

预售拼购,预售拼购分销系统

产品名称	预售拼购,预售拼购分销系统
公司名称	微二云网络科技有限公司
价格	.00/件
规格参数	
公司地址	深圳市南山区粤海街道海珠社区海德三道199号 天利中央商务广场702C11
联系电话	13924376557 13924376557

产品详情

预售拼购,预售拼购分销系统

导读：

微三云预售拼购系统拼团拼购系统支付解决方案：当你的平台还在为支付通道感到烦恼与忧愁的时候，记得看过来

——微三云提供一整套支付/收款/分账/代付/抗封控/抗投诉特殊支付通道
全套解决方案，为您的平台保驾护航！全方位避免二清/合规bishui等法律风险，欢迎合作对接！

分享快乐时刻同时，我记得朋友圈一定有你想要需求。

详情了解微三云卖货系统<https://zfx.wsyguanyun.com>

今天小编给大家带来的是一个全新的商业模式，新鲜出炉，分销+拼团+预售玩法，为了能让大家能够跟更容易理解、内容更加通俗易懂，小编会借助一下赣南脐橙来做案例分享。

一、什么是【预售拼购】？

预售拼购是消费者通过参与商城的产品预售活动，从而获得更加优惠的价格；同时，通过社交分享，还有机会获得免单资格、活动阶段返现以及分销奖励，让消费者有机会“白拿”产品、甚至赚钱！

二、预售拼团模式优势：

1.能进一步提升用户体验和忠诚度，而且解救了库存忧患，实现了消费者和商家的双赢；

2.快速地引流xifen，裂变速度快；

3.无泡沫，lingfengxian

4.所有奖励均来源于产品销售的利润和品牌广告支出，无泡沫，lingfengxian，合理合法；

5.奖励可即时到账

6.订单完成，奖励即可到用户零钱账户，用户

7.按照平台提现规则即可把零钱进行提现；

8.门槛极低，参与即赚

9.无参与门槛限制，所有用户均可参与活动，

10.并且参与拼团，无论中奖与否，均有所获；

11.用户有机会“白拿”产品，积极性高；

12.新颖、创新性模式。

附一：

微三云公司介绍：

东莞市商二信息科技有限公司旗下品牌有“微三云、“莞云”，创立于2014年，是高新技术企业、双软认证企业，经历5年深耕，从4个人发展到如今400多人，年软件系统销售额超过2个亿，服务企业30万多家，源码运营客户超过5万家。

三、参与用户活动权益解析

越早拼，越便宜

若消费者在活动刚开始时参与了此预售活动，当人数达到200时，平台会返还5元差价，以此类推，若满2000人，总共可得到平台50元的返差。此时，消费者相当于50元买到了10斤的赣南脐橙。

越早拼，越幸运

每新增25人参与，平台将从参与活动的总人数中随

机抽取1人免单！越早参与，被抽中概率越大，且被

抽中后，仍然可以享受后续平台的返差。

若消费者在第一轮就被抽中免单，等于“白拿脐橙，

还获得了50元的返差。”

在完成2000人拼团的情况下，对于消费者来说：

运气差点的原价100元/10斤的赣南脐橙，完成2000人的团只需要50元；

对于运气好的人，可以获得免单的名额，2000人的团，有80个免单的名额，越早参与的人约有利，也就是说你是前25个进来的人，有80次机会可以参与抽奖免单的机会，知道抽中为止，否则会一直参与抽奖，直到满人；而且你是免单的前提下，平台同样的每满200人就会给你返回去5元，满团总共返10次也就是50元；

同时如果你还有邀请人进来参团的，你还可以拿分销奖励：

两级分销：直推一人拿1元，间接推荐一人拿0.5元

团队管理奖（团队长身份有四个等级，等级越高拿的团队奖励越高）：

团队成员每参团成功一次：总裁奖励1元

总监奖励0.8元

经理奖励0.6元

主管奖励0.4元

假设A直推了10人参加了同一个团，且A还是总裁身份的情况下，A可以拿到的分销奖励如下：

10人（直推）1元+10人（团队成员）*1元=20元

所以A在推荐了10个人参团的情况下成团后他可以拿20元的佣金。

下面再给大家做一个平台的完成这样一个2000元预售拼团的财务情况：

总收入：【2000-80（免单）】*50（单价）=96000元

赣南脐橙产地成本：2000人*10斤/人=20000斤

单价成本是3元/斤

总计：20000斤*3元/斤=60000元

快递费：2000人*10元/人=20000元

免单&返现：80人*50元/人=4000元（最大值）

综上所述，总成本为：60000元+20000元+4000元=84000元

佣金结算（此处按最大值计算，也就是2000人都有推荐人，同时也有间接推荐人，所有推荐人上面都有最gaoji团队长“总裁”）：

两级分销：（1+0.5）*2000人=3000元

总裁佣金：1元/人*2000元=2000元

总佣金为：3000元+2000元=5000元

平台总利润：

96000元-84000元-5000元=7000元

四、模式总结：

预售拼购：（阶梯价预售+拼购抽奖）

1.阶梯价预售：

100元产品，单品拼购

满200人后降价10元，前200人退还10元

满500人后降价20元，前500人再退还10元

满1000人降价30元，前1000人再退10元

如此类推。。。

2.拼购抽奖：

设置每100人抽一次奖，抽中奖的人获得免单，立即退还下单金额，而且之前降价返还部分金额照拿，而且后续降价部分继续返还，意思是中奖的人获得免费拿产品还赚钱的模式。参与越早，中奖概率越大！（参与的早参与抽奖的人少）

模式价值：

1、tishengfensi，顺便吸引实力供应商、原产地合作入驻

2、用团购量大订单拿到工厂源产地的优惠供货价！

Ps:适合应用场景：季节性产品预售、原产地大量订单采购、工厂订单批量生产、产品研发费用众筹、个性定制贴牌生产！

附二：

微三云预售拼购系统新零售系统：尽管新零售的市场规模目前仅在千亿级别，却是一个可以撬动消费的支点，一股主导需求、推动中国经济增长的新力量。

社会发展到今天，任何一种新型商业模式的出现，都不会是某个人灵光一闪的产物，而是成熟的技术、丰富的经验等多方面融合落地的结晶。新零售同样如此，大数据、人工智能等前沿技术的应用和电商平台长年积累的海量数据，足以精准地把握不同人群的差异以及需求层次，提供个性化的服务和体验。

扩展阅读：

新零售就是效率高、成本低、体验好、信任强的零售思维。这种零售思维让店内坪效高、仓库库存低、服务人员少、货品周转快，让用户便利购买、高效购买、体验购买、精准购买。

微三云现已开发完成推出了众多创新应用营销模式系统，并自研开发应用云平台系统，一个系统底层集成200多个创新应用模式，做电商平台只需要挑选自己需要的应用功能2源码就能搭配出自己的源码系统，创新模式比如思购臻选秒杀模式、美丽天天秒链动2+1奖励模式，全民拼购模模式、社交盲盒系统，盲盒社交电商系统、秒杀拼购系统、预售拼购模式、拼商抽奖模式、广告电商模式，NFT/NFG电商系统等，系统稳定，每周均有版本免费升级，帮助平台老板更轻松线上做平台轻资产创业。

分佣模式的作用是帮助企业招收代理，所以必须具备激励性，让用户能够测算出自己的当前收入以及晋升之后的收入，促进用户自发升级裂变。

详情了解微三云卖货系统<https://zfx.wsyguanyun.com>