

2023年玩画室竞拍字画竞拍模式的看过来？微三云邹锋兴讲解

产品名称	2023年玩画室竞拍字画竞拍模式的看过来？微三云邹锋兴讲解
公司名称	微二云网络科技有限公司
价格	.00/件
规格参数	
公司地址	深圳市南山区粤海街道海珠社区海德三道199号天利中央商务广场702C11
联系电话	13924376557 13924376557

产品详情

2023年玩画室竞拍字画竞拍模式的看过来？微三云邹锋兴讲解

导读：

微三云公司旗下品牌:微三云公司旗下品牌有“微三云”、“莞云”、“莞链”、“云视商”、“晶抖云”、“超级云APP”、“莞带供应链”等，创立于2014年，是高新技术企业、双软认证企业，经历5年深耕，从4个人发展到如今300多人全职团队，年软件系统销售额超过2个亿，服务企业30万多家，源码运营客户超过5万家，公司运营超过6年，团队骨干技术开发经验超过20年。

微三云公司旗下品牌 <https://zfx.wsyguanyun.com>

，接下来小编要分享的是字画竞拍画室竞拍系统，zui近字画竞拍画室竞拍的模式比较火，我们来看两个案例，了解下这个模式。本文分析仅讨论别的平台运营模式及软件技术开发，不构成实际运营建议，定制系统功能实际按甲方的需求来开发。

字画竞拍画室竞拍源码定制，微三云软件系统开发，独有系统进发架构：支持每秒万级订单处理，投入6000多万自研系统底层，采用分布式集群、负载均衡、消息中间件、流控、读写分离、数据库分表、佣金结算错峰执行等等技术手段，解决用户平台高进发系统崩溃问题。

字画竞拍系统+画室竞拍系统+微三云源码定制

好了，来说正题：先看一个案例他们的宣传资料：

一，字画竞拍如何赚钱，钱怎样来？

赚的钱来自字画每天增值的4%，固定增值，不多不少

4%（1.5%的静态收益+2.5%的上架费），2.5%上架费（0.5%推广佣金+0.5~1.2%画室长业绩分红+0.8%平台技术维护费用）（备注：就是每天寄售字画，字画转/让价格每天增长4%，一部分静态收益，一部分动态收益就是分给推广人，一部分分给代理商就是画室长，一部分利润归平台）

赚钱的方式：

1.自己玩，不推广

每天抢画金额 \times 1.5%

举例：抢画10000 \times 1.5%=150元（备注：意思是纯静态收益1.5%罗）

2.推广：0.5%佣金

推广1人抢画，每天抢画金额的0.5%（备注：分享收益0.5%）

3.画室长业绩分红：0.5~1.2%

你团队业绩到6万，可以申请开画室：业绩：

到达10万及以上 \times 0.5%=500元每天起

到达30万及以上 \times 0.6%=1800元每天起

到达50万及以上 \times 0.8%=4000元每天起

到达100万及以上 \times 1%=10000元每天起

到达150万及以上 \times 1.2%=18000元每天起（备注：再来一个分享收益，团队奖励zui高1.2%，画室长分红zui高1.2%，不就是代理商的意思嘛）

为什么每天增值4%，不增值就赚不到钱，没有参加的必要，就像实体生意中，今天花了100元进货，明天100元卖出，没有利润的生意有人做吗？

字画竞拍交易只是在正常的买卖的基础上加上了一个动作，循环流通交易，赚取每天4%的增长利润，合情正当

案例二：画室竞拍系统模式

挣钱方面

. 自己做

每天利润1.5%

. 分享市场

除了挣1.5%的利润

还可以拿到所有直推会员当日总业绩0.5%的佣金

佣金满50可当日提现

. 开画室

1.5%自己抢画的利润

0.5%的推荐佣金

画室业绩分红

10-30万业绩，画室分红0.6%

30-70万业绩，画室分红0.8%

70-100万业绩，画室分红1%

100-120万业绩，画室分红1.2%

上架费2.5%其中包含:

0.5%的直推佣金

0.8%的技术服务费

剩下1.2%是画室长分红，按等级拿，差额打给推荐人。

结语：

本文分析仅讨论别的平台运营模式及软件技术开发，不构成实际运营建议，定制系统功能实际按甲方的需求来开发。

微三云为客户提供会员流量广告变现：微三云客户平台财务自由之路:上线一个当前zui新zui火的模式，快速裂变会员 10 万+，用社交电商新零售会员奖励模式打造稳定团队架构，然后每 2-3 个月跟随微三云系统迭代新增上线zui新的模式，不断激活新老会员继续推广拉新到 50 万+，先借助腾讯体系上线公众号小程序视频号三个端口快速推广，等有一万日活以上，就可以上线社交广告资讯原生 APP 通过看视频看资讯领赏、签到做任务领赏激活会员，再通过广告(穿山甲和广点通广告联盟)、游戏(自营和第三方)和金/融(在线申办信用卡、信用贷款)变现！现在一铺无法养三代，但一个活跃会员 10 万+的平台可以！爱孩子就送他一个 10 万+会员的平台吧！[更多干货内容](https://zfx.wsyguanyun.com)，详情请看网站<https://zfx.wsyguanyun.com>，感兴趣的可以联系小编，欢迎咨询。