

2+1链动奖励卖货好模式？平台运营+技术服务+模式解答，微三云邹锋兴解析

产品名称	2+1链动奖励卖货好模式？ 平台运营+技术服务+模式解答， 微三云邹锋兴解析
公司名称	微二云网络科技有限公司
价格	.00/件
规格参数	
公司地址	深圳市南山区粤海街道海珠社区海德三道199号 天利中央商务广场702C11
联系电话	13924376557 13924376557

产品详情

2+1链动奖励卖货好模式？平台运营+技术服务+模式解答，微三云邹锋兴解析

导读：

微三云提供新零售系统（代理+社交电商+货架，线上线下融合新零售）源码部署

公众号、小程序、H5、APP...线上线下随时体验购物

邀请、分享、营销...多场景触发，促进用户

设置不同身份、权益激励用户分享产品，裂变获益

设置晋升门槛，tigao卖货效率，加速资金回笼

推广奖励、店铺奖励、区域奖励、绩效奖励...

多种奖励加速卖货在这个"快鱼吃慢鱼"的时代，若要交付好而快的产品，敏捷开发中的质量管理焦点就在于提前暴露问题&风险、持续优化&交付有价值的软件。而软件质量是可以设计出来的，团队通过项目管理平台实践一系列保证质量的基础活动，致力生产高质量的软件。

- 1、用户故事：站在用户视角准确描述用户需求，进一步和用户沟通需求点，以获得用户的需求反馈；
- 2、测试用例：用户故事确认后，需求分析人员或项目经理在对应的用户故事卡片下编写测试用例，从而

保证在程序处理角度理解需求点，并以测试驱动开发。

3、单元测试&交叉测试：开发人员根据测试用例快速编码实现后，进行单元测试，验证代码和实现逻辑是否满足测试用例需求。然后交由流程相关的开发人员进行交叉测试。

4、持续集成：交叉测试通过后，提交由小组leader或项目经理进行集成测试。要求每天至少集成一次，利用持续集成让缺陷在引入的当天就被发现并解决。通过每天生成可部署的软件，避免产品最终集成时爆发大量bug。

5、质量评审：由业务经理、产品经理和UI&UE设计师组成，进行用户界面方面的可用性测试、用户交互体验测试等评审工作。

6、系统重构&优化：在发布一个验收版本前，会针对代码规范、方法封装、业务逻辑规范等方面进行系统重构；同步进行针对性能、UI&UE用户体验、程序处理等方面的优化。

思购臻选秒杀模式、共享购嗨购模式，乐分享模式，消费返利模式，共享WIFI广告模式，有钱还众筹还债模式，美丽天天秒链动2+1奖励模式，全民拼购模模式、社交盲盒系统，盲盒社交电商系统、秒杀拼购系统、预售拼购模式、泰山众筹模式，太爱速m秒杀寄售模式，拼商抽奖模式、广告电商模式等应用模式...社交营销工具促进传播。

微三云软件系统，让传统企业插上互联网的翅膀，去拥有自己平台无限的大数据。380多人的技术研发团队支持和服务。

更多干货资讯，详情请看网站<https://zfx.wsyguanyun.com>

链动奖励模式+2+1链动奖励服务点招商+2+1链动奖励系统源码

第，一部分：链动奖励模式人：不同身份分销模式--2+1链动奖励新零售商业模式制度：

力求模式安全，科学，高效，采用当下引流zui高效的二二复制模式

一、入单两级分销，安全高效

(1) 自己消费一个产品，即可成为代理会员，可以拿直推奖

直推1人奖15%

直推2人奖15%，同时晋升为老板，前面两条线留给上级老板，自己独立做老板

直推第3人奖40%（15%直推奖+25%的间推奖或者叫见点奖）

老板和老板平级享受10%的平级奖（平级奖由平台出，即总拨出4%）

(2)股东分红奖：发展10个直推+100人伞下团队成为股东合伙人，享受平台5%分红奖

(3) 区域代理奖：区县镇代理补贴3%，市级代理补贴5%，省级代理6%，级差模式，区域代理奖最高总拨出5%

(4) 服务点奖：享受来服务点提货核销的5%奖励

备注：总拨出奖金60.5%

第二部分：复购专区

代理级别以上会员在复购区复购，享受8折优惠，仅做一级分销10%+5%股东分红+5%区域代理奖

小编介绍:

公司：微三云集团（莞云）

旗下子公司：微三云信息/微三云大数据/莞云/鸿云/商二/商六/莞带/莞链/达丰云

晶抖云（微三云）云平台开放平台开/发者：星电/尾音/云前/超越网络

公司规模：公司经营已超10年，独享整栋5000平方写字楼，年营业额8000万到2个亿，全职员工300人（全职开/发技术180人），服务过百亿级生态模式平台超过30家，服务过上市公司国企超过10家，服务过电商模式创业平台超过20万家。

资/质：双软认证企业，省高新技术企业，自主专利30多项，软著300多个

地址：东莞市石排镇瑞和路1号松山湖高新技术创新园B座整栋

联系：邹锋兴（负一层电梯直上506）

备注：加微信免费领取数十位平台操盘手和商学院导师联手整理的《分销商城百亿级平台运营合规方案及推广秘诀2023年版》，来公司需提前门岗报备并享受免费停车，免费梳理设计商业模式，有需要进一步联系，咨询任意内容或者直接百度“微三云邹锋兴”即可获得小编联系方式！

第三部分：线下招商板块

服务点：加盟费2万+3万铺货押金，享受用户核销产品5%奖励

3万铺货押金用于给店铺铺货一定数量，让用户到提货点提货核销，核销后减库存，达到警戒值自动补货

区级/县级/镇级代理：5万，享受区域内订单3%的奖励，可设置区级代理价给予对应5万价值产品赠送，

用于线下销售，二次批发可以享受区代价格

市级代理：20万，享受区域内订单2%的奖励，可设置市级代理价给予对应20万价值产品赠送，用于线下销售，二次批发可享受市代价格

省级代理：50万，享受区域内订单1%的奖励，可设置市级代理价给予对应50万价值产品赠送，用于线下销售，二次批发可享受省代价格

第四部分：平台运营模式

2+1链动奖励模式+招商服务点+区域代理+股东分红+小程序直播+短视频+社交APP模式

前端进单用2+1链动奖励模式，二二复制门槛低，人人均可推广，团队上下帮扶，轻松赚钱，二级分销比较合规，避免了团队级差奖的传销成分，股东分红奖弥补了大团队长的巨大贡献，区域的代理奖满足了一些投资性拿管道收益的客户，因为买了一个区域的代理，这个区域多有的订单都有分成，管道收益

2.招商服务点：

比如一些医美项目，需要线下人工去服务的，就比较适用

用户在平台下单后，可以选择附近服务点去提货，平台给予服务点一定的服务提成，这样就可以线下招商招一些加盟服务点（类似天猫养车途虎养车），加盟服务点需要交纳一定的加盟费或者押金，平台对服务点进行铺货，用户来店核销减库存，低于警戒值平台再进行批量补货，有利于平台快速收取加盟资金，掌握现金流。

服务点可以自行推广一些其他项目或者会员办卡的业务，相当于为实体店赋能引流会员，招商就比较容易

3.区域代理奖：可设置区代、市代、省代，大区代理，按收货地址为准计算区域内的所有订单的收益，是独，家代理，区域代理奖可以方便平台线下招商会招商收钱，通过卖地图方式吸收一些区域内有影响力有推广能力的大团队长。

4.股东分红：做到一定团队架构或者业绩，升级为平台股东合伙人，享受平台业绩的3%的平均分红。

5.小程序直播分享：平台可以组织几个主播定期分享产品，会员代理只要分享直播间到朋友圈或者微信社群，新用户点击进去即可锁定上下级关系，用户后续下单上级马上就可以获得推广奖励，直播完成后，视频可以在一年内进行回放，而且不需要平台liuliang费和直播费用，由腾讯免费提供，而且直播讲解对产品功效的呈现更直观，更容易实现用户教育和马上下单

第五部分：系统后台基础功能

1.前端装修

支持端口；APP、小程序、公众号、h5个运营端口

装修自定义模块组件；搜索栏、广告轮播栏、首页分类图标导航板块，商品橱窗，活动橱窗，板块橱窗，分割线广告导航图模块，视频模块，滚动公告栏，LBS定位，标题栏，活动倒计时模块，优惠券模块，活动产品模块，分类产品模块，分组产品模块，礼包列表模块，积分商城模块

2.税务合规解决方案（若不存在代理会员分销佣金提现可忽略）

- 1).公对公模式，代理提现提供个体户营业执照并按提现金额开发票和做经销合同
- 2).灵活用工模式，腾讯旗下高灯科技，提现代纳税等服务费，收费7%，根据月度金额量大可谈

3.支付解决方案

- 1).官方微信支付，支付宝支付，费率0.6%，
- 2).汇聚支付，0.45%+1元一笔提现费用，剩余资金可提现到公账或私账，6800开户费（第三方收取）
- 3).大额支付解决方案；线下提单支付

4.运营端口及注册登录

支持运营端口

标配赠送小程序、公众号、H5、H5封装APP

拓展阅读：

[微三云](#)
比如思购臻选秒杀模式、美丽天天秒链动2+1奖励模式，全民拼购模式、社交盲盒系统，盲盒社交电商系统、秒杀拼购系统、预售拼购模式、拼商抽奖模式、广告电商模式等应用模式，泰山众筹模式，太爱速m秒杀寄售模式，微信营销系统、移动社交分销APP、线下多门店收银系统、城市O2O系统、跨境电商系统等全方位营销矩阵，赋予行业全新的商业模式和客户体验。

1、公司优势（相比同类公司）

提供源码，技术实力雄厚，客户能拥有自己的大数据。

2、公司的市场地位(市场占有率、同行中的排名等)

微三云拥有近3万的正在运营的源码系统客户平台,在微信公众号小程序定制，APP开发，源码开发这块处于地位。

网站上有更详细内容<https://zfx.wsyguanyun.com>