

门店管理APP开发，用手机轻松管理店铺

产品名称	门店管理APP开发，用手机轻松管理店铺
公司名称	广州微码互联科技有限公司
价格	.00/件
规格参数	
公司地址	天河区中山大道中379号
联系电话	13480273125 13480273125

产品详情

开发一款门店管理APP，用手机就能轻松管理店铺，借助它，实体店可以非常方便高效的管理顾客资料与积分，便捷地与老顾客沟通，非常方便。想要管理好实体店，各位老板都不能缺少一款这样的APP。想知道使用它到底有什么好处吗？让广州APP开发别样网络来告诉你。

一般门店管理APP都分为三种版本。一种是单店的，它是针对一家门店，主要就是店铺的业绩、导购流程、客户管理等，简单明了；一种是连锁店，它对分店进行集中化管理，功能和单店差不多，但是要对各分店的业绩进行统计，了解分店销售情况；还有加盟店，它能对多个平台以及多个店铺都能进行统一管理，这样就能对各店的经营情况了如指掌。具体的作用如下：

一、智能统计

使用门店管理系统可以低成本、高效率管理各个分店运营数据，随时掌握分店经营状态。其中管理功能包括店铺运营管理、进销存管理、业绩统计、数据分析、员工管理、会员管理、会员追踪、客户预约等。主要目的是帮助商家低成本、高效率实现对店、人、货的统一管理，并且通过系统统计的数据，对店铺的运营情况了如指掌。

二、导购激励

有时候，对于导购要进行适当地激励，让导购每销售一个商品，就可以马上拿提成，提高导购员对门店的忠诚度，这样导购员就会有动力主动推销产品，为店铺源源不断带来销量，店铺营业额也会有所上升。

三、管理营销

这种门店管理APP具有管理、营销的双重功能，其中管理功能包括对运营数据统计、扫码数据分析，让管理变得更简单。比如，通过店铺销售额统计、导购员业绩统计、会员数据收集、会员数据分析，准确地知道哪些产品、哪些渠道贡献的营业额更多的问题，为企业开启精准营销提供极其有利的数据依据。而营销功能则包括会员分销、会员返利、会员积分、节日营销等，主要目的是通过激励制度吸引会员、提高会员忠诚度和店铺营业额。

目前市场上很多商家都会需要对门店进行管理，如果能通过手机轻松管理店铺，那是再好不过的事情。开发者可以抓住这次机会，想一些有利于门店管理的点子，结合APP的形式开发出来，相信一定会大受欢迎。