

在内地可以续签香港户口嘛？（香港优才续签）

产品名称	在内地可以续签香港户口嘛？（香港优才续签）
公司名称	港牌宝商务服务（深圳）有限公司
价格	.00/件
规格参数	
公司地址	南山区桃园田厦国际中心
联系电话	13826542274

产品详情

香港优才续签总体上不难，转永居是需要重点考虑的。

一、9成5的续签成功比例，还担心什么？

每一位咨询我的朋友，在我和聊优才计划的时候，多多少少都会问一下后续续签的问题。今天呢，就通过一批数据，给大家一个直观的感受，也就是香港优才计划的续签申请审批统计数据情况：

香港优才计划的续签数据

就上图而言，可以看到，如果把2020年、2021年、2022年的所有成功获批延期的数量求和是1902，这3个年度所有申请延期的数量求和是1994，那么算一个概率就是95.39%，也就是香港优才计划的总体的续签成功概率是95%+。对比香港优才计划的申请成功概率在25-30%之间浮动，我觉得对于大多数申请人还是考虑一下第一步怎么走好（大佬忽略申请，直接考虑续签就好了），拿到了身份后续的操作空间还是非常大的。

二、续签成功的朋友大概有哪几种情况？与香港联系如何？

对于这95%的通过率，那就我身边朋友的情况，直观的感觉就是可能有8成的朋友还是在内地定居，或者就是至少前面3-5年都是会继续在内地定居生活的，他们每年能来香港的时间差不多都是低双位数的时间，也就是那么10天20天的。但是呢，我所认识的人，目前为止没有一个人申请延期被拒的，全部都顺利拿到了续签。所以，我总体觉得优才计划的续签是非常容易的。

当然了，虽然大家的延期申请都被批准了，但是拿到的续签年限可能有所不同。按照官方的指导，第一次续签是给3年的续签，但是实际情况是，入境处给有的朋友批了3年的续签，但是部分朋友只批了1年或者2年的续签，这个就和大家与香港的联系有很大关系了。

举个例子，比如有的申请人自从优才通过之后，一直不来香港，配偶和子女也没有人在香港定居，也就是一家人过了优才之后完全和香港没有联系，在这种情况下续签，通常入境处不会拒签，而是给1年的续签。这1年算是一个警告。在这1年期间，如果表现比较好，和香港联系较多，那么很大机会还是可以拿

到一个3年的续签。如果还是一直没有联系，那么有可能还会拿到一个1年的续签，也有可能入境处就直接拒签了。我说一个真实的案例，就是我一个合作伙伴，通过优才之后一直没有在港生活，第一次续签只拿到了1年的续签，在这1年期间和我合作一起做移民服务，作为我的员工顺利拿到了3年的续签。在这一年期间，我的合作伙伴虽然一家人也是一直在内地，但是因为他与香港存在工作联系，也是顺利拿到了3年续签的。

另外一个情况就是申请人和香港有着非常密切的联系。比如，一家人在香港定居生活，完全落实了在港定居的要求。有的人是配偶和子女在香港，配偶在香港工作、子女在香港读书。有的情况是个人在香港定居工作，配偶子女在内地。甚至于，有的人在香港有一份工作，外派到内地或者海外工作，虽然人不在香港，但是公司主体在香港、在香港有工资流水和强积金。甚至于说，配偶有一份在香港的工作，一家人在内地定居生活。在上述的情况下，都是很大机会拿到3年的续签的。

此外，就是有一些可能给到1年、2年或者3年续签的情况，这个就是因申请人情况而已、因入境处处理官员的主观印象而已。我有认识2个朋友，一个人是单身，续签前3个月来香港，找了一份工作、在亲戚家住着，但是最终只拿到1年续签。另外一个case，一个朋友有家庭，也是差不多续签前3个月来港，孩子找了学校，一家人在香港定居，顺利拿到了3年续签。我还有认识朋友，也是一直在内地，然后做兼职卖保险，有的续签2年有的续签3年。同样的，包括自己开公司的，也是有1年、2年和3年的情况发生的。就是大家在续签的时候，平时多做一些联系材料还是挺好的，花不了太多钱，主要是平时花点精力搞一搞，对于续签与转永居都是有好处的。

三、不来香港，为了续签我要花多少钱？

这里呢，我就只能做一个最基本的费用预计哈。实际花多少钱，这个就因实际情况而已了。

(1) 和我一起合作，做做移民啥的业务啦，我的远程员工。

这个是有钱赚的，不需要自己的开销，就是需要自己花时间做事情啦，毕竟除了内地的主业，还有一份副业嘛。

(2) 给亲友的香港公司远程打工（兼职、全职都可以）。

看具体情况怎么样子啦，那每个月的强积金费用要自己付的，一个月1-3千块钱了（强积金类似一个定投的基金，是退休金的作用，所有钱不管赚了、亏了都是自己的，不会有交给政府统筹的，都是到个人的账户）。如果是真实的打工，那就肯定是赚钱的嘛。

(3) 兼职卖保险，要有一些工作业绩。

如果是有资源，这个是赚钱的，看自己能卖出多少的保险啦。做保险呢，核心也是要有单子的，不能一直没有单子、没有收入，那就相当于啥都没做嘛。如果是自己给自己或者家人买保单，因为公司发的佣金都是自己赚了，其实也是省钱的方案。具体我也有认识靠谱的做保险的朋友，也可以介绍大家具体聊一下。

(4) 自己注册公司，需要做一些合同流水。

公司注册费用+开银行账户，一般1w港币搞定。每年的基本运作费用1-5k人民币吧，具体金额多少看公司的情况，毕竟要做年审+审计的。那要不要给港府交税，这个就看申请人个人的