

提升销售额，赢得客户心：免单优选模式如何玩？ 平台引流好模式+电商软件系统开/发+微三云麦超，微三云软件开/发

产品名称	提升销售额，赢得客户心：免单优选模式如何玩？ 平台引流好模式+电商软件系统开/发+微三云麦超，微三云软件开/发
公司名称	深圳市微三云信息技术有限公司
价格	.00/件
规格参数	
公司地址	广东省东莞市东莞生态园瑞和路1号松山湖高新技术创新园B栋2-5层
联系电话	13929266321 13929266321

产品详情

tisheng销售额，赢得客户心：免单优选模式如何玩？
平台引流好模式+电商软件系统开/发+微三云麦超，微三云软件开/发

前文引言：

各种最新模式看微三云，热销的有思购臻选秒杀模式、推三返一系统，共享购嗨购模式，乐分享模式，盲盒抢拍系统，消费返利模式，共享WIFI广告模式，有钱还众筹还债模式，美丽天天秒链动2+1奖励模式，全民拼购模模式、社交盲盒系统，盲盒社交电商系统、秒杀拼购系统、预售拼购模式、拼商抽奖模式、广告电商模式等应用营销模式，欢迎咨询。微三云成立于2013年，是一家拥有10年zishen服务经验的「品牌企业零售数字化服务商」，目前已为几千家国内外zhiming品牌/集团客户提供了数字化产品和服务。

多年来，微三云始终秉承“让互联网商业无处不在”的理念，以品牌云店、B2B2C/B2B商城和智能运营中台（OMS+CHB+客户中台）等丰富的产品布局和实践经验，推动实体商业和互联网商业的深度融合。近几年来，移动互联网行业的迅猛发展，快速改变着社会业态。尽管如此，仍有大量企业线上线下处于割裂状态，2020年一场疫情的突然爆发，并持续到2023年，对零售行业造成liuliang崩塌、供应链中断、市场供需下滑等压力，以至于整个行业的变局加快了进程。

所以，构建一个新模式、新平台正当时，用新技术来tigao效率、降低成本一直是公司组织的诉求。

免单优选模式+系统搭建+搭平台建体系造生态

免单优选模式是一种创新的电商销售模式，通过设置满足一定消费条件后免费获得商品或服务的机制，吸引消费者参与和推广，实现销售增长和团队建设的双赢效果。该模式适用于利润高的产品或服务，对消费者来说可以快速实现免单优惠，对平台来说能够快速裂变团队，促进销售增长。

以下是免单优选模式的介绍：

1. 参与条件：消费者需要累计消费满一定金额，通常是1000元。只有达到这个条件，才能够参与全网的二二排位。
2. 排位规则：排位规则是全网二二滑落排位，每个点位下面只能有两个点位。这意味着当一个消费者达到排位条件后，他们的位置将会被滑落给其他消费者。
3. 自购优先：在排位过程中，自己购买的商品会优先滑落至本人点位下方。这意味着消费者可以通过自己的购买行为来获得更好的位置。
4. 直推优先：如果消费者通过推广活动直接推荐了其他消费者参与免单优选，那么这些直推消费者会优先滑落到上级的点位下方。
5. 全网公排：全网二二公排排位，从上往下，从左往右。这意味着消费者的位置是根据全网的排位规则来确定的。

模式规则：

- 直推奖：消费者通过推广活动直接推荐其他消费者参与免单优选，可以获得直推奖励，通常是商品售价的10%。
- 免单奖：消费者通过累计消费满一定金额后，可以获得免单奖励，通常是商品售价的50%。
- 产品成本：模式规定将20%的利润作为产品成本。
- 平台利润：模式规定将20%的利润作为平台的利润。模式介绍：假设商品售价为1000元，根据模式规则，直推奖为10%（100元），免单奖为50%（500元），产品成本为20%（200元），平台利润为20%（200元）。

当消费者累计消费金额达到1000元，进入排位并获得位置1时，如果其他消费者进入2、3等位置时，消费者A累计获得免单奖励1000元，相当于免费得到该商品。同样地，当其他消费者进入4、5、6、7等位置时，前面的消费者也会获得相应的免单奖励。这样的设计旨在鼓励更多的推荐和购买行为，同时提升销售和推广效果。

总结：免单优选的模式对于利润高的产品确实更具优势，因为将60%的利润用于免单奖励，能够吸引更多消费者参与，并实现快速的销售增长。对于消费者来说，通过累计消费金额达到一定条件，就能够实现免单，享受零撸的优惠，这对于吸引消费者的参与非常有吸引力。同时，平台也通过打着免单的概念去推广，能够实现快速的裂变团队效果，吸引更多的推广者加入，并推动销售业绩的增长。综合来看，免单优选模式对于利润高的产品或服务来说是一个有效的销售模式。

分享模式，分享知识，分享系统。如需完整方案，软件开发，模式策划，需要了解电商软件等相关信息可以私信微三云麦超。

我司专业开/发APP/ 公众号 /小程序/链上Dapp分销模式定制：

快速上线各种热卖系统，现成功能快至2天上线

- (1) 爆火的“美丽天天秒”6.0链动2+1升级版，9个月30万付费会员案例
- (2) 爆火的新七星创客裂变新版本源码，艾倍/生500万会员共创共富模式
- (3) 爆火的广告电商+积分释放模式源码，3年从零到主板上市客户案例
- (4) 爆火的排队返利静态+动态加速模型系统源码，3个月5亿营收客户案例
- (5) 爆火的项目圈专用一对一聊天+群聊+转账交易积分+项目发布分享朋友圈功能综合社交App源码
- (6) 爆火的共享农场源码：众筹投资，土地合种，养殖直播，场地租赁，产品拼团，产品溯源，直播购物
- (7) 爆火的绿色积分消费增值+封顶收益+单边上扬模式源码，多个上市公司案例
- (8) 爆火的嗨购/共享购绿色积分系统源码，6个月10亿营收客户案例
- (9) 爆火的循环购+分红模式源码，多个成熟案例
- (10) 爆火的推三返一、推N返一模式新版本源码
- (11) 爆火的七人拼团/七星拼团新版本源码，循环复购好模式
- (12) 爆火的代言人/合伙人/区域合伙人模式，上线新品必备模式
- (13) 爆火的分享购/乐分享模式九层一级分销+五五公排模式源码，8个月60万会员平台案例
- (14) 爆火的永春堂/永倍达直销模式源码，已服务多个业内大佬平台
- (15) 爆火的分红榜模式源码，3个月清库存2个亿案例
- (16) 爆火的消费盲返+红包森林系统源码，好玩新奇的新模式
- (17) 爆火的拓友/离九紫返利积分静态动态加速释放系统源码，一年80万会员客户案例 (18) 爆火的太爱速模式抢单+寄售+盲盒+控盘机制模式源码
- (19) 爆火的泰山众筹+产品众筹+门店众筹系统源码，成功众筹600门店客户案例
- (20) 爆火的各种拼团红包返利系统源码，多个日收入千万级平台案例
- (21) 爆火的各种批发零售+挂售+寄售+抢单系统源码，累计服务过200+客户
- (22) 爆火的各种DAPP+SWAP+挖/矿+分红+增值模型+分销奖励源码，累计服务600+客户

(23) 各种卷轴分红模式，山海优选/鲸鱼等

(24) 各类Ai人工智能系统源码，Ai问答，Ai机器人训练，Ai无人直播，Ai视频智能混剪系统源码

微三云优势：

1.聚合供应链解决方案【解决有货无渠道、有渠道无货，人货场一步到位】

2.合规支付解决方案【汇聚/通联/易宝/杉德/好零工/薪遇见，全面解决支付，代付，合法避/税，佣金代发问题】

专业团队一对一跟进项目和售后，供提高品质服务，专业完善每个细节确保满足您的需求！

3.全行业仅有的一家能提供大平台生态运营解决方案公司

【1】供应链系统源码：解决几万个孵化子平台或者门店小程序一件上货一件代发问题

【2】收银系统源码：解决平台合法入金问题

【3】腾讯联盟链NFT数字藏品系统+合法NFT交易所：解决平台合法出金和资产同步问题

【4】超级App社交钱包系统：解决平台微信社群风控/社群管理/点对点交易封卡/多平台会员互通问题

【5】腾讯联盟链数字积分系统：解决多平台内部支付/资金控盘/资产增值/绿色积分发行问题

4.提供全行业电商类营销功能

全业态系统源码：【微商系统，社交电商，直销，双轨三轨，新零售系统，智慧新零售，连锁店，服务点，社区团购，红包溯源，多供应商入驻，云店主，短视频达人带货，O2O多门店入驻，异业联盟多业态入驻，二手寄售，同城发帖，微信群活码，跨境电商，智慧会务，淘客分佣，拍卖，积分商城】

11年本行业从业经验，您值得信赖，欢迎同行做不了，没时间做的甩单过来，全国诚招实力代理，如果现有满足不了，还可以定制

微三云麦超：微三云营销总监、商业模式总监，商学院院长，首席商业模式策划导师，在软件开/发和商业模式策划行业至今已经超过10年，截止到2023年1月累计亲自服务1557个平台客户，期待能帮你找到合适的软件，合不合作您说了算，我的服务您看结果，期待这次能帮到您！

公司：微三云集团（莞云）

旗下子公司：微三云信息/微三云大数据/莞云/鸿云/商二/商六/莞带/莞链/达丰云

晶抖云（微三云）云平台开放平台开/发者：星电/尾音/云前/超越网络

公司规模：公司经营已超10年，独享整栋5000平方写字楼，年营业额8000万到2个亿，全职员工300人（全

职开/发技术180人），服务过百亿级生态模式平台超过30家，服务过上市公司国企超过10家，服务过电商模式创业平台超过20万家。

资质：双软认证企业，省高新技术企业，自主专利30多项，软著300多个

地址：东莞市石排镇瑞和路1号松山湖高新技术创新园B座整栋

联系：麦总监（负一层电梯直上504）

备注：加微信免费领取数十位平台操盘手和商学院导师联手整理的《分销商城百亿级平台运营合规方案及推广秘诀2023年版》，来公司需提前门岗报备并享受免费停车，免费梳理设计商业模式，有需要进一步联系，可以关注公众号“微三云信息”咨询任意内容或者直接百度“微三云麦超”即可获得小编联系方式！

结语：

前期项目需求需要明确到什么程度才能更好地与软件公司沟通？——客户把握业务发展需求，我们持续性完善细节需求。我们知道一开始就能列出所有软件开发的详细需求是很困难的，而且也是要冒高风险的。这也是为什么我们在帮助客户挖掘出业务发展需求和明确了大致的业务功能模块作用后，采取先进的敏捷开发方法持续性完善细节需求。但是如果一开始给我们的是错误的业务需求和关注问题（由于很多客户项目的需求负责人不一定是软件产品的最终使用人和不一定是负责市场运作的决策人），我们也只能交付错误的软件版本。所以客户zuihao能够把握业务发展思路，描述你们所遇到的问题和业务特点，让我们专业的管理信息化咨询顾问和需求分析师协助来提出需求的信息化解决方案。如何测试项目是否靠谱是否值得做。微三云云平台分布式系统实现一个系统双服务器部署，核心底层与前端应用分开服务器部署，基本杜绝类似旧商城和市场上大部分系统黑客通过各种路径进行攻击盗取数据和资金的事情（划重点），运营模式选择更加丰富，比如思购臻选秒杀模式、美丽天天秒链动2+1奖励模式，全民拼购模模式、社交盲盒系统，盲盒社交电商系统、秒杀拼购系统、共享购嗨购模式，乐分享模式，消费返利模式，共享WIFI广告模式，有钱还众筹还债模式，预售拼购模式、拼商抽奖模式、广告电商模式等丰富应用模式

