

济南全球分红系统开发 分销商返利分销模式定制

产品名称	济南全球分红系统开发 分销商返利分销模式定制
公司名称	广州微码互联科技有限公司推广部
价格	.00/件
规格参数	
公司地址	广州市天河区宦溪西路18号219房
联系电话	13480273125 13480273125

产品详情

济南全球分红系统开发分销商返利分销模式定制

什么是全球分红?

全球分红分销系统消费分红奖励模式的平台运营者将一定比例的产品利润用于奖励平台中业绩突出的推广者,并根据推广者的业绩评定相应股东等级分配其团队业绩红机只要准广员扭有以下股东身份:股东、总代商、渠道商,代理商,就可以得到全球分红的奖励。人人都是平台的主人,所有股东都可以享受分红.全球分红等级制度是如何分配的?

1.等级划分,如图,依次划分为4个等级

代理商-渠道商-总代商-

股东2.代理商升级条件:推广裁已累积消费满XXX元3.渠道商/总代商/股东升级条件:

直推推广员数团队推广员数(或:直推推广员数团队订单数)

对没东来说,如果停滞不前,得到的奖励会变得越来越少,反之,那些努力发展下级的股东得到的奖励会多得睡觉都会发笑,对平台来说,制定了合理的激励规则,会加快全球分红分销系统消费分红奖励模式平台推动力量的增长,在市场竞争中打败竞争对手,脱颖而出!通过全球合红分销系统消费公红率励式让滥费者成为经营者,消费经营,终生获:让消费者成为平台主任,与平台共成长;让所有消费者都想成为团队领导人;让优质的消费者成为团队领导人,自主推广平台;让团队领导人良性竞争,激励团队壮大;让平台更有效圈住粉丝,粘住粉丝消费实现利益大化.全球分红分销系统是一个消费分红奖励模式在这平台

上面让消费者跟平台能够各取所需在平台共同的成长，企业还可以通过这样的模式让企业够长期的圈粉促进企业的发展壮大，形成良性循环

全球分红商城新零售模式介绍:

1等级划分:依次分为四个等级:代理商、渠道商、总代商、股东

2、代理商升级条件:推广员自己积累消费满XXX元

3、渠道商/总代商/股东升级条件

直接推广员团队推广员数(或:直接推广员数团队订单数)

全球分红系统app的几种形式!

团队分红:各个身份根据所在团队所获总业绩的比例分配返利。也就是绩效分红，拿自己团队的销售业绩分红。

全球分红:各个身份返佣比例以每日营业额结算(总业绩x自身比例)-总身份人数也就是股东分红，股东参与日营业额的一个返利。

区域分红:就是俗称的画地图，就是当你成为某个地区的代理时，在你所代理的区域每产生一笔订单你都可以拿到一定比例的分红