

七人拼团二二复制模式？拼团模式+技术服务+裂变会员

产品名称	七人拼团二二复制模式？拼团模式+技术服务+裂变会员
公司名称	微二云网络科技有限公司
价格	.00/件
规格参数	
公司地址	深圳市南山区粤海街道海珠社区海德三道199号 天利中央商务广场702C11
联系电话	13924376557 13924376557

产品详情

七人拼团二二复制模式？拼团模式+技术服务+裂变会员

前言引文：

微三云公司怎么样？

一：微三云现在主要做的产品大类有以下5种：云平台系统供应链系统系统云视商系统超级APP系统以上五类系统可以组合匹配出各种解决方案：新零售解决方案，移动分销解决方案，多商户商城解决方案，农村电商解决方案，直播带货解决方案，积分商城解决方案，综合电商解决方案，会员制解决方案，社区团购解决方案，直销企业电商解决方案，跨境电商解决方案，传统商家线上线下解决方案，教育行业解决方案.....等等 二：微三云在2021年这一年都做了什么？云平台系统：过去1年更新了 290 个版本，新增应用数 95个超级APP系统：过去1年更新了 14 个版本供应链系统：过去1年更新了 10 个版本系统：过去1年更新了 17 个版本云视商系统：过去1年更新了 9 个版本微三云开放平台：过去1年帮助商家个性化定制了 71 个应用云平台公共底层关键能力迭代：底层能力及系统安全措施29次更新 三：微三云2022有哪些新的变化风口在哪liuliang就在哪，营销应用至上私域池子太多，依然看好微信生态元宇宙与web3.0每个行业都有可能在元宇宙中找到合适形态的商业机会 微三云软件认证

高新技术证书：GR201744005996

系统备案：44191813030-00001

软件企业证书：粤R

增值电信业务经营许可证：粤B2-20170488

专利号：ZL201821508773.0

知识产权认证：GB/T 29490-2013

著作权归作者所有。商业转载请联系作者获得授权，非商业转载请注明出处。

更多干货内容，详情请看网站<https://zfx.wsyguanyun.com>

即拼商城源码+系统搭建+商业模式

导读：

你知道七人拼团模式自动裂变团队的玩法吗？

就是只要有一个人产生购买你的产品，就会自动裂变七个人购买的模式。

这是我们公司kaifa好的一套不用推广就能够自动实现会员裂变的模式和玩法。有个广东的社交电商公司就靠着这一套裂变机制，上线3个月的时间做了80万购买产品会员，那他是怎么做到的呢？

我花一分钟的时间分享给你！关于这个模式完整的细节规则呢，我就写了一篇几千字的笔记文档，放在了评论区。

七人拼团模式的核心用二二复制的原理把七个人拆成了三个不同的支点。

只需要每个人去推广两个人就可以实现停不下来的裂变循环。

这里面有三个关键步骤：

第一，liuliang裂变起来的核心在于设计了一个产品礼包，只要有人买了这个礼包，在帮助了上级成团的同时自己也开团成功，立刻就进入到了下一个7人拼团无限裂变的循环，如果成团出局即可赚到两倍的购买产品的钱，这个时候需要强制复投一个产品帮助上级继续开下一个团。

第二，这个模式采用二二复制上级滑落的逻辑，再结合平行部门左右帮扶的机制，只要每个人进来推广两个人，轻松实现7人成团的团队架构，如果发展第三个人，只能滑落到下面的团队帮助下级成团，如果自己成团出局复投的时候，系统还会自动检索上级有没有出局，如果没有还可以优先帮助上级补点位让上级也能出局复投！这样不就能实现上下左右帮扶循环裂变了吗！

第三，基于以上两点，这就意味着，就算下级推广不到两个人，也可以获得上级滑落下来的订单和旁系部门出局自动优先帮扶进来的订单，7人拼团成功照样可以成团，上级和下级照样可以躺赚间推滑落奖金，你看你去消费的这个动作其实是为了实现了站位，只要占了位置，就百分百可以得到意外的钱。而你

去拉人的结果，就是帮助别人成功，要命的是你拉的越多，帮助别人越多，你就越赚钱，因为你拉的越多，等你出局复投开团的时候，过来帮你成团的人就越多，因为下级退出是要优先帮助直接推荐人的！这样，你根本停不下来，如果一天成团30次，你将赚到20多个产品的钱再加30个免费产品，这样这个模式参与进来的人是不是非常的疯狂的去推广？

那有粉丝朋友可能说，这个模式看起来怎么有点像传销拉人，但我要说这个模式实际只有二级分销，因为每次订单他只拨出两个钱，一个是直推的上级奖励，一个是间推上级的奖励，设计的非常精妙！相对于其他团队奖励模式极差奖平级奖这些来说，已经相对非常安全又兼顾团队裂变的非常好的推广裂变式了，现在立刻给我留言了解更多噢！

七人拼团二二复制模式玩法系统

即拼是--个399会员制社交电商平台,当会员支付399购买商城礼包之后,就开始参与拼团,自己担任团长,然后在你的后台有6个位置,当填满这6个位置就算拼团成功,那么这时你会有720-900元不等的佣金,然后你可以继续用这个佣金开团,继续赚钱。也就是所谓的“拼团赚钱，

拼的越多,赚的越多”!那么,即拼七人拼团里的其他六个位置是如何填满的呢,据悉即拼的这套七人拼团模式采用了区/块/链的溯源技术,可以实现上帮下扶,左右互帮的效果,也就是说剩下的六个位置,可以是你自己邀约其他人参与拼团,也就是你的直推,或者也可以是你上下左右的人根据即拼七人拼团的机制进而“滑落”到你的团里,而且每一个人在参团的时候,可以购买不同的商品,滑落也就是相当于你的间推,而这套模式里直推的佣金是150,间推的佣金是120,所以在你出团后,你的佣金就是720-900不等!

第/一部分：即拼模式会员是怎么赚钱?

直推150，间推120，有2层利润，是合法的模式。

那么，7人成团时，上面1号点位的退出利润取决于他有多少个人是他直接推荐的

分别是：如果是6个直推900、5个直推870、4个直推840、3个直推810、2个直推780、1个直推750、0个直推720。”

“如果你能够直推200个人，可以层层复制下去，那意味着你的2级间推有1200人，你的3级间推有7200人，四代关系43200人，那跟你溯源的人就有51200人，一天出1000个团，一个团挣700-900元，你一天可以挣72万-90万，你就是千万级的一年。”

第二部分：七人拼团盈利模式

- 1.直推150元，系统滑落120元
- 2.七人拼团每个团收益720-900元
- 3.技术+溯源技术上帮下扶，互利共赢

每个人下单代表着自己在三个团的身份

1. 在自己上级的团里面，给上级推荐人贡献150元

2. 在一个你不知道的上面四级或者下面四级的某个人团的里面，给他贡献120元。（由系统匹配，贡献给谁，系统说的算）

3. 就是在你的自己的团里面。成为团长，等待赚钱。

你在动，成团更快。可以再次买礼包赚钱。不动，由系统匹配成团，这个要系统计算，时间不确定。

“每个人下单代表着自己在三个团的身份，在自己上级的团里面，给上级推荐人贡献150元，在一个你不知道的上面四级或者下面四级的某个人团的里面，给他贡献120元，而在你的自己的团里面，成为团长，等待赚钱。”以上人士表示道。

此外，即拼还推出七人拼团的模式，例如：2号和3号是1号直接推荐，直接推荐收益是150元/人*2人=300元，4—7号是1号间接推荐，间接推荐收益是120元/人*4人=480元，合计就是780元拼团1次，发放一个399元的爆品(自己在后台选择的)，扣除399元，拼团一次赚钱就是：780-399=381元。

“七人拼团层层裂变的盈利模式，即直推150元，系统滑落120元，七人拼团每个团收益720-900元，区/块/链技术+溯源技术上帮下扶，互利共赢。”即拼相关人士表示道。

即拼七人拼团架构+上帮下扶互利共赢

计算：每天成功拼团50次

每天收益：900X50 = 45000

每月收益：45000X30 = 1350000

每年收益：1350000X12 = 16200000

“7人拼团的特色是终身投资399元一次，购买399礼包;成为团长发起拼团，拼团赚钱还有免费得礼包;一次拼团赚钱381元，相当于是自己投入399元的95.49%投资回报率，收益可以成线性增长。”以上即拼商城相关人士表示道。

躺赚模式

规则说明：

1，如果，你找的那两个人，不动怎么办？

那么，你就可以继续找人，往下面的你找的那两个人底下安，系统可以实现自动匹配，就是，你只要购

买了产品，就可以开团了。然后，你再拉的人，就会，自动按照，那7个人的结构，往下自动排列。那么，你找的那2个人，他只要买了你的产品，他没有干活，只要你完成了这个拼团，他就可以拿到他的收益。

2，收益能分多少呢？

直推 150，间推 120。这个礼品包的总价是 399。在没完成 7 人拼团之前，只有直推可以提现，间推不可以提现，你可以看到数字，但是，提不了现，这就提醒你，快点完成 7 人拼团。

3，可提现的规则是什么？

你完成 7 人拼团，但是，这 7 个人，没有一个是你自己的直推，那你的金额，只可以在里面消费，但是，不能提现，就是，避免懒人的出现。其实的目的，就是，让每个人都能至少推荐 1 个人。

4，打破固有的上下级排序

如果你拼团成功，自动补位你的推荐人，如果你的推荐人拼团成功，没有再拼团，你就自动补位你推荐人的上级，这个就打破了，固有的上下级的概念。如果上级拼团成功，也没有再拼团的话，就不再寻找上级，自动进入到系统公海。

5，形成无限循环的 7 人拼团

如果，你拼团成功，想要再开团，就必须再买一个礼包，当你买了礼包，你就促成了你的上级的开团，就会形成无限的循环。这个玩法，就好比，是你想赚开团的钱，就必须下注，买产品，而你一旦买了产品，上级就有了收益，整个体系，就转起来了。这里说到的是一种，底层裂变的方案，那么，再往上，还是需要一套，激励机制的。

扩展阅读：

[产品好却卖不出去，面对新趋势却找不到入口点，想转型却找不到合适的系统，入驻大平台竞争大，自](#)

最低的成本享受更有针对性、更全面的技术保障，打破买家和卖家时间、空间限制，大大提升售卖效率，让商家拥有完整管理权，提升企业卖货效率，并借助平台享有的身份权益，将自己的人脉变成源源不断的钱脉。

更多干货内容，详情请看网站<https://zfx.wsyguanyun.com>