

链动2+1退休模式 打造会员规模 提升销量的快速裂变模式

产品名称	链动2+1退休模式 打造会员规模 提升销量的快速裂变模式
公司名称	东莞市莞带大数据科技有限公司
价格	.00/件
规格参数	
公司地址	广东省东莞市松山湖园区瑞和路1号2栋402室
联系电话	13143659518 13143659518

产品详情

在当今的商业环境中，传统的销售模式已经无法满足现代消费者的需求。为了引领未来的销售变革，链动2+1裂变模式应运而生。这种模式充分利用人际关系的力量，通过分享和推荐，让更多的人了解和购买产品，同时为企业家提供了一个全新的销售思路，帮助他们快速获取用户，提高用户的留存率和复购率。

链动2+1裂变模式是一种基于人际关系的分享模式，通过代理和老板的晋升机制、留人机制、帮扶机制等，激发用户的积极性和黏性，促进用户裂变和复购。这种模式的出现，为企业家提供了一个全新的销售思路，帮助他们快速获取用户，提高用户的留存率和复购率。

首先，在零售专区，我们可以设置各种农特产、美妆、日用品、化妆品等商品。通过设定一级分销的比例，让代理可以获得更多的收益。同时，为了满足消费者的需求，我们还可以设置创业专区，推出一些爆品礼包套餐，供会员购买。消费者购买礼包套餐可以成为会员，享受销售专区的一级分销的佣金，同时推荐一个会员购买499的套餐，可以享受100/单的推荐奖励，并且每月可以领取生活用品。如果推荐了

两个会员，就可以成为合伙人，享受更多的奖励。

成为合伙人后，可以享受直推300/单的奖励，还可以享受团队下面每出一单200的团队推广收益，以及平台的平级收益。在团队开拓新市场时，只要再发展一个新代理D时，B老板就可以得到300元。而D想要成为老板时，也要为B老板留下两个代理做市场。这样，就可以实现团队的裂变和无限的市场开拓。同时，该方案还设定了平级奖励机制，当下级老板独立出来后，平台会额外拿出下级老板收入的10%奖励给平级老板。这样，就可以永久获得平级收益。

这种方案的优势在于，通过设定代理和老板的晋升机制、留人机制、帮扶机制等，激发用户的积极性和黏性，促进用户裂变和复购。同时，通过设置不同的专区和奖励机制，可以满足不同消费者的需求。

然而，链动2+1裂变模式也存在一些缺点和问题需要解决。首先，该模式主要适用于平台引流，到中后期，模式玩法会乏力。其次，由于缺乏复购机制，模式主要用于迅速开拓市场，增长销量，而没有考虑复购的问题。最后，用户心态也是一个需要考虑的问题。在贡献给上级两个代理后，用户可能不愿意去推广优秀的代理，这会导致市场停滞不前。

为了解决这些问题，可以考虑以下几个方面：

首先，企业家需要紧跟时代步伐，不断探索新的销售模式和商业机会，以满足消费者的需求。可以通过找到一个优秀的源/码技/术公/司来实现模式的升级和优化。这样可以实现模式的叠加和转换，避免市场进入死循环。

其次，建立复购机制是非常必要的。可以考虑在模式中加入一些奖励机制来鼓励用户进行复购。例如，可以设立一些长期奖励计划或者积分兑换制度等。

最后，针对用户心态问题，可以在模式中加入一些人性化的设计。例如可以让用户自己决定是否要推广优秀的代理；或者设立一些奖励机制来鼓励用户积极推广等。

总之，链动2+1裂变模式是一种非常有前途的销售模式，尽管存在一些缺点和问题需要解决，但只要企业家能够紧跟时代步伐，不断探索新的商业机会并优化模式设计，就可以充分发挥其优势，并实现销售业绩的提升，最终实现无限裂变销售的新模式打造更多的创富机会！