

美妆企业如何转型线上：不再依靠产品赚钱

产品名称	美妆企业如何转型线上：不再依靠产品赚钱
公司名称	东莞市微三云大数据科技有限公司
价格	.00/件
规格参数	
公司地址	广东省东莞市松山湖园区瑞和路1号2栋403室
联系电话	13631799010 13631799010

产品详情

你们的思维永远是停留在靠赚产品的价差，我有几个客户，有做酒的，有做茶的，有做大健康行业的，他们现在都已经成功转型，不赚本身的钱，而是赚会员费，如何来赚会员费？

一个叫代理，第二个叫合伙人，然后非常简单，把产品的利润彻底让出去80%，产品的利润不要了，只赚会员费就可以了，你把会员做大了，那么你的市场就大了，我举个例子来讲，用户购买产品自动成为代理，代理推荐两个人消费就成为合伙人，那么这些会员都有哪些权益呢？本文编辑：Y000CZ

代理：享有复购权益和直推他人消费奖励

合伙人：享受代理权益的基础上，可组建团队，获得团队收益

假如这款产品499元，成本30%，利润70%，产品毛利余349.3元，我们该如何去做分润

假设直推奖励100元，间推奖励200元（间推奖励即是团队收益）

我购买了该499元产品，我自动成为平台代理，这时候我得知了推荐他人消费我可获得奖励，那么我推荐了1个人消费，我果然获得了100块的直推奖，那么我继续推第2个人，又获得了100块钱，然后我升级为了合伙人，我前面推荐的这两个人留给我的上级（当用户成为合伙人后，独立出去发展团队，前面推荐的两个人留给上级，走一留二，确保上级团队有人）

当我成为合伙人后，我去推荐第三个人消费时，那么我此时就能够获得直推奖励100元和200元间推奖励，这时候我是不是已经把次的消费给返本了，那么我直推第四、第五、第六个人时，都是属于我的额外收益，而这个玩法还有另一个重点是：当我的直推下级如第三人，第三人推荐了两个人消费，第三个人获得了200元的直推奖，而我作为第三个人的上级，我可以获得每人各200元的间推奖共400元，然后第三个人成为合伙人，也实现刚刚的机制走一留二，那么这时候我获得了两个下级，只要我一直推人，我推的人越多，那么我的收益就越大。

该玩法对用户的吸引点是什么？

利益！用户在这个玩法中实实在在的获得了收益，而平台也是真心实意的卖产品，去回馈用户，通过这个游戏，老板获得了自己的客户并用利益达到了锁客的效果。

如需完整方案或者其他方面问题的读者，可以评论留言私信