

## 大益普洱茶回收行情 大益普洱茶回收 大好益茶业咨询

产品名称	大益普洱茶回收行情 大益普洱茶回收 大好益茶业咨询
公司名称	广州市大好益茶业有限公司
价格	面议
规格参数	
公司地址	广州市荔湾区山村安定首约18号自编南区A座3A号
联系电话	13533703700

### 产品详情

而且是42片的包装，单片价格不过1000元。2012年的新茶到现在也就2个年头而已，根本谈不上陈化，完全就是资本的结果，而2008年的布朗到现在起码也是6年的时间了，这个价格应该是市场能干接受的价格，不存在明显不合理的地方。其实大家心里都明白，只是谁也不想说出来而已。如果有疑为什么一款新茶会卖到这么贵，那么有些人肯定会跳出来说，首先是这款茶比较好喝，味道非常不错，二个就是这个茶比较难找，发行数量有限。反正你不要，别人会要。

再拿常规品种7542来说，倒挂现象更是严重。2010年第二批后面的7542的价格一直徘徊在6200左右的价格，而2013年，2012年的批的价格一发行就是7500元。也许某些人会说，7542的批是要比其他年份的第二批要好，价格高也是合理的。但是对于7542的1301批来说比7542的002批竟然要贵出1300元之多，确实难以理解。其实我们根据以往的数据来分析，7542的902批是比001批要稍微贵一点的，602-610的7542是高于701批次的。以往数据都显示，目前的这种价格体系存在非常不合理的地方，常人难以理解的地方。大益厂自打嘴巴，难以自圆其说，其又想做又想立牌坊的心态路人皆知。

不断深化了这个概念，广大的茶友才看到了普洱收藏的希望和潜力。随之而来的就是目前盛世收藏普洱的情景。刚才我们上面也讲到了布朗孔雀201是新茶之所以贵是因为它好喝，它之所以好喝是因为它的制作技艺，还包括它的原料；甚至有人说新茶比老茶好喝，有点想颠覆越陈越香的意思了。有些人之所以要这个概念，就是想利用新茶狠捞一笔然后赶紧闪人。

刚走出厂门的新茶就要卖出老茶的价格这是不现实的，不管你如何，终究还是骗不了大家的，群众的眼睛是雪亮的，市场终究还是要回归理性的。布朗孔雀的调整已经开始说明慢慢的已经有人在觉醒，不去盲目跟风，大益普洱茶回收，搞乱市场。

经典传奇茶是现代普洱茶市场一路发展过来，茶人茶商们对经典老茶地位的肯定，而传奇茶也是市场发展的见证。那个时期的老茶处于刚出厂的“新茶”“中期茶”，大环境经济也没有发展，随着近十几年经济的发展以及时间对这些茶的发酵，就成为了现在的经典。当年勐海茶厂的处境举步维家，茶叶在那时候也不过是廉价的农产品，没有一定的市场规模，没有人想过会有如今的繁华发展，更想不到会有“天价茶叶”。对于初期一穷二白、百废待兴的现状，老员工当然是全部留任，可惜大家并不看好这家企业的前景，纷纷溜之大吉，留下来没几个人，中老年大益普洱茶回收，员工缺失，岗位空置，不得不重新招人，并着手尽快恢复生产。大益改制期间的这些，你都知道吗？！更多细节可点击了解。

“创新”一直是国家发展的重要指导方向，大益普洱茶回收行情，创新就是进步，没有进步那就等于退步，只能被时代淘汰。在那一个计划经济时代，勐海茶厂改制不仅仅是一个改为公私合营的举措，更重要的是一个新的元素动力注入普洱茶市场，新的产品该怎么去打造？旧的产品该怎么去发扬？这都是新力量新元素去思考改变的。

新的力量新的动力，传奇经典茶成就与经济时代，成名于现下市场，更是现在投资收藏市场的产品。但是不可否认的是，如果没有现在繁华的普洱茶市场，这些“传奇茶”是不可能成为“天价茶”，它们的结果会和当年一样廉价得像个烫手山芋，出手不了也喝不完。大益近年来的发展亮点：

回顾历史，2004年前后普洱茶市场开始变革，勐海茶厂改革是典型的之一，想来也是改革成功的，但是也离不开非大益茶商的努力。

大环境的发展带动普洱茶市场发展，也带动大量的消费者成为收藏者，而近年来投资普洱茶也让普洱茶更多一条发展的道路。从2004年的改革再加上各个方面的发展进步，造就了现在的普洱茶市场。

今年春节在2月12日，按照惯例，生肖饼问世大概会等到1月底左右，距今尚有两个多月的操作空间，这期间大益不会贸然推出新品，即使有，也仅仅是塞牙缝的小白教材而已。无论是档次与定位，都远远满足不了资本的胃口。因此，于资本而言，目前仅有群峰与沧海具备可玩性，两款产品的热度会持续很长一段时间，只要热度在，机会就还在。天的价格，不具备太多参考意义，毕竟双方的，都没上。肯不用谈「十天期」的生死线，死守后一天，该吃吃，该喝喝，拜登上位让你飘了？还是马老师的太极拳不够骚了？实在不开心，花点钱，点个宵夜庆祝下也是的。如果实在吃不下，可以在聊天对话框联系我！致我尊敬的你们是一股泥石流，因为你们的存在，让市场不再是一个傻子都能赚钱的地方。通过而收获的利益，不再是运气使然，是智慧、胆识与实际线的综合评估。让原本就是“开卷考试”的沧海，成为所有学渣的噩梦，开始悔恨自己在校时期的不作为，终，每一个获利者都是经过层层筛选的天选之子。你们是大益玩家中的天堑，让大益不仅仅是品牌，让大益的玩家被分为了三六九等，更让每一款大益的产品都具备了极强的可玩性。这一次，「沧海」在你们的操作下，不够资格竞争者会越来越少，后还能留在局中的玩家，非富即贵，再次也是胆识过人。你们是一块驱逐劣币的良币，净化着市场，直接砍掉不配入局的“老弱病残”，将玩家与胜利果实留在了后，也顺应了大益“品”的战略发展目标。于大益而言，你们才是大益打造“品”品牌的重要棋子，正规大益普洱茶回收，即使你们时常受尽千夫所指，但我就是尊重你们，莫名其妙的那种。舔完，收工！后，站在中立的角度，我想说沧海的战役才刚刚开始，还没有到评判胜负的时候，而这场战役，应该比群峰更加。

大益普洱茶回收行情-大益普洱茶回收-大好益茶业咨询由广州市大好益茶业有限公司提供。广州市大好益茶业有限公司在其它这一领域倾注了诸多的热忱和热情，大好益茶业一直以客户为中心、为客户创造价值的理念、以品质、服务来赢得市场，衷心希望能与社会各界合作，共创成功，共创辉煌。相关业务欢迎垂询，联系人：彭先生。