

七星创客模式，推三返一，消费返现：小程序商城开发

产品名称	七星创客模式，推三返一，消费返现：小程序商城开发
公司名称	广州微码互联科技有限公司推广部
价格	.00/件
规格参数	
公司地址	广州市天河区宦溪西路18号219房
联系电话	13480273125 13480273125

产品详情

如何设置一套完整的私域电商模式？

私域电商平台如何设置一套完整的商业模式

在当今数字经济时代，私域电商正变得越来越受欢迎。私域电商是指企业通过积累和管理自身的粉丝、会员等私有资源，利用这些资源进行销售、引流和推广的商业模式。那么，私域电商平台如何设置一套完整的商业模式呢？

首先，我们需要考虑私域电商引流模式。引流是私域电商的核心，主要通过吸引潜在客户关注和参与，将其转化为忠诚粉丝。在设置引流模式时，我们可以采用以下几种策略：

社交媒体引流：通过在社交媒体平台上发布优质内容，吸引潜在客户关注和参与。

粉丝推荐引流：通过奖励忠诚粉丝在朋友圈或社交平台分享产品和推荐购买，吸引更多潜在客户。

线下活动引流：结合线下活动，例如线下讲座、体验活动等，吸引潜在客户线下参与。

接着，私域电商的设置模式有许多好处。首先，私域电商可以建立与潜在客户的直接联系，避免了依赖第三方平台的风险。其次，私域电商可以通过建立粉丝群体，实现对客户需求的精准营销和个性化服务，提升客户满意度。此外，私域电商可以基于粉丝关系进行产品研发和推出，更好地满足客户需求。

除了上述好处，设置私域电商的商业模式还有其他一些值得注意的细节和知识。例如：

定位粉丝群体：了解自己产品或服务的目标受众，将精力聚焦在真正潜在的客户上。

建立粉丝运营体系：通过CRM系统和会员管理体系，实现对粉丝的管理和维护，并提供个性化的营销活动。

数据分析与挖掘：通过对粉丝数据的分析和挖掘，了解客户需求和行为模式，并根据分析结果调整营销策略。

与粉丝互动：积极与粉丝互动，回应他们的问题和反馈，增强客户黏性。

七星创客模式

3960自己入单成为代理

推荐第一个3960给10%也就是396

推荐第二个3960给20%也就是792

推荐第三个3960给70%也就是2772

等于推荐三个人回本

后续循环10%，20%，70%

推荐满三个人升级到一星创客，一星创客可以拿团队业绩奖3%一星创客培养出两个一星创客（团队业绩达到5万），升级二星创客，拿团队业绩5%

二星创客培养两个二星创客，升级三星创客，拿团队业绩7%

三星创客培养两个三星创客，升级四星创客，拿团队业绩9%

四星创客培养两个四星创客，升级五星创客，拿团队业绩11%

五星创客培养两个五星创客，升级六星创客，拿团队业绩13%

六星创客培养两个六星创客，升级七星创客，拿团队业绩15%

培养三个七星创客升级总裁，总裁拿公司流水的3%的加权分红

培养三个总裁升级董事，董事拿公司流水的2%的加权分红

到了三星，就会有伯乐奖，也就是你的伙伴赚多少团队业绩你就拿多少伯乐奖，哪怕超越也

有

比如你的下级A今天赚1万团队业绩奖，你就赚1万伯乐奖整体总结：

第一部分---3单循环：

产品首单3960元

购买后成为创客

之后推荐每单可享受10%，20%，70%返点，循环获得

同时完成三单推荐后，即可升级一星创客，开启团队业绩躺赚阶段

第二部分---团队奖励：

成为1星创客后，可享受3%团队业绩返点

推荐2个1星创客，可升级2星，可享受5%团队业绩返点

推荐2个2星创客，可升级3星，可享受7%团队业绩返点

.....

推荐2个6星创客，可升级7星，可享受15%团队业绩返点

以上团队业绩返点，均为按单奖励结算，极差的逻辑进行

第三部分---伯乐奖：

当你成为3星创客后，即可享受终身伯乐奖

伯乐奖为享受所有直接推荐星级创客团队业绩收入的

即使你是3星创客，你下级是7星创客，他推荐一单享受15%业绩返点，你也可以享受15%

业绩返点

第四部分---加权分红：

培养3个7星，即可升级总裁，享受公司业绩3%的加权分红

培养3个总裁，即可升级董事，享受公司业绩2%的加权分红

第五部分---起盘福利：

起盘前期可设置4.8万卡位，享受

直接卡位2星

公司发货价值7.2万产品

线下签署保本分红协议，系统自动分红，享受高6万元公司业绩分红，6万分完自动退

出26.融招模式

模式场景：