

赋能本地企业：循环购模式在支持小规模企业方面的作用？模式系统+系统搭建+电商系统，微三云商业思维

产品名称	赋能本地企业：循环购模式在支持小规模企业方面的作用？模式系统+系统搭建+电商系统，微三云商业思维
公司名称	微二云信息技术有限公司
价格	.00/件
规格参数	
公司地址	广东省东莞市松山湖园区瑞和路1号2栋503室
联系电话	13929266321 13929266321

产品详情

赋能本地企业：循环购模式在支持小规模企业方面的作用？模式系统+系统搭建+电商系统，微三云商业思维

导读：

微三云云平台：系统实现不同应用功能之间会员数据互通，全平台统一用户数据,打通用户场景，平台内账号体系打通，实现多渠道客户集中管理。

提供多样化创新模式 系统功能比如 思购臻选秒杀模式、美丽天天秒链动12+1奖励模式 消费返利模式，共享WIFI广告模式，有钱还众筹还债模式，

推三返一系统，共享购嗨购模式，乐分享模式，盲盒抢拍系统，，泰山众筹模式，太爱速mm 秒杀寄售模式，全民拼购模模式、社交盲盒系统，盲盒

社交电商系统、秒杀拼购系统、预售拼购模式、拼商抽奖模式、广告电商模式 等，奖励身份同步，更多用户激励业务场景组合，提供用户数据分析，

提供精准营销依据

电商消费增值模式+循环购模式详解+商业模式设计+系统搭建

在消费商时代，消费已经成为一种全新的投资方式，随着时代的发展，消费者已不再是简单的购买者，而是逐渐转变为消费商，市场的变革不断发生，消费模式也进入了消费增值的全新阶段。

循环购模式是一种强大的电商消费增值模式，该模式通过赠送消费者一定倍数的消费额度和股权，使消费者在购物时不仅能享受平台的分红，还能激发购买欲望，并促进用户之间的分享和裂变，从而提升平台的流量和销量。

循环购模式概述

该模式有两个资产，分别是分红额度和股权，怎么获得这两个资产呢，有两个途径，用户可以通过自购产品或者推荐朋友消费，都可以获得

分红激励：平台每日会抽出部分利润放入分红池，给拥有股权的用户进行分红（前提是拥有分红额度）

静态释放和动态释放：

- 1、静态释放：指用户购买产品后，没有其他的动作，每日享受平台分红
- 2、动态释放：平台会根据持有股权进行一个等级划分，每个等级都会有一个分红池，如：
 - 、 50-100个股权成为V1身份，享受1%的分红池奖励
 - 、 101-200个股权成为V2身份，享受3%的分红池奖励
 - 、 201-500个股权成为V3身份，享受6%的分红池奖励

需要注意的是，这个动态释放的分红池是平均分，假如我现在是V3身份，这个池子里面只有我一个人，那么我就单独享受这6%的分红，如果有两个人以上，就开始平均分，假如这个池子没有人，那么这部分收益就会回归给平台。

举一个具体例子让大家更加清晰的认识该模式的玩法：

如平台设定了2倍分红额度

其中销售额的10%会放入动态分红池，而30%则放入静态分红池。

当用户A购买了价值1000元的产品礼包时，他将获得2000元的分红额度和10个股权

此外，用户A还可以通过推荐其他用户消费来获得股权。

假设用户A当前有10个股权，而平台总共有100个股权。

假设今天平台的营业额为1万，那么静态分红池中将有3000的金额。

系统可以通过将个人股权除以总股权

然后乘以分红池中的金额来计算出当天他可以获得的分红。

具体计算如下：分红池金额3000 ÷ 100平台总股权得出=股权价值30元1个股权

那么平台就会分红300元给到用户A，因为他有10个股权，待用户的2000块分红额度释放完之后，股权还会继续保留，但不会进分红，如若想继续参与分红就必须再次复购进行购买循环购模式—创新型玩法

在当今发展快速的市场中，每个企业都渴望拥有一款畅销的产品，实现持续的销售增长。然而，要想突破市场瓶颈，实现产品的爆款销售，传统的营销手段已经无法满足需求。此时，循环购模式的独特策略应运而生，为产品的持续销售提供了全新的解决方案。

这种模式主要依赖于两种资产，即贡献值和能量值。

能量值：通过购物获得，即分红额度，能量值越多，可获得分红越多，每次分红相当于释放分红额度，只能通过购物获得。

贡献值：是用户在平台购物，对平台营业额做出的贡献，平台会根据消费订单贡献和平台推广贡献赠送相应的贡献值。通过购物或推荐获得，贡献值越多。能量值释放越快，所获每日分红就越多。

模式举例：

平台设定2倍分红额度，销售额的30%放入动态分红池，10%放入静态分红池；

A购买1000元的产品礼包，获得2000元的分红额度（最终能释放2000元）；获得1个贡献值

假设A现在有1个贡献值，平台有100个总贡献值，假设今天平台营业额为10W，动态分红池就有3W，用个人贡献值除以总贡献值，乘以分红池的钱，就能计算出当天用户可以获得的分红。

$$1/100*30000=300$$

假设静态释放有1w

按平台达到身份的平均分，V1（10贡献值），V2（11-20贡献值），V3（21-30贡献值），V4（30+贡献值）

获得贡献值达到一定数量就能进入静态奖金池的分红，分别按照（V1-V4）等级去平均分，这里有个亮点就是，假设我是V4身份，那（V1-V4）池子里面的分红我都可以去拿奖励，跟他们平均分

那A只有一个贡献值的话就在V1的分红池里面，假设V1分红池分4%，有100个人， $4000/100=40$ ，每个人平均能分到40

用户为什么要在平台消费？一是用户免费使用产品，二是消费返利（即拿奖励）

用户为什么要帮平台推广？用户通过推荐用户可以tigao贡献值，加速分红

平台为什么要做这个模式？这个模式零泡沫模式，所有的分红都在销售额抽出40%的利润里

循环购模式的优势主要体现在以下几个方面：

1 提高消费者忠诚度：循环购模式通过返还消费金额或积分形式，刺激消费者在特定商业服务中进行重复消费，提高消费者的购买体验和忠诚度。

2 降低营销成本：循环购模式通过建立稳定的客户群体，提高营销效果和品牌知名度，有效降低营销成本。

3 增加消费频次和消费金额：循环购模式通过不断释放消费回报和积分奖励等方式，激发消费者的购买欲望，增加消费者的购买频次和消费金额。

总结：循环购商业模式具有很大的发展潜力。通过赠送消费者一定倍数的消费额度和股权，循环购模式能够激发消费者的购买欲望，提高消费者的忠诚度，并促进平台的市场拓展。随着消费者对循环购模式的认可度不断提高，相信循环购将成为电商行业的一大发展趋势。

微三云麦超：微三云营销总监、商业模式总监，商学院院长，首席商业模式策划导师，在软件开发和商业模式策划行业至今已经超过10年，截止到2023年1月累计亲自服务1557个平台客户，期待能帮你找到合适的软件，合不合作您说了算，我的服务您看结果，期待这次能帮到您！

公司：微三云集团（莞云）

旗下子公司：微三云信息/微三云大数据/莞云/鸿云/商二/商六/莞带/莞链/达丰云

晶抖云（微三云）云平台开放平台开发者：星电/尾音/云前/超越网络

公司规模：公司经营已超10年，独享整栋5000平方写字楼，年营业额8000万到2个亿，全职员工300人（全职开发技术180人），服务过百亿级生态模式平台超过30家，服务过上市公司国企超过10家，服务过电商模式创业平台超过20万家。

资质：双软认证企业，省高新技术企业，自主专利30多项，软著300多个

地址：东莞市石排镇瑞和路1号松山湖高新技术创新园B座整栋

联系：麦总监（负一层电梯直上504）

备注：加微信免费领取数十位平台操盘手和商学院导师联手整理的《分销商城百亿级平台运营合规方案及推广秘诀2023年版》，来公司需提前门岗报备并享受免费停车，免费梳理设计商业模式，有需要进一步联系，可以关注公众号“微三云信息”咨询任意内容或者直接百度“微三云麦超”即可获得小编联系方式！

结语：

微三云 系统装修：应用页面组件化装修，满足个性展现

丰富的行业模板，一键应用组件，积木式拖拽组合装修，省时省心。系统提供自由应用组合的方案，任意组合上百个营销模式功能，另外还

有创新模式系统功能比如 思购臻选秒杀模式、美丽天天秒链动 12+1 奖励模式，消费返利模式，共享 I WIFI 广告模式，有钱还众筹还债模式，推三返

一系统，共享购嗨购模式，乐分享模式，盲盒抢拍系统，全民拼购模模式、社交盲盒系统，泰山众筹模式，太爱速 m m 秒杀寄售模式，盲盒社交电商

系统、秒杀拼购系统、预售拼购模式、拼商抽奖模式、广告电商模式