

外卖会员卡优惠券小程序开发？

产品名称	外卖会员卡优惠券小程序开发？
公司名称	锦江区故藏天下网络科技有限公司
价格	.00/个
规格参数	
公司地址	成都市锦江区华润路14号附2号
联系电话	13879912273 13879912273

产品详情

1.为什么要做外卖会员卡 据统计，上一年美团全国的订单量是一百四十四亿。兄弟们，是一百四十四亿。那么这一百四十四亿的订单是通过多少个骑手送出去呢？通过全国五百二十七万个骑手送出去的，这个数据不是我自己想的，这个数据你们打开百度你们自己去查，你们自己去查对不对？现在一个小小的县城。咱不算大城市，一个小小的县城，现在一天美团外卖的订单量，一天的外卖订单量差不多有5000单。你如果说能让你这个县城的所有的人，能让他们每一个点外卖的人，你都人手给他送出去一张卡的话，你在你当地的县城一天就可以赚5000块钱。一个月就能赚15万，那你还认为月入十万一天赚3000块钱很难吗？可能你们现在对这个东西没有概念，我现在从头到尾的细致的给你们讲一下这个的一个底层逻辑。这个底层逻辑是什么呢？我现在给你们讲一下这个逻辑，通过我这个卡片，进入咱们这个美团，进入咱们这个美团。你看到的界面和你们平时用的界面是不一样的，对不对？它的界面是不一样的啊，因为通过我的小程序进入的美团是特殊通道，特殊首页上就有领红包，而且这个红包是每天每次进入都能领。你一天点个两三次外卖是足够用的，而且咱们这个程序操作起来非常简单，不需要你注册，不需要你，不需要你登录，直接扫描。也不需要客户花一分钱。我们把这个卡片送给他，他只要是点餐了，领到优惠券点餐了。那么我们的后台就有佣金。我们做这个非常简单啊，只需要我们自己或者是和骑手合作，通过骑手把这个卡片发出去。客户只要通过卡片下单就有收益，只不过我们需要通过这么一个卡片的形式去找到用户，找到用户。通过他消费了，我们就能够得到相应佣金，就是这么个道理，而且我们让客户省钱，客户完全没有任何理由拒绝我们，除非他不差钱。我觉得这个事如果说让你省钱，你会不会用，明白吗？我觉得这种事儿完全是没有任何理由拒绝的，不存在什么啊不好啊，或者是怕扫码诈骗的什么的，不存在这种事。兄弟们，我当着你的面让你扫，我骗你直接打么么零找我，是不是这么简单的事儿。那咱们做这个事儿，我让你省钱，你试试就完了呗，对不对？

2.找外卖骑手合作 在我们三线城市做了一个调查，一个外卖小哥一天能送八十单到一百五十单，不像大城市，有的外卖骑手一天能干两百多单。但是我们这边封顶也就是一百多单，一百五十单左右啊。我们平均数算一下，我们平均就算一个外卖小哥，一天能送一百单，那么一个外卖小哥一天能送一百单的情况下啊，外卖小哥一天能送一百单的情况下，那么一个月一个外卖小哥能送三千单外卖啊，一共有五千个外卖小哥，咱们算一下啊，拿出你手机的计算器，，一个月就是一千五百万，对不对？一千五百万的外卖啊，咱们不说找到五千个外卖骑手，那么咱们找五十个外卖骑手行不行啊？五十个外卖骑手一个月能送多少单呢？五十个外卖骑手一个月能送十五万单啊。那么这十五万单，如果说咱们有五万单，是通过咱们卡点餐，那兄弟们如果说一单给你一块的情况下，咱们一个正二点五到五w啊，我是数据有没有毛病啊，是不是蛮多的，我讲的你们能不能听明白啊？所以说这个数据啊，觉得我说的有没有道理，我这个算了给你，是不是，兄弟们咱们去算，你们想做这个事儿，你们考虑一下，考虑几个问题。个问题，你们看一下，你们

是县城也好，城市也好，对不对？那你们这个市也好，是区县也好，所以说兄弟们通过这么简单的事儿，你们自己现在动一下脑子。在你们这个城市适不适合你，能不能找到几十个骑手帮你一起去干这个事儿，觉得能你就干，觉得不能那咱们就听个热闹就完了，行不行？做你们这个项目，我们回报周期是多久，这个问题问的非常好啊，这个问题我告诉你们回报周期是多久？回报周期取决于你发卡，要你的执行力，客户下单率明白吗？你今天一天干出去一万张卡，每个人都下单你明天后台就能两三千块钱，两三千块，明白吗？所以说兄弟们啊。我说的是不是大实话，骑手为什么帮我发卡，很简单，骑手帮我们发这个卡片，我们给他佣金啊，谁给我们佣金，美团给我们佣金，客户点一餐省了几块钱，我们有五毛到一块的佣金。骑手为什么要帮我们啊，我们佣金分给他啊，我给他百分之八十啊，这个钱是谁给啊，谁给的。这个钱是美团大哥给，我们那就抱大腿就完了，就这么简单个事儿，美团为什么给我们钱啊？那我们开个饭店也好，食杂店也好，我们开洗车店也好，我们首先是不是前期给他们一些福利啊，比如说呃有个消费满减呢？打个折啊，送点礼品呢，我们建立一个让客户来平台消费是我们的目的，对不对？消费一次没有用，我们要让他二次消费。那么美团为什么要这么做？美团就想让通过咱们找到，每天都在点餐的用户，我们的投放这个卡片，让他点一次点两次点三次点四次.....你用没用过美团的会员卡，你知道他开一个月卡要多少钱，我们这个卡不花钱代替那个美团会员卡，很简单的一个赚钱逻辑，赚钱的方法，明白吗？就是往出送，就送啊，往出送，送出去咱们就有钱赚。你前期辛苦个一个多月，两个月，咱们把这个卡给客户送过去，送完咱就有后续的一个稳定收入，明白吗？通过小程序客户每单省3-18元，就享受了这个福利，对吧？他能省到钱，外卖小哥也能赚到钱，你也能赚到钱。3.本地商家合作 底层逻辑一样的，商家把卡片给经常点外卖的客户，通过小程序客户每单省3-18元，就享受了这个福利，对吧？他能省到钱，商家也能赚到钱，你也能赚到钱。