

直播教学&课程变现工具，为什么是小鹅通？

产品名称	直播教学&课程变现工具，为什么是小鹅通？
公司名称	广州上河网络科技有限公司
价格	6800.00/年
规格参数	小鹅通直播:小鹅通 小鹅通直播:小鹅通 小鹅通直播:小鹅通
公司地址	广州市天河区中山大道中1001号4栋二楼202自编1089房（仅限办公）（注册地址）
联系电话	15913141161 15913141161

产品详情

「知识付费变现，就选小鹅通！」

我们可以大概地把知识付费平台分成：公域内容平台和私域内容平台。

顾名思义，在公域平台上，内容创作者的信息是面向公众公开的，任何人都可以通过搜索、浏览等方式查看到。

换言之，用户可以通过平台搜到你，但也可以轻易搜到其他同类型的内容创作者，用户归属，更倾向于平台。私域平台的粉丝用户则更有私密性，归属也更明确。

公域平台展主要是浅层用户，他们对你的内容感兴趣，但不一定会成为你的忠实粉丝或付费用户，用户在公域中也更容易转换追求喜欢的内容。

私域平台的用户则主要是深层用户，也就是说，当他们对你的内容有很高的认可度，产生关注之后，用户就可以在相当长一段时间里长期留存于作者的私域里，粉丝不容易流失。

下面我们来讨论怎么选择知识付费平台。其实很难断言哪个平台更好，应该说，每个内容创作者，在当下阶段用什么平台更合适。

如果我们目前手里没有粉丝，想要初入内容创作领域，那这个时候不太建议直接进私域平台。

当下需要完善自身内容体系搭建，捕捉市场喜好的内容方向，以及流量「私有化」，公域平台就是一个很好的修罗场。

私域纵然有强留存，高粘性的特点。但从0开始的创作者，内容植根在公域平台，依托平台的流量算法推荐，能够有更多曝光的可能。

在内容得到曝光和粉丝积累的同时，也可以用公域的平台去验证自身内容的市场认可度，自己的内容用户喜不喜欢，就需要用户自身去发言，这个基数足够大，结论就越客观。

当我们在公域平台有了一定的市场认可，内容体系也逐步完善之后，粉丝也慢慢从公域积累到私域之后，针对私域版块搭建知识付费变现，社群变现等，就顺畅很多。

公域平台，知乎，B站，腾讯课堂，得到app，前两个更多是早期内容和粉丝的创作和积累，后两者倾向于内容变现的场所。

私域平台，或者叫私域工具，像小鹅通，短书，有赞这类，都可以在微信等私域场所，搭建自己的私有化流量池，进行各自内容领域的课程变现。拿小鹅通举例：

小鹅通是一家以知识产品与用户服务为核心的技术服务供应商，创始至今已服务逾百万家客户，其中不乏吴晓波频道、十点读书、华夏基金、凯撒旅游、西贝、腾讯学堂等各行业一线有名品牌。

小鹅通作为私域运营的一站式工具，解决产品和服务交付、营销获客、用户运营、组织角色管理、品牌价值输出等痛点并形成闭环，扎根多个行业与生态，可在企业经营过程中发挥重要作用，成为企业数字化经营的好帮手。

「小鹅通直播」而目前，小鹅通除了在私域私有化流量发光发热之外，还在和公域平台进行更多的链接，打造更为立体化的全域流量变现工具。

小鹅通可以一键转播到其他主流直播平台，帮助商家快速扩大直播影响力与增大曝光。也可以在视频号、抖音、快手等公域平台进行课程售卖，打通公域-私域流量转化的闭环。

「小鹅通平台」好的知识付费变现平台，需要选择价值高的，口碑好的，用户量大的平台。选择一款被大众认可的私域变现工具，更客观也更明智。希望每一位内容创作者都可以选择到自己合适的工具，进行内容变现，百战终有果！

更多知识付费，教学直播等变现方法，欢迎与我交流沟通。