

# 解析拼拼有礼，百万用户与日流水过亿：创新营销带来惊人效应！

产品名称	解析拼拼有礼，百万用户与日流水过亿：创新营销带来惊人效应！
公司名称	东莞市微三云大数据科技有限公司
价格	.00/件
规格参数	
公司地址	广东省东莞市松山湖园区瑞和路1号2栋301室
联系电话	14776427336 14776427336

## 产品详情

近期，一个非常牛逼的电商平台——拼拼有礼，仅用一个月便吸引了百万用户，每日交易流水更是突破了亿元大关！

据早期团队lingdao者透露，该平台在高峰期每天的交易流水甚至达到了一个多亿，而百万订单量也表明了拼拼有礼的账面流水数据至少高达几十亿级别。

下面让我们深入了解拼拼有礼的模式。

### 一、拼团规则

1.每个账号每天在每个分类中可以参与最多20次拼团；2.每邀请一位有效好友，可以增加一次拼团机会，不受使用时间限制；3.拼团人数满员即开启团战，若60分钟内未能凑齐人数，则拼团解散，但不扣除当日拼团次数；4.每个商品都有预设的拼团人数，其中成功拼团的成员获得商品，同一分类商品累计拼中6次，可以选择其中5件原价寄售【秒提】，选择其中1件商品发货自用，未能拼中的话则进行退款并实时提现；5.开团补贴平均为1%（jinxian优享会员）。

### 二、静态收益

假设一个账号只进行个人操作，每天可以拼团3个不同类别的商品（99.9元、79.9元、49.9元），总计60次。我们假设每天每个分类各拼中1单，19次不中。平均下来，6天共拼团360次，拼中18次，消费1378.2元。

策划算专区：拼中6件商品，5件选择了寄售得到499.5元，1件发货自用。平均每次赚取红包金额1.8元，12

$0 \times 1.8 = 216$ 元。所以，6天下来总收益是： $216 \text{元} + 499.5 \text{元} - 599.4 \text{元} = 116.1 \text{元} + 1$ 件心仪商品。一个月下来收益保底是： $116.1 \text{元} \times 5$ 轮（30天）= $580.5 \text{元} +$  免费撸货5件。

超值好物专区：拼中6件商品，5件选择了寄售得到399.5元，1件发货自用。平均每次赚取红包金额1.45元， $120 \times 1.45 = 174$ 元。所以，6天下来总收益是： $174 \text{元} + 399.5 \text{元} - 479.4 \text{元} = 94.1 \text{元} + 1$ 件心仪商品。一个月下来收益保底是： $94.1 \text{元} \times 5$ 轮（30天）= $470.5 \text{元} +$  免费撸货5件。

逆天神价专区：拼中6件商品，5件选择了寄售得到249.5元，1件发货自用。平均每次赚取红包金额0.9元， $120 \times 0.9 = 108$ 元。所以，6天下来总收益是： $108 \text{元} + 249.5 \text{元} - 299.4 \text{元} = 58.1 \text{元} + 1$ 件心仪商品。一个月下来收益保底是： $58.1 \text{元} \times 5$ 轮（30天）= $290.5 \text{元} +$  免费撸货5件。

薅羊毛专区：拼中6件商品，5件选择了寄售得到149.5元，1件发货自用。平均每次赚取红包金额0.55元， $120 \times 0.55 = 66$ 元。所以，6天下来总收益是： $66 \text{元} + 149.5 \text{元} - 179.4 \text{元} = 36.1 \text{元} + 1$ 件心仪商品。一个月下来收益保底是： $36.1 \text{元} \times 5$ 轮（30天）= $180.5 \text{元} +$  免费撸货5件。

总结起来，如果最大程度参与四个区域的活动，那么一个月的总收益将是： $580.5 \text{元} + 470.5 \text{元} + 290.5 \text{元} + 180.5 = 1522 \text{元} +$  免费领取20件商品。将这个总收益除以30天，就可以得到每天至少可以赚取的收益：约50元。而且如果还有其他小号参与的话，“羊毛党”的收益将会更加可观。

### 三、动态收益

新注册用户级别为Lv0；

成功推荐一名有效好友，晋级为Lv1等级，可获得直属好友红包收益的12%，团队红包收益的6%（如有平级暂无收益）；

推荐20名有效好友晋级Lv2，可获得直属好友红包收益的18%，团队红包收益的6%（出现平级的暂时没有收益）；

团队有效总人数达到1000人（其中80个直邀）晋级Lv3，可获得直属好友红包收益的24%，团队红包收益的6%。