

画室竞拍字画竞拍模式是怎么样的？商业模式咨询+系统源码定制+画室抢画竞拍系统模式源码，微三云邹锋兴讲解

产品名称	画室竞拍字画竞拍模式是怎么样的？商业模式咨询+系统源码定制+画室抢画竞拍系统模式源码，微三云邹锋兴讲解
公司名称	微二云网络科技有限公司
价格	.00/件
规格参数	
公司地址	深圳市南山区粤海街道海珠社区海德三道199号天利中央商务广场702C11
联系电话	13924376557 13924376557

产品详情

画室竞拍字画竞拍模式是怎么样的？商业模式咨询+系统源码定制+画室抢画竞拍系统模式源码，微三云邹锋兴讲解

扩展阅读：

商业模式之主模式：

首先我们需要预先做一个主模式的整体布局，找出你都盈利模式，当下盈利模式、短期盈利模式、未来盈利模式。好的，接下来和大家一步步解读模式应用

一、首先你要有一个主模式都框架底层源码系统，并且具备同动模式数据相同的，且灵活应用，用都时候接上，不用都时候断开，同动模式一定要有更新换代快都框架。

1、推广奖励

指用户购买产品，由Ta直线往上（最多）三个层级的销售员可获得商家的一部分产品利润，最终销售员获得佣金，商家获得粉丝和裂变传播。

2、区域代理

平台运营者根据销售员的业绩情况给予其申请区域代理的权限，并按实际情况分配其管辖的区域；成为了区域代理的销售员拥有一定比例的产品利润奖励。

3、店长模式

平台运营者将一定比例的产品利润用于奖励平台中业绩突出的推广者，并根据推广者的业绩评定相应店长等级，分配其团队业绩红利。

4、gaoji奖励

是指平台运营者在原来“销售员”的基础上，把每一级的销售员再划分为多个等级，故销售员等级就细分成了“N*N”这多个角色，销售员得到其相应等级比例的奖励。

5、团队奖励

是指平台运营者针对于店长身份给予的团队销售提成，按照团队销售额梯度给予对应比例的团队提成，团队的月销售额达到梯度，店长得到其相应梯度团队销售额比例的奖励。

6、绩效奖励

是指平台运营者每卖出一个商品，从中抽出一定比例的利润放入奖池，累积到一定时间后再按规则分红给店长。

我们的系统具备以上奖励机制的应用的主模式，让你放心进入项目的第一步

字画竞拍系统+画室竞拍系统+微三云源码定制

一，字画竞拍如何赚钱，钱怎样来？

赚的钱来自字画每天增值的4%，固定增值，不多不少

4%（1.5%的静态收益+2.5%的上架费），2.5上架费（0.5%推广佣金+0.5~1.2%画室长业绩分红+0.8平台技术维护费用）（备注：就是每天寄售字画，字画转/让价格每天增长4%，一部分静态收益，一部分动态收益就是分给推广人，一部分分给dailishang就是画室长，一部分利润归平台）

赚钱的方式:

1.自己玩，不推广

每天抢画金额 \times 1.5%

举例:抢画10000 \times 1.5%=150元（备注：意思是纯静态收益1.5%罗）

2.推广:0.5%佣金

推广1人抢画，每天抢画金额的0.5%（备注：分享收益0.5%）

3.画室长业绩分红:0.5~1.2%

你团队业绩到6万，可以申请开画室:业绩:

到达10万及以上 \times 0.5%=500元每天起

到达30万及以上 \times 0.6%=1800每天起

达到50万及以上 \times 0.8%=4000每天起

到达100万及以上 \times 1%=10000每天起

到达150万及以上 \times 1.2%=18000每天起（备注：再来一个分享收益，团队奖励zui高1.2%，画室长分红zui高1.2%，不就是dailishang的意思嘛）

为什么每天增值4%，不增值就赚不到钱，没有参加的必要，就像实体生意中，今天花了100元进货，明天100元卖出，没有利润的生意有人做吗？

字画竞拍交易只是在正常的买卖的基础上加上了一个动作，循环流通交易，赚取每天4%的增长利润，合情正当

东莞市商二信息科技有限公司：创新模式电商系统现成系统源码或定制、免编程电商 APP 平台制作、社交新零售商城开发、智慧新零售系统开发，找微三云！
东莞市商二信息科技有限公司旗下品牌微三云，创立于 2013 年，是高新技术企业、双软认证企业，经历 9 年深耕，从 4 个人发展到如今 400 多人，年软件系统销售额超过 2 个亿，服务企业 30 万多家。
东莞市商二信息科技有限公司介绍<https://zfx.wsyguanyun.com>
，接下来小编要分享的是字画竞拍画室竞拍系统，zui近字画竞拍画室竞拍的模式比较火，我们来看两个案例，了解下这个模式。本文分析仅讨论别的平台运营模式及软件技术开发，不构成实际运营建议，定制系统功能实际按甲方的需求来开发。

字画竞拍画室竞拍源码定制，微三云软件系统开发，独有系统进发架构：支持每秒万级订单处理，投入6000多万自研系统底层，采用分布式集群、负载均衡、消息中间件、流控、读写分离、数据库分表、佣金结算错峰执行等等技术手段，解决用户平台高进发系统崩溃问题。

案例二：画室竞拍系统模式

挣钱方面

. 自己做

每天利润1.5%

. 分享市场

除了挣1.5%的利润

还可以拿到所有直推会员当日总业绩0.5%的佣金

佣金满50可当日提现

. 开画室

1.5%自己抢画的利润

0.5%的推荐佣金

画室业绩分红

10-30万业绩，画室分红0.6%

30-70万业绩，画室分红0.8%

70-100万业绩，画室分红1%

100-120万业绩，画室分红1.2%

上架费2.5%其中包含:

0.5%的直推佣金

0.8%的技术服务费

剩下1.2%是画室长分红，按等级拿，差额打给推荐人。

小编介绍:

公司：微三云集团（莞云）

旗下子公司：微三云信息/微三云大数据/莞云/鸿云/商二/商六/莞带/莞链/达丰云

晶抖云（微三云）云平台开放平台开/发者：星电/尾音/云前/超越网络

公司规模：公司经营已超10年，独享整栋5000平方写字楼，年营业额8000万到2个亿，全职员工300人（全职开/发技术180人），服务过百亿级生态模式平台超过30家，服务过上市公司国企超过10家，服务过电商模式创业平台超过20万家。

资/质：双软认证企业，省高新技术企业，自主专利30多项，软著300多个

地址：东莞市石排镇瑞和路1号松山湖高新技术创新园B座整栋

联系：邹锋兴（负一层电梯直上506）

备注：加微信免费领取数十位平台操盘手和商学院导师联手整理的《分销商城百亿级平台运营合规方案及推广秘诀2023年版》，来公司需提前门岗报备并享受免费停车，免费梳理设计商业模式，有需要进一步联系，咨询任意内容或者直接百度“微三云邹锋兴”即可获得小编联系方式！

了解更多：

底层架构逻辑清晰、产品延展性强是云平台的核心优势，针对微三云旗下的云平台、区/块/链、云视商、供应链等系统与电商搭配使用逻辑，重点结合云平台已有的30+产品应用（短视频、众筹、批发零售、大礼包、快递分佣、招商奖励.....）与客户案例，围绕“引流-转化-沉淀-裂变”商业逻辑，现场设计了多套解决方案，麦总扎实的产品知识与丰富的市场经验，深深赢得现场每一位听众的高度认可。

更多干货内容，详情请看网站<https://zfx.wsyguanyun.com>