13631799010 13631799010

产品详情

在未来的2023到2030年，你只要把这个思维转换过来，保证你能成为行业的。

很多老板你有办法能做创业合伙人，你们公司的业绩以现在的业绩翻个两倍到五倍都没有问题，一点都没夸张吹牛逼，你回去干这三件事：

第一步，做一个小程序，小程序具有社交裂变性质

第二步，结合2+1链动商业模式，做一个创业大礼包

第三步，单独拿一款或几款做引流产品，把大部分利润分润给用户，留少量盈利

假设1000块钱的产品，成本30%，利润70%，那么平台可分润在700块钱

该模式有两个奖励：直推奖励200，团队见点奖励400

现在我是用户，我购买了这个1000块钱的创业礼包成为平台的会员（会员有两个身份）

代理：享受复购优惠和直推奖励

老板：享受代理权益的基础上，可以组建团队，获得团队收益

我成为代理后，平台告诉我，推荐三个人就可以回本，那么我就去推了个人，果然拿到了200块钱，那么我就继续推第二个人，又获得200块钱，并且成为老板，脱离上级团队，自己出去发展团队

成为老板后我推荐第三个人消费，那么现在就能够获得团队收益了，获得直推奖励200元加团队见点奖励400元，加上之前直推的400元，我是不是已经回本了？而接下来每推荐的一个用户都是我的额外收益；

而当第三个人看到我的收益时，他也想成为老板，他也推荐了两个人消费，他获得直推奖励共400元，脱离我的团队并把他推荐的这两个人贡献给我，而我获得了团队收益每人400元共800元，还有两个下级，当这两个下级也想成为老板的时候，以此类推：

走1个，留2个;收益:800元

走2个，留4个;收益:1600元

走4个，留8个;收益:3200元

走8个，留16个;收益:6400元

走16个，留32个，收益12800元

当用户挣到钱了，那么他会不会让他身边的亲朋好友过来一起玩？这就是平台想获得的资源，当每一个用户都有这个想法的时候，那么平台也就做大了，不要在意分出去多少利润，只有卖出去的产品，才是利润！

很多老板经常和我讲，我有库存，我变不了钱，你就是舍不得那一点前期投入吗？你眼睛分不出这个方案好不好吗？听我一句话，快速把你这个行业洗掉，你这个行业才能整体升级，你成为你这个行业的引领者

如需完整方案或者其他方面问题的读者，可以评论留言私信