

# 新手做拼多多无货源店群，开店应该了解什么

产品名称	新手做拼多多无货源店群，开店应该了解什么
公司名称	新乡市川海网络技术有限公司
价格	880.00/件
规格参数	小象创客:100
公司地址	河南新乡辉县市
联系电话	13523878002 13523878002

## 产品详情

电商赚钱是当下比较流行的一种赚钱的方式，随着电商互联的发展，尤其是拼多多的出现，给电商界带来了一波新红利。因为它市场空间比较大，而商家比较少，吸引了无数的者。

别人通过互联网创业，赚了很多钱的时候，你有没有想过自己这辈子是怎么得到一桶金的？

在这里统一回复一句：拼多多无货源开店真的很简单，不用推广，找物流囤货，没有资源就可以操作的，真正的低风险低投资~

### 一、拼多多无货源店

拼多多在五年内成为第二大电商。

通过在拼多多注册开设多家门店，形成规模化经营，tishengl门店自然搜索量和产品爆率。你不需要储备。你可以通过从家全网里收集高质量的商品并以合理的价格上传到你的商店来获利。简单来说，就是做中间人赚差价。

### 二、操作原理

原理很简单:中间商赚差价。

商店群模式的存在是为了大限度地展示和增加订单量。

一家店和十家店的营业时间是一样的，但是一家店的收入和十家店是不一样的。

### 三、无货源店铺的liuliang从何而来？

拼多多平台对于新店和新品都是有liuliang扶持的，我们坚持每天用软件去采集的货源上新，平台对这些新品就会有liuliang扶持，产品就会得到曝光，从而带来liuliang转化为订单，正常上货3-5天店铺就会开始陆续开始出单！

当然软件只是我们辅助做店铺的一个工具，店铺想要做起来，还需要掌握一定的选品思路，找到有竞争力的蓝海产品来操作，以及上货之后的运营跟上，才能让店铺达到稳定出单的效果。我们公司是做拼多多无货源模式运营教学的，从开店定主营类目店铺设置，选品上货测款出单以及商品优化等都有阶段性的教学。

#### 四、怎么才能实现拼多多店铺的精细化运营呢？

- 1、选品非常重要！的选品，是支撑店铺利润的基础。
- 2、如何准确定位，做什么类目好做，什么类目liuliang大等
- 3、如何合理安排，像三十家店铺做几个类目，五十家店铺做几个类目等。
- 4、时间如何合理安排，什么时间上货liuliang大化等。
- 5、如何优化商品增加店铺权重，tigao店铺营业额等。
- 6、如何避免平台规则，更好地玩转pdd店铺等

其实拼多多无货源没有那么复杂，你开始操作以后其实是非常简单的。

#### 五、无货源店群想做好就要尽量做到以下几点：

- 1：尽量明确你的产品，每个店铺做什么产品，对采集的产品进行仔细过滤。
- 2：分析你的同行，小心撞车。
- 3：店铺之间要有相似性但又要保持一定的差异性，对你的店铺进行规划。
- 4：精细化运营，仔细选品，不断上新，及时清除僵尸产品，对部分有liuliang的产品进行优化，包括标题和主图，突出卖点。
- 5：合理控制利润，可以部分产品平价卖，尽量控制不赔钱，然后店铺打造爆款，靠爆款盈利。或者少加价，在有利的价格上下浮动。
- 6：通过玩法获取liuliang，不管是上新还是什么别的方法，一定要勤快，多做多得不是一句玩笑。
- 7：及时处理店铺的问题，注意客服动态，尽量避免因发货问题产生的违规。

想开做店群赚钱的正确流程?：了解 决定 开店 学习 营业 挣钱

而不是: 犹豫 问问朋友 太难了 不好做 考虑看看再说 继续到处咨询