

# 如何打造预约上门按摩服务平台？现成系统，现成源码，系统搭建+微三云技术服务

产品名称	如何打造预约上门按摩服务平台？现成系统，现成源码，系统搭建+微三云技术服务
公司名称	微二云网络科技有限公司
价格	.00/件
规格参数	
公司地址	深圳市南山区粤海街道海珠社区海德三道199号天利中央商务广场702C11
联系电话	13924376557 13924376557

## 产品详情

如何打造预约上门按摩服务平台？现成系统，现成源码，系统搭建+微三云技术服务

大家好，我是[微三云邹锋兴](#)，今天给大家分享[预约上门服务O2O平台方案+预约上门按摩服务平台+软件开发服务+微三云技术优势](#)

扩展阅读：

问：找软件外包服务商需要注意什么问题？

答：

微三云提醒：找技术公司开发系统要谨慎，预算不高尽量不要从零开发，可能是您专门找技术公司原生开发的，但就算你付个几十万费用原生开发，给你的也只是一个普通投入几万开发的系统底层，其他只是你要的功能应用，一分钱一分货，他们不可能给你按照几千万的架构来开发，还把你要的功能开发好，才收你几十万或者几万。

就像你把所有造车的方向盘发动机座椅中控台等功能列出来给别人造车，别人最多只是造出来一辆QQ底盘的车，不可能给你一台宝马底盘的车，等你把宝马的发动机装上去，开到150的车速，车就散架了。。

---

导读：

[如今大家的生活都越来越好了，对生活品质的要求也越来越高。日出奔忙于工作，赚钱，等社会活动，一天下来非常疲惫，都渴望得到很好休息保养身体的放松。做饭没时间精力，想按摩懒的出门，还担心会不会要排队，浪费大量时间。那怎样才能满足这方面的客户需求呢？现在的在的](#)

生活都是向着更加便捷的方向发展了,这里面便是一个巨大的商机。网络上能够提供的服务已经不再拘泥于简单的外卖配送，电器上门安装维修，电信上门服务，快递送到家等这类服务了。如今各行各业都可能可以做到上门服务，如上门做饭，上门照顾老人，上门辅导孩子学习等等服务行业。尤其是上门按摩等这可是以前想都不敢想的行业上门服务！但是如今却大受人们欢迎，那么究竟是什么原因让其快速打破线下发展线上的壁垒的呢？想要探究这个原因之前，小编觉得还是率先把我们的目光聚焦在消费者身上，其实呢消费者无论是选择到店按摩里按摩，还是通过网络来下单的人，他们的需求是什么？那不就是为了了解乏吗，答案自然是一目了然了。大家觉得小编说的对不对？

---

小编介绍:

公司：微三云集团（莞云）

旗下子公司：微三云信息/微三云大数据/莞云/鸿云/商二/商六/莞带/莞链/达丰云

晶抖云（微三云）云平台开放平台开/发者：星电/尾音/云前/超越网络

公司规模：公司经营已超10年，独享整栋5000平方写字楼，年营业额8000万到2个亿，全职员工300人（全开/发技术180人），服务过百亿级生态模式平台超过30家，服务过上市公司国企超过10家，服务过电商模式创业平台超过20万家。

资/质：双软认证企业，省高新技术企业，自主专利30多项，软著300多个

地址：东莞市石排镇瑞和路1号松山湖高新技术创新园B座整栋

联系：邹锋兴（负一层电梯直上506）

备注：加微信免费领取数十位平台操盘手和商学院导师联手整理的《分销商城百亿级平台运营合规方案及推广秘诀2023年版》，来公司需提前门岗报备并享受免费停车，免费梳理设计商业模式，有需要进一步联系，咨询任意内容或者直接百度“微三云邹锋兴”即可获得小编联系方式！

随着人们快节奏生活的需求不断增加，既然预约上门服务也已成为了一种受欢迎的选择。O2O（Online

to Offline) 平台通过将线上和线下服务结合, 为用户提供了方便、高效的预约上门服务。本文将介绍O2O平台为预约上门服务提供的解决方案和优势。随着科技的进步和互联网的普及, 人们对于生活服务的需求也在不断增加。预约上门服务成为了一种受欢迎的选择, 无论是家庭保洁、维修装修还是美容美发等服务, 都可以通过预约上门的方式更加方便地满足用户需求。O2O平台正是利用互联网技术和移动设备, 将线上预约和线下服务相结合, 为用户提供了更加便捷、高效的预约上门服务。

=====

第/一部分: 上门服务为什么会兴起? 它满足了消费者的哪些需求? 未来该如何发展?

## 一、互联网使上门服务进入更多人的视野

其实上门服务并不是一件新鲜事, 这种形式早就存在。像上门做饭, 很多农村举办宴席就是请厨师上门做的, 而上门按摩、理发等服务在家政平台也早有上架。以前, 这些上门服务多是靠人传人的口碑来宣传, 而近年来频繁进入大众视野, 主要有两方面原因:

一是受疫情影响, 本来可以到门店使用的服务项目被限制, 所以很多人不得不选择上门服务。对于商家(或者个体户)来说, 这也是继续营业和扩大服务范围的方式。

二是互联网平台的推波助澜。现在随着网络的发展, 资讯传播也越来越快和丰富, 个人也能掌握更多的平台渠道做宣传, 提供上门服务也越来越容易, 越来越普及, 为人们所谈及。

而且, 近年来小红书的种草、抖/音的短视频推广越来越红火, 各大社交媒体也扩大了人际交往的范围, 让用户和商家的距离越来越近。

对商家来说:

商家可以利用各种互联网平台发布自家业务信息、比如打折优惠、上门服务等, 有针对性地去吸引用户; 而对于没有太多预算的个体户来说, 也可以在小红书、抖/音等平台发布自己工作的笔记或视频, 用内容来积累粉丝、得到更多曝光, 进而获得更多顾客。

对平台来说:

推送上门服务的信息可以获得用户的关注、转发、浏览时长; 对于用户来说, 则是丰富了信息渠道(开始意识到可以在平台上搜索相应的服务), 自己的需求也得到满足。

对商家/个体户来说:

这些互联网平台是非常好的宣传渠道, 还能拓展自己的私域流/量, 发展更多、更精准的客户。三方都能获得利益, 上门服务自然也就传播开来, 进入了更多人的视野。

## 二、懒人、大忙人与特殊群体

当然, 单单是进入了人们的视野还不够, 上门服务能兴起, 最重要的是它满足了当代人的消费需求。

而经过我们和小伙伴们的讨论，总结出上门服务主要满足了这三类消费者的需求：懒人、大忙人与特殊情况下不好出门的人。接下来，就让我们来看看，他们为什么需要上门服务吧。

## 1. 懒得动又想享受

现在很多人会调侃，“懒惰是人类的第一生产力”、“为了能偷懒，人类发明了各种机械来代替人力”，从某个角度来说这些话也不算错。懒人经济就是抓住了人们想“偷懒”的心理，上门服务也属于其中一种。让“懒人们”足不出户就可以享受服务，节省了自己的时间和精力，何乐而不为呢？

就比如，zui近很火的上门做饭，就是抓住了人们懒得动又想享受的心理。特别是在需要宴客的场景，如果做菜和招待客人全都自己包了，未免有点辛苦；而请人上门做菜，自己去招待客人们，就省时省力多了。而且，在卫生和健康方面，比起外卖的饭菜，由厨师上门、在家里做的饭菜，显然会更让人放心。而在价格方面，上门做饭又会比很多大饭店的饭菜价格便宜。所以，对于想吃得好的懒人们来说，请人上门做饭，是个不错的选择。

## 2. 没时间又不想将就

还有很多人不是懒得动，而是平时工作太忙，挤不出时间，也没有精力出门。特别是在一线城市生活的人，他们工作强度比较大，私人时间较少，但消费能力尚可，还不想将就着过，所以他们更愿意花钱节省出门的时间和精力，来换取更高效的服务。

比如上门按摩、上门美容等，让工作人员上门，自己则有了更多时间可以在家里休息。而且家里的环境也比公共场合让人放松，按摩按痛了也可以放声大叫。一些美容用品、比如面膜、精油等也可以不用美容院的通用产品，改成用自己更熟悉、更喜欢的类型。

## 3. 不方便出门的特殊情况

除了主观的不想动、没时间等原因，还有一些客观因素会导致人们不便出门。

比如近年来发生的新/冠疫情，为了安全考虑，人们会尽量避免长时间呆在人员密集的公共场所，像是上门剪发这种服务，就是在疫情期间火起来的；又比如下雨天或特别炎热的天气，不想出门受大自然的摧残，就可以选择让商家上门服务；

还有一些腿脚不便的老人家、病患这些特殊人群，不是很方便独自出门，家里人又不能时刻陪护在他们身边。针对这类人群，将他们所需的服务送上门，就是zui好的解决方法。

还有一种特殊情况，就是主人要上班或要回老家，但他们的宠物又不能跟随主人一起离开，这种情况下，宠物的喂养就成为了一个问题。

以前，人们会把宠物寄养在宠物店，但这样一来，宠物的活动范围会缩小；如今，爱宠人士有了另一个选择，那就是将宠物留在家，请人上门喂养、陪玩。在今年国庆假期，就有人凭借上门喂宠，一周赚5000元。

## 总结

近年来，不仅是上门按摩服务越来越受欢迎，整个上门服务都在经历快速的变化，它的便捷、高效等特点逐渐地被大多数人认可。最后问大家一个问题，你们觉得上门按摩越来越受欢迎的原因还有哪些呢？

### 三、上门服务的前景

#### 1. 隐患

有需求就有商机，上门服务满足了消费者的众多需求，也正在成为服务行业的一种趋势，但是，我们也需要关注其中暗藏的危机：

服务标准不一，难以保证质量

难以保证上门服务的安全

以上门做饭为例，每个厨师的水平不一，也不像饭店可以参考点评平台的星级评价。如果参考个别顾客的评论呢，每个人的口味又不一样，即使上一个顾客夸好，也并不能保证那个厨师做的菜适合自己的口味，也就不能保证最终服务的质量。

而且上门做饭的从业人员大多是女性，还有很多人没有组织团队，纯粹是自己在单干，在上门服务的过程中无法保证自身的安全。顾客方面也会对陌生人上门有所疑虑，甚至是抗拒，会担心家中的老人小孩的人身安全、财产安全等。

其他的上门服务也有这些问题，特别像上门喂宠这种主人基本不在场的情况，安全问题就很令人担心，小红书上搜上门喂宠除了自荐的帖子就是各种安全注意事项和避雷贴。

如果这些问题能得到有效解决，上门服务应该会被更多人接受和认可。

#### 2. 发展前景

我们在前面提到过，上门服务非常适合老人不便出行的场景，而“上门”这个概念也与银发经济非常匹配，近年来热门的上门养老服务就是典型的例子。

在中国，老人们更倾向于在家里养老，但是子女又忙于工作，无法照顾好老人。而上门养老模式就非常有效的解决这一问题，将各种养老服务送入社区、送进家门，为老人们的居家养老生活送去便利。

各地政府也非常支持上门养老这种模式，还有人以上门养老为创业项目，3个月收入87万，可见上门服务与银发经济是非常匹配，且极具发展潜力的。

上门服务也为很多人提供了自由方便的就业岗位。像上门做饭，除了适合专业厨师，还很适合年纪稍大一些的叔叔阿姨，在家政服务领域就有很多这类群体。还有很多年轻人也以上门做饭、上门喂宠为兼职，从而衍生出了上门代厨、宠物托管师等新兴职业。

总的来说，“上门”这个场景作为服务界的新赛道，可以说是我国服务业精细化发展的体现，其中蕴含着巨大的发展潜力，但能不能发掘出这股潜力，做大做强，还要看未来的发展。

第二部分：上门按摩方案可行性 上门按摩是指采用互联网平台，可实现客户线上交易，按摩师到达客户指定地点给客户进行按摩的模式。

虽然还是有人对上门按摩的安全问题进行质疑，但是现在很多上门按摩平台都有安全系统以保证客户的安全。

一是指平台的数据保护，技师与客户上传到平台的数据受平台保障。

二是指服务双方的安全问题，这是上门服务行业zui受关注的问题。

平台担保交易，用户下单资金由平台担保，当服务完成确认消费之后，技师或商家才会收到款项；同时平台还有“一键呼救”功能，后台LBS（基于位置的服务）系统能迅速定位。

## 互联网+按摩经济时代的优势

### 1、市场基础好 消费需求大

在中国，养生保健类健康门店有广泛的市场基础，据统计，全国约有两百万家按摩推拿理疗店，共有两千多万相关从业人员，对于上门按摩来说这个市场量足以容纳多家创\*司涉足这个领域。

### 2、消费属性从休闲消费向健康消费转型

在国内，按摩理疗服务从zui初的中医一脉相承的医疗手段演变为现在的高/档休闲消费性服务，线下商户业态就是门槛高，消费高，消费时段集中，趋向社交休闲消费情景。在这样的一个高消费、高门槛的线下按摩理疗服务阻挡了很多真正有理疗需求的消费者。

所以，这也是上门按摩服务降低门槛的机遇，要把按摩理疗O2O事业做得强大，就得让按摩理疗行业从单一的休闲保健向健康养生转型升级。把按摩保健与传统的中医理疗养生结合起来，把保健按摩与现代互联网+时代结合起来，全面体现理疗养生、健康管理的实用性，便捷性以及功效性，充分施展其精华，为百姓保健养生、解除病痛、获取健康做出新的贡献。按摩理疗从高门槛的休闲性消费向低门槛的健康养生转型，上门按摩O2O市场是有很大未来的。而且，按摩理疗作为健康消费性服务，对于康复护理来说必然是高频服务项目。

随着新中产家庭的消费需求以及消费水平的提/高，按摩理疗对现在很多人来说，都是一种休闲健康的理疗消费方式，但是现在养生保健行业的互联网化程度是比较低的，还有很多城市的百姓都还达不到足不出户体验这种专/业性比较强的服务，难以满足消费者日益增长的需求，对于消费者来说“上门服务”是一种潜在的心理刚需，特别是一些出现不便的老年人或者是残疾人士，所以，上门按摩的zui大优势就是“便利”。

### 3、上门服务，打开与用户之间的信任之门

很多人认为“上门服务”要做到市场化很难，用户可能不太能接受让陌生人到家里来服务自己，但是根据一些上门按摩O2O的公司数据显示，还是很多人都愿意让有相关执照的专/业服务人员进入家门的。因为，随着互联网征信体系的完善，O2O平台可以根据信用情况招纳技师，甄别用户，对于平台来讲，用户和技师双方的责任都是需要承担的，用户在考量技师的时候，技师也在担心用户。

所以，这就很考验平台的运营能力，也是整个上门服务O2O的核心所在，影响上门服务的O2O发展是平台自身的解决问题的能力。

以O2O的平台方式提/升按摩理疗服务的标准化，建立起平台和技师信任后，让用户接受平台或者服务的认知，打开信任之门，并不是一件遥不可及的事情。

### 4、高品质服务项目

按摩理疗服务不再只是单一的按摩推拿，提供的传统服务项目还是有很多的，像：美容美体按摩、养

生足疗按摩、中医理疗、油压SPA、采耳刮痧、艾灸把关、肩颈按摩、精油开背、全身推油、产后康复、小儿推拿、清肠排毒、港式/美式/欧式/日式/韩式/泰式按摩按摩项目或手法按摩，让万千用户享受到专/业的、高品质的服务。

总的来说，上门按摩理疗O2O还是有很大的未来市场的，对于创业或者投资者来说都是很好的机会，要学会利用各自的特点来推广培养市场，形成一个比较完善、成熟的按摩理疗健康养生O2O平台市场。

有商家端的上门按摩系统是可以整合行业资源做一个合作分销模式的，找寻手头上有技师资源的合伙人组成一个庞大的服务系统，可以为多地区更多的人群提供更细致更舒适更便捷的上门按摩服务。当然也有些老板打算只为自己的按摩店去为用户提供一个线上下单的便捷途径提供更贴心的服务。

小编个人总结上门按摩服务一下几点好处：

- 一、居家享受便捷生活
- 二、在家按摩更加安全
- 三、一对一服务不被打扰
- 四、适应网络社会发展
- 五、环境干净有保障
- 六、透明价格不被“宰客”

=====

了解更多：

微三云源码：自己掌握会员数据，会员数据可以通过广告和游戏和第三方服务进行多次变现

商城系统源码支持二次修改是它最大的优点，商城系统源码的成本相对高点，好处是客户的数据资源完全掌控在自己手中，这是大多数大型企业所青睐的。商城系统源码，集群部署的支持部署方案量身定制。支持将系统数据层的数据库更换、数据层的读写分离、图片等静态资源分离，这些常用的功能和资源单独部署在不同的服务器上，构成可用性强且高性能的集群系统。

会员数据有很大的价值，10万会员每天的广告收益在5000-1万，月收益在20万左右，如果买的是账号系统，没办法上架自己独立的APP，没办法广告变现，一年损失几百万的收益，这个收益可能比商城本身卖货和招代理的收益还要大很多

微三云源码：让客户平台自己掌握会员数据<https://zfx.wsyguanyun.com>

