

市场不景气情况下，大健康行业如何找准方向求得进一步发展？市场不景气情况下，大健康行业如何找准方向求得进一步发展？

产品名称	市场不景气情况下，大健康行业如何找准方向求得进一步发展？市场不景气情况下，大健康行业如何找准方向求得进一步发展？
公司名称	东莞市数云网络科技有限公司
价格	.00/件
规格参数	定制项目:小程序开发 服务范围:定制开发 服务项目:商业模式开发
公司地址	东莞市
联系电话	18665158422 18665158422

产品详情

市场不景气情况下，大健康行业如何找准方向求得进一步发展？

市场不景气情况下，大健康行业如何找准方向求得进一步发展？

市场不景气情况下，大健康行业如何找准方向求得进一步发展？

如今市场环境不景气，商家人人自危，生怕会在激烈的市场竞争中输人一步，这就导致为了自己的产品销售，商家往往会选择多家平台上架产品，通过增大liuliang入口的方式tigao销量。

但这样也仅仅是杯水车薪，因为同类产品太多了，价格五花八门的，消费者自然更容易去选择便宜的，尤其是大健康行业，做保健品，营养品的企业太多了，商家也很多，要想在激烈的竞争中脱颖而出就需要用分销模式为自己的产品赋能。

分销模式就是用人与人之间的交际网入手，让消费者带动消费者去消费，从而达到降低成本，提高引流效率的目的。

分销模式多种多样，很多企业不知道怎么做，今天给大家分享一个搭配任何产品都很好用的一个分销模式——即拼七人团。

这个模式是一个拼团+大公排玩法，以二二裂变的方式不断裂变七人团，一个团裂变成两个，两个裂变成四个，同时，参与门槛极低，收益却很高，极具吸引力。

模式玩法介绍：

模式主要是通过购买产品参团，参团结束后可以获得收益，七人就可以成团，一旦成团立刻获得收益，即拼即赚，速度爆发力极高，只要人数够多，一天可以成上千的团。

即拼收益分析：

假设产品定价为1000，消费者只要购买了该产品就可以参团，假设开团的为A，他为了尽快成团，直推了六个人入团，那么他就可以获得六个直推奖，直推奖为100时，A就获得了600，同时模式内还含有一个点位奖，也就是你底下的每个点位都能让你获得点位奖，A能获得六个点位奖，点位将为250时，那么A就共获得1500的点位奖，总共出局时A减去花费的1000，赚了1100。

而且后面继续参团时，一进入团队就会有二个初始点位，成团速度极快，往往只要等平台公排进来用户或者自己去推人就可以快速获得收益。

市场不景气情况下，大健康行业如何找准方向求得进一步发展？

市场不景气情况下，大健康行业如何找准方向求得进一步发展？

市场不景气情况下，大健康行业如何找准方向求得进一步发展？

市场不景气情况下，大健康行业如何找准方向求得进一步发展？