

# 肆拾玖坊是集合了49位商业精英以众筹的模式发起众筹

产品名称	肆拾玖坊是集合了49位商业精英以众筹的模式发起众筹
公司名称	东莞市微三云大数据科技有限公司
价格	.00/件
规格参数	服务项目:东莞数字藏品系统开发 定制项目:数字藏品系统开发 地区:东莞
公司地址	东莞石排瑞和路一号
联系电话	18002820787 18002820787

## 产品详情

肆拾玖坊是集合了49位商业精英以众筹的模式发起众筹+会员制企业。传统的营销模式都是先打造度，不停砸钱做推广，大面积铺货，肆拾玖坊是集合了49位商业精英以众筹的模式发起众筹肆拾玖坊是集合了49位商业精英以众筹的模式发起众筹肆拾玖坊是集合了49位商业精英以众筹的模式发起众筹

49坊商业模式系统开发，49坊商业营销系统开发，49坊平台商城开发

一级：总公司，解决本金问题创始人在自己的人脉圈里，筛选了49个有能力成为股东的人，跟他们讲产品品质、营销体系、分润模式等等，终找到了49个认可的人。这49个人以众筹的方式，筹集了近500多万

创业资金建立总部，购买酒。

他们就是一级股东，享有总公司的原始股权。

第二级：分公司，解决渠道问题有了产品，怎么建分销渠道？肆拾玖坊走了一条跟传统白酒企业都不一样的路：让49个股东，每人拓展创办49家门店。每个门店分公司发展49名股东，每人投2万，陆续发展了49家遍布全国的分店。每家分店相当于一个分公司都是一个销售单位，投资人就相当于二级业务分公司，享有分公司的股权。

免责声明：文章来源互联网，仅供参考，小编是软件开发公司，可开发APP、小程序，H5页面商城，也可定制开发，玩家找平台的勿扰，如文章侵权违规可联系小编删除。

第三级：终端销售，解决销售与客户问题每个分店有49个销售社群，每个社群就是建49个群。这些人再去众筹开终端门店，每个社群发展49个微信群，每人投1万。按500个终端算，肆拾玖坊就积累了资金。

同时，每个三级股东要建立100人左右的社群，覆盖近千万客户。终，门店、社群都能卖酒，有了这个流量池，根本不用愁业绩，所以肆拾玖坊单单2020年，销售额就有20亿。

