

# 电热水器配件——安拉贝尔磁化水处理器

产品名称	电热水器配件——安拉贝尔磁化水处理器
公司名称	中山市东凤镇陆加陆电器销售部
价格	150.00/个
规格参数	品牌:安拉贝尔 型号:3 货号:032
公司地址	广东中山市东凤镇东阜路和平工业区
联系电话	86 0760 86183818-813 13823964935

## 产品详情

### 设计研发出适合农村的即热式电热水器产品

要开拓农村市场，就要抱着与农民为友的心态，首先就要去了解农民的心理需求。与城市相比，农村居民对产品的需求不同，高品位、高性能是城市居民的普遍要求，而农村居民更欢迎功能单一、质量稳定、价格低廉的产品，强调产品的实际使用价值，而不是十分关注产品的附加价值和精神体验。因而在产品的设计上，要注意到农村居民消费的特殊性，生产出让农村消费者心动更能行动的产品来!在启动农村市场时，不能处处以城市为准坐标，更不能把农村当作企业产品库存的回收站，那样势必会被市场所拒绝。

### 制定适合农村的即热式电热水器价格

农村消费者大多是节俭型的，价格是影响农村消费者购买决策行为的一个重要因素。因此，产品的定价应建立在充分考虑内外部因素的基础上，不能仅仅根据成本而定，还要衡量市场需求状况。尽量做到以物美价廉来取胜，切不可牺牲产品质量来换取低价。

### 铺设适合农村的分销渠道和销售策略

农村市场分散性大，商业网点少，对此，生产经营可与当地商业企业合作，通过加盟连锁、代理、代销等形式，建立自己的直销系统或委托代理系统。培育和建立一支熟悉农村特点的营销队伍。农村消费者求实惠、图吉利，购买商品时的心态大多是“眼见为实、耳听为虚”，因而在销售策略上，应采取农民喜欢的方式促进商品销售，如送货下乡等。即热式电热水器作为一个新名词，农村人不可能一下子接受，因而企业亦可通过在某一户或几户居民家先行免费实施，让村民感受实实在在的效果。由于农村居民有比较浓厚的从众心理，企业可以利用典型案例，加强口碑宣传，以此带动相邻区域老百姓的消费热情。

### 切实做好产品售后服务工作

同质化是每个行业发展过程中不可避免的问题，即热式电热水器行业也不例外。面对着功能与品质极为相近，质量本身差异性也越来越小的产品，优质的服务成为企业赢得竞争优势的重要武器。农村居住特点决定了口碑是信息传播的主要方式，农村居民的信息来源少，对产品认识有限，人们更愿意相信周围熟悉朋友使用的实际效果，更乐于听从他人的建议。因此，即热式电热水器要想快速占领农村市场，除了产品本身的品质外，良好的售后服务也是关键。不要以为农村居民知识文化缺乏，就以各种理由来忽悠消费者遇到的关于产品的问题，那样只会让产品失去信誉和口碑，从而失去市场。有人说："营销在中国"是21世纪全球营销的一个重大主题，那是就全球市场而言的。就中国市场而言，随着国家对建设新农村的大量投入，农村经济将彻底起飞，农民的消费能力逐渐增强，农村市场的吸引力也会越来越强，因而，"营销在农村"将成为一个主题。即热式电热水器行业虽然刚刚起步不久，但是即热式电热水器行业不会是城市消费者的专利，农村市场酝酿的巨大商机也绝对不是各即热式电热水器企业可以轻易放弃的。

即热式电热水器行业不是闪电行业，她不可能仅仅着眼于现在，她更应该放眼更加美好的未来。行业尚未成熟，企业仍需努力。即热式电热水器，速热式电热水器，快热式电热水器，热水宝，电热水龙头，热水器配件隔电墙。

即热式电热水器官方网站[www.anlabeier.com](http://www.anlabeier.com)

速热式电热水器官方网站[www.drsg88.com](http://www.drsg88.com)

隔电墙官方网站[www.drsgpj20.com](http://www.drsgpj20.com)

家用净水器官方网站[www.lms808.com](http://www.lms808.com)

"电热水器配件——安拉贝尔磁化水处理器"的型号为3，品牌是安拉贝尔，货号为032