

什么模式能够让团队人数指数倍增？

软件系统搭建+引流模式设计+热销模式玩法分享，微三云麦超解析

产品名称	什么模式能够让团队人数指数倍增？软件系统搭建+引流模式设计+热销模式玩法分享，微三云麦超解析
公司名称	深圳市微三云信息技术有限公司
价格	.00/件
规格参数	
公司地址	广东省东莞市东莞生态园瑞和路1号松山湖高新技术创新园B栋2-5层
联系电话	13929266321 13929266321

产品详情

什么模式能够让团队人数指数倍增？软件系统搭建+引流模式设计+热销模式玩法分享，微三云麦超解析

导读：微三云科技youxiu项目成功模式举例；你们若没有过相关项目的实施经验，怎么保证能项目成功交付呢？——软件开发技术实现不是问题，项目成功最关键的是需求分析和项目质量管理。有些公司虽然有类似的项目实施经验，但可能会因为以前从事这些项目的软件开发人员已离职而无法保证项目经验得以传递。所以客户在选择软件外包商时，不应该把是否有相关项目经验作为选择的重要或唯一依据。项目成功的最关键因素是前期的需求理解是否到位、需求分析后提出的技术方案性价比如何、软件公司项目质量管理体系运作如何。以及可以从过往项目案例中评估软件公司服务能力如何（包括方案设计能力、界面UI和用户体验交互设计能力）想了解敏捷开发项目管理模式是如何帮助企业转型产品或新产品落地并成功交付的 商城模式案例：比如思购臻选秒杀模式、美丽天天秒链动 2+1 奖励模式，全民拼购模模式、社交盲盒系统，盲盒社交电商系统、秒杀拼购系统、预售拼购模式、拼商抽奖模式、广告电商模式共享购嗨购模式，乐分享模式，消费返利模式，共享 WIFI 广告模式，有钱还众筹还债模式，等应用 模式等等

微三云麦超：微三云营销总监、商业模式总监，商学院院长，首席商业模式策划导师，在软件kaifa和商业模式策划行业至今已经超过10年，截止到2023年1月累计亲自服务1557个平台客户，期待能帮你找到合适的软件，合不合作您说了算，我的服务您看结果，期待这次能帮到您！

公司：微三云集团（莞云）

旗下子公司：微三云信息/微三云大数据/莞云/鸿云/商二/商六/莞带/莞链/达丰云

晶抖云（微三云）云平台开放平台kaifa者：星电/尾音/云前/超越网络

公司规模：公司经营已超10年，独享整栋5000平方写字楼，年营业额8000万到2个亿，全职员工300人（全职kaifa技术180人），服务过百亿级生态模式平台超过30家，服务过上市公司guoqi超过10家，服务过电商模式创业平台超过20万家。

资质：双软认证企业，省高新技术企业，自主专利30多项，软著300多个

地址：东莞市石排镇瑞和路1号松山湖高新技术创新园B座整栋

联系：麦总监（负一层电梯直上504）

备注：加微信免费领取数十位平台操盘手和商学院导师联手整理的《分销商城百亿级平台运营合规方案及推广秘诀2023年版》，来公司需提前门岗报备并享受免费停车，免费梳理设计商业模式，有需要进一步联系，可以关注公众号“微三云信息”咨询任意内容或者直接百度“微三云麦超”即可获得小编联系方式！

微三云系统八大核心优势——打造一站式社交电商营销生态系统

1. 微商城多种分润解决方案：从获客到裂变到分润，多种分润机制模式，拼团、中奖拼团、角色团等等。
2. 商城系统源码私有化部署：源码独立部署基于服务商自身服务器的后台管理系统，数据标准化管理店铺。
3. 全渠道多终端覆盖：小程序+公众号+H5+app等多渠道商城覆盖，快速抢占移动电商市场。
4. 定制功能开/发：我们以高品质设计创造商业价值，满足客户定制化需求。
5. 个性化的装修操作：可视化的装修模式，轻松打造个性化商城，一次装修可多渠道同步发布。

分享购核心优势：

1. 参与入门门槛低，众人皆可参与；
2. 一注册申请就有回报率；
3. 上级关系帮你搭建团队；
4. 下层关系帮你搭建团队；

- 5.平台帮你搭建团队；
- 6.团队人数指数倍增；
- 7.回报率每月持续增加；
- 8.一劳永逸管道收益。

分享购模式4大收益

- 1.个人收益（指的是40%消费收益）
- 2.会员收益（指的是40%共富收益）
- 3.合伙人收益（指的是区域会员消费，平台返还的10%）
- 4.区域推广收益（指的是推广区域服务中心收益的10%）

会员机制是五五复制，每个人分享五个人，多余的直接滑落你的网体之下，也就是说你的推荐人多余的人也会滑落在你的下面，相当于你的上级帮你打造团队。那么我们看看你的网体，九层有多厉害。

第一层5人

第二层25人

第三层125人

第四层625人

第八层390625人

第九层1953125人

九层总计244万人，这些人在分享购消费的话你都可以拿到分润，那么这244万人消费都跟你有关系，你可以想象一下可以赚多少钱。

那么也就是说，这个平台你只要分享给五个人，消费九笔，那么就可以源源不断的有收益入账。通过对接的CPS，也会让消费更简单，反正每个月都要交话费、加油、点外卖的，那么通过分享购来完成，那不是省钱又赚钱么？

提现制度：当你要去提现的时候，分享购平台会设置两个条件：

- 1、推荐五个人；
- 2、月消费九笔。

对于这两个条件来说，基本都是没什么难度，身边的朋友、认识的人都需要购物，基本各大平台都能满足消费者日常消费吃喝玩乐、衣食住行等刚需产品和优惠服务。

分享购模式可结合平台自营产品、供应链选品，但zui重要的是分享购可对接各种第三方电商平台，通过对接第三方CPS资源服务平台，在自己的APP进行跳转到客户需求对应的平台进行消费，之后第三方CPS资源服务平台再进行佣金结算。

主流平台通过用户的消费物品、金额给予分享购一定的购物佣金，分享购并不会将所有的佣金收入囊中，而是选择将一部分的佣金作为购物补贴，一部分返还给用户，一部分给到用户上级，还有一部分给到区域合伙人，zui后留一部分作为平台运营。

分享购模式介绍：

商城聚合第三方主流平台（京、淘、猫、拼、美、饿），基本满足一些网上消费需求。

用户在【分享购】商城下单，自动跳转第三方平台，由第三方平台出货。

优势：

- 一、商品更加优惠（自购省钱）
- 二、商品齐全、供应链体系完整，买啥有啥。
- 三、用户在主流平台下单更有信任感，然后逐渐对分享购商城产生信任度。
- 四、用户分享给朋友消费，朋友省钱，用户赚钱。（分享赚钱）

系统软件开/发、商业模式策划、营销方案设计、引流卖货工具

分享购裂变制

每人zui多推荐5个新用户，设定九层一个架构体系。

九层分别为1人、5人、25人、125人、625人.....第九层有1953125人，这九层加起来一共244万多人。

奖励规则：

第九层的用户消费第一笔，产生的收益会给到第八层的上级；

第九层的用户消费第二笔，产生的收益会给到第七层的上级；

第九层的用户消费第三笔，产生的收益会给到第六层的上级；

第九层的用户消费第四笔，产生的收益会给到第五层的上级；

以此类推，直到第/一层后，又重新回到第八层开始继续循环。

每笔订单收益只奖励给1位上级（避免多级分销）

收益自动存放在钱包，要提现必须完成两个条件：

1.推荐注册满5个人

2.每月消费9笔（每笔金额不限）

以上就是分享购模式zui全面的方案！

6. 打通线上线下消费场景：线上商城+线下体验突破传统电商瓶颈，赋能企业搭建社交新零售平台。

7. 丰富的营销玩法：通过丰富的营销玩法增强客户黏性，提/升客户复购率，zui大程度地留存客户，多元化营销玩法激活会员。

8. 专业售后团队：一对一售后，赋能客户项目快速落地。

附：对比其他同行的类似模式，微三云系统优势1) 功能扩展性：未来的优化和扩展计划：增加云平台电商200多个应用功能模式与共享购模式的互通组合使用，比如参与平台拼购，短视频，直、播，O2O，异业联盟，泰山众筹，抢单寄售，链动奖励，礼包分红，社区团购，云店模式，智慧新零售等，参与这些平台营销模块，也可以获得贡献值奖励或者积分奖励，且微三云系统的所有应用功能的后续版本优化，每个月一次，客户都可以免费更新，相当于买的是一个永/久更新的，永远不会落伍的“活”的系统。预告一下：区/块/链系统春节后将全面升级，增加N多新模式功能玩法，敬请期待。2)生态化运营的扩展性：微三云独立开/发有超级云APP，区/块/链系统，元宇宙NFT系统，商学院知识付费系统，供应链系统，云平台电商系统等六大生态运营系统，未来共享购模式将增加与供应链系统和商学院知识付费系统、元宇宙NFT数字藏品系统的打通融合

3) 强大的系统底层：累计投入过亿元自主研发的系统底层(全国有自己独立研发的强大底层系统的软件公司屈指可数)，支持千万级的用户并发，支持10万笔每秒的订单并发，独有防黑客攻击策略，云服务器性能自动监控，分布式微服务架构，齐全的开/发API接口方便快速二次开/发。

4) 同类系统zui全的支付和税收合规解决方案：支付方面，除了对接官方的微信，官方支付宝外，还对接了众多第三方支付，如汇聚支付，通联支付，易宝支付，杉德支付等等，为客户提供全方位的分账、收款、代付解决方案。税收合规方面，已对接腾讯高灯科技和深圳粮饷社，为客户提供灵活用工、佣金发放代开/发票，税务免费咨询，股权免费咨询等全方位税务合规解决方案5)强大的技术开/发团队：10年老牌互联网模式开/发公司，每年软件销售额营收1亿+，全职技术250+，可满足30多个项目同时并行开/发，开/发实力行业口碑一/流，众多创新营销模式均领/先同行研发上线，可充分满足客户做大后各种各样的开/发迭代功能需求开/发。

拓展阅读：微三云提供新零售系统（代理+社交电商+货架，线上线下融合新零售）源码部署
公众号、小程序、H5、APP...线上线下随时体验购物 邀请、分享、营销...多场景触发，促进用户
设置不同身份、权益激励用户分享产品，裂变获益 设置晋升门槛，提高卖货效率，加速资金回笼
推广奖励、店铺奖励、区域奖励、绩效奖励... 多种奖励加速卖货 在这个"快鱼吃慢鱼"的时代，若要交付
好而快的产品，敏捷开发中的质量管理焦点就在于提前暴露问题&风险、持续优化&交付有价值的软件。
而软件质量是可以设计出来的，团队通过项目管理平台实践一系列保证质量的基础活动，致力生产高质量的软件。

