



他们的商业模式具体是怎么样的呢？只要是任何一个人在他们商城中消费2600块钱，都可以拿到2600块钱的产品，并且还可以获得1.5倍的消费券，算下来就是3900块钱。

简单来讲就是，你用2600块钱可以在他们商城中购买到6500块钱的产品，那么我们在其他地方可以花2600块钱买到6500块钱的产品吗？显然是不可能的。

可能你会问，为什么不可能呢？他们平台成功地将销售价格提高了几倍。那么他们平台并没有提高价格来销售。我大概看了一下，他们平台的价格和市场价差不多。所以他们没有提高价格来销售。那么这3900块钱是由谁支付的呢？

我们还需考虑一下消费者成为会员后的优点是什么？在他们的平台消费2600块钱之后，任何人都有机会成为他们家的会员。那么成为他们家会员有哪些好处呢？如果拉一个朋友消费2600块钱，那么可以获得3%的推荐奖励，也就是78块钱。

他们家的会员是否有等级？当然，这里有13个等级的会员，每个等级的推荐奖励是3%，但是每个等级的提成是不同的。

他们家的会员每升一个等级,提成增加2.5%。

那么他们家的会员是通过什么方式升级的呢？如果你推荐了3个会员，你将成为一级会员。如果你成功推荐了30个会员，你将升级为四级会员。要升级到13级会员，你需要成功推荐6001个会员。

