

# 七星创客艾贝生模式：企业创新的销售和快速裂变之道

产品名称	七星创客艾贝生模式：企业创新的销售和快速裂变之道
公司名称	东莞市微三云大数据科技有限公司
价格	.00/件
规格参数	产品:积分商城会员商城 属性:源码定制 地区:东莞
公司地址	广东省东莞市东莞市松山湖园区瑞和路1号2栋403室
联系电话	19957968337 19957968337

## 产品详情

在如今市场竞争激烈，大企业dapinpai垄断绝大多数客源的环境下，普通实体店如何突破引流、留存和复购等难题，成为亟待解决的问题。为了应对这一挑战，不少企业纷纷转向线上，尝试新零售商业模式，以开拓新的线上拓客渠道，构建新的线上营销场景。其中，七星创客模式以其独特的裂变营销方式，为实体企业提供了一条全新的发展道路。

七星创客模式，是一种以裂变方式驱动销售和影响力的独特机制。它通过赋予顾客星级称号和奖励，激励顾客不断裂变新的顾客，从而扩大dapinpai影响力和销售额。这种模式适用于广泛的行业，如美容、口腔、酒类、快消品、线下教育培训等，为企业提供了更多的机会和渠道，以便通过多种方式进行营销和推广。

在七星创客模式中，顾客可以通过推荐新顾客并获得相应的奖励，如现金、折扣、积分等。同时，顾客还可以升级到更高的星级，享受更多的福利和奖励。这种模式通过裂变的方式将原本的顾客转化为推广员，从而扩大dapinpai影响力和销售额。

要成功实施七星创客模式，企业首先需要明确目标客户群体和产品定位，并整合周围的资源，以便更好地推广自己的产品和服务。同时，需要制定出一个初步的裂变计划，确定哪些人可以加入，哪些人可以成为自己的推广员。

该模式的亮点在于零门槛参与和伯乐奖励机制。用户只需购买产品即可获得资格，或平台自定义设定相应等级的会员无需购买也能获得资格。只要直推的用户越多，收益就越可观。此外，当推荐满三个人的时候，可以获得创客1星的身份，还可以获得团队业绩的3%奖励；培养三个1星创客，便成为了2星创客

身份，同时团队业绩完成指定业绩，便获得团队业绩的5%奖励。

后面的流程便也是如此，培养三个2星，成为3星创客，获得团队业绩7%奖励。在成为3星创客身份后，便也到达了一个分水岭。成为3星创客身份后，不仅可以获得之前的团队业绩分成，还可以获得伯乐奖。那什么是伯乐奖呢？伯乐奖：上级可以拿直属下级团队业绩的100%，直属下级团队业绩拿多少，上级伯乐奖就拿多少，3星以上都享受伯乐奖。

选择合适的商品进行裂变也非常重要。如果企业商品少、库存少、单价高，可以免费对接供应链，全品类的商品供企业选择。一旦客户购买了商品，就进入了裂变奖励循环。七星创客模式充分调动客户的推广积极性为企业品牌高效持久引流。

总的来说，七星创客模式为实体企业提供了一种创新的裂变和销售方式。通过这种模式，企业可以扩大客源、提升销售额和利润。然而，要成功实施该模式，企业需要进行充分的准备和规划，并注重对顾客的分层管理和个性化服务。随着新零售商业生态平台的不断发展，我们相信七星创客模式将在未来发挥更大的作用，为实体企业带来更多的机遇和发展空间。