

推三返一系统搭建

产品名称	推三返一系统搭建
公司名称	广州金诺互联网科技有限公司
价格	.00/件
规格参数	
公司地址	广州天河区
联系电话	15222177508

产品详情

什么是商业模式？企业与企业之间，公司内部员工之间、乃至与用户、与渠道之间都存在各种各样的交易关系和连结方式称之为商业模式。“推三返一”模式是众多企业选择的裂变细分模式，一旦学会这个商业模式，以客推客，客户病毒式地传播发生裂变，0成本实现爆单！

重要提示：如需定制类似软件，请联系小编，该文章资料仅作为开发者需求的模式案例做参考，会员玩家勿扰，谢谢！

推三返一的背景：

无限裂变拼团免单系统，简称推三返一

为了帮助品牌全面引流，快速裂变，无限裂变，全网首创了推三返一。

除了拼团省钱、拼团免单，还可以赚钱

推三返一系统，推三返一小程序，推三返一模式，推三返一系统开发

活动规则分享给【亲朋好友闺蜜】成功【下单后】得50元/单，返利第二单100，第三单199

举例：

产品199元

分享第1人下单赚50元，

分享第2人下单赚100元，

分享第3人下单赚349元，

第3人下单同时可赚回拍产品的199元，分享3人共计收益50、100、199元，共计349元

三个人为一个奖金层次，直推三人下单就返349，推第四人下单的时候就开始重新开始，以此类推。

以此类推分享6人下单 $349 \times 2 = 698$ 元，推三返一系统APP定制开发

分享9人下单 $349 \times 3 = 1047$ 元

分享12人下单 $349 \times 4 = 1396$ 元

分享30人下单 $349 \times 10 = 3490$ 元

以上就是该推三返一的玩法了，可以根据加上适合自己产品的群体加上一些创新或者套用，或者加上一些团队分红的制度，可定制！

推三返一怎么玩？

- 1、清晰地告知客户“诱饵”：你购买的产品可以全额返给你，另外还能赚佣金
- 2、正确地引导客户如何做：推荐三个用户下单，推荐第一个返20%，推荐第二个30%，推荐第三个把剩下的全部返回，多推多赚。

推三返一的优势：

拉新促活：用户自购一单参与活动，利用消费者贪便宜的心理实现引流，并拥有真实的口碑传播效应。

病毒式裂变：分享返润模式让用户得到病毒式的扩散，实现低成本客户自动化裂变。

激活代理：推荐人数越多得到佣金越多，刺激消费者转变为代理，引爆招商。

一个好的商业模式，需要通过价值主张来解决客户难题和满足客户需求，明确价值定位，需要设计出持续盈利的方案。但价值定位和盈利设计都是可以被模仿的，一旦被模仿，就会出现竞争者，很有可能被抢占市场。所以需要增强企业的核心竞争力才能保证自己的商业模式不被抄袭。那么怎么去增强，就需要构建壁垒。

1、体验式营销

体验式营销是要站在消费者的感官（Sense）、情感（Feel）、思考（Think）、行动（Act）、关联（Relate）等五个方面，重新定义、设计营销的思考方式。此种思考方式突破传统上“理性消费者”的假设，认为消费者消费时是理性与感性兼具的，消费者在整个消费过程中的体验，才是研究消费者行为与企业品牌经营的关键。