

海外问卷全自动答题项目可行性？

产品名称	海外问卷全自动答题项目可行性？
公司名称	微二云网络科技有限公司
价格	.00/件
规格参数	
公司地址	深圳市南山区粤海街道海珠社区海德三道199号 天利中央商务广场702C11
联系电话	13924376557 13924376557

产品详情

海外问卷全自动答题项目可行性？

重要介绍：

微三云分享：新零售“集团多租户模式”可以实现集团整体IT系统的统一，数据的串联和集中管理；新子品牌，新业务的系统快速部署，数字化资源的复用，大大降低集团的IT成本。集团层面重新统一规划多品牌、多渠道、多业务的数字化系统，存在两大难点。一是如何进行整体的集团IT架构规划？二是如何找到适合多品牌集团的完整的数字化系统和落地解决方案？微三云系统预留多种端口，一来方便平台进行全场景运营，更好地获得会员，二来能避免单一端口被微信等渠道封杀的风险，每增加一个端口，相当于前端重新开发一遍，这个费用是蛮高的，如果你买的系统没有预留多种端口，那么后续推广的时候将非常被动。

一、立项依据 1.海外问卷调查项目市场足够大：国外问卷调查属于跨境类的个人创业项目，在国外很多五百/强的企业，公司在生产产品或者提供服务的时候，需要先拿到用户的反馈，这就是诞了问卷调查行业。它通过几个到几十个问题的形式发放给用户，让用户主观意识去回答，公司通过对这些数据的分析对比，以保证生产出来的产品更加的优质，或者是提供的服务更加到位，这就是诞生了问卷调查行业。用户在回答的过程中付出了劳动和时间，公司就会给出酬金作为奖励，这就是问卷调查行业的盈利点。在国外，问卷调查是很普遍的。据统计，在2020年美国的有奖调查发放了600多亿美元。加上2020年的疫情爆发，很多的企业机构选择了用问卷调查，来了解当下民众的意愿。现在问卷调查项目发展的更加成熟，2021年更是发放了800亿美金奖金，据行业/专/家预测，2023年将突破1300亿美金，成为万亿级规模的行业。

2.项目需求及技术核心竞争力：近年来，在互联网迅速发展的背景下，各种各样的网络创业项目不断出现。其中有一些网络创业项目存在诸多弊端，只能短时间做，也就是在它还处于红利期时做，一旦风头过了，整个项目瞬间崩塌。更甚者，有一些网络创业项目，还不到几个月，就已经血本无归。相比之下，近期爆火的国外问卷调查项目优势显著。低风险、稳定发展，即使中途退出，也不会造成多大的损失，是适合人人都选择的好项目。

为什么问卷项目长期稳定？在国外，一个公司要发展，必须做市场调研，才能更好地了解国外人的消费心理，让公司健康发展。尤其是在疫情爆发时，一些小企业可能会面临倒闭的风险。因此现在对国外疫情的公开调查也更大，出现了更多问卷，较比以前更有优势，行业潜力十足。现阶段，问卷调查已经形成了产业链的性质，这也是为什么国外问卷调查项能持续下去的原因。而且现在这个项目还没有在我国全方位的发展起来，现阶段闯关该赛道，正是最佳时机之一。值得注意的是，入局问卷调查行业最重要的就是采/集题目，只要找到有合适的题目，剩下的时间，我们只要每天坚持做问卷就可以了。但高质量的题目往往是可遇不可求，困扰无数入行者。同时工作室的人员开资大，每台电脑需要一个人人工操作，工作室一个月盈利非常少甚至亏损。

针对上述痛点，技术方搭建出专业问卷平台，该平台具备专业的选题团队，24小时搜集、筛选、测试高佣金以及高质量的问卷题目资源，实时更新题目，合/作/商可直接获取到最新的一手高质量题目，节省大量找题的时间，所有工作时间投入答题，zui大地提/高工作效率。同时，利用CHatGPT自动生成答案，批量控制100个账号同时自动答题，一个人可同时控制5台电脑，以前一个人手动一天只能完成50-80篇问卷，一个月收益只有3000到5000，采用我们智能化答题系统，一个人一天可以达到完成2000个调查问卷，一个月收益自然在2万以上，再保守也不会低于1万一个月（除去第一个月培训和练习期），此外，答题产生的收益，还可以在客户端兑换系统直接进行兑换并进行分佣结算，变现更加便捷，会员推广分销收益更有保障！

纵观多年国内外创业环境，试错成本着实太高，一步错，满盘皆输。海外问卷调查的出现无疑是创业者们的发展福音，叠加趣海外等专业平台的持续赋能，为创业者稳步发展注入一支强有力的定心剂。自动答题系统为技术方自主研发，具有较高的技术壁垒，同时申请了软著版权保护，目前技术为市场独/家，并保持持续的版本迭代升级，越来越智能化，预计2个月后即实现全自动录题和答题，更省人工，效益更高。

二、项目答题工作室投资预算及相关费用：按15套系统计算1.项目系统费用：成本价9800*15套=147000元（市场终端价15800元/套，zui低渠道运营中心代/理价9800元/套），邮箱号40个/套*15套*10元=6000元2.技术每月长期成本A.科学上网费用18元/月，共5台电脑使用，合计54元/月B.美国IP地址：350元/月/套，合

计5250元/月

C. ADS网页多开模拟器：约500元/月,15台电脑同时使用D.技术方每月系统维护费：500元/套，合计7500元/月

D. 题库系统每月使用费：300元每月合计：15套系统，总计13604元/月，平均单套成本907元/月3.工资支出：3人，共1.8万，兑换客服及财务各1人共1万4.申请软著：2个*1000元，共2000元合计首期总投入：155000元（不算电脑和网络成本，因为已经配置），每月长期开支41604元/月预算回报率：每天完成答卷提交量，10个问卷*15套*40个账号/套=6000套问卷问卷通过率按zui低2%计算，每天zui低通过120个问卷每个问卷zui低5美金，zui高200美金，平均按保守10美金保守计算兑换50元人民币每日收益预计6000元，每个月工作22天，一个共收益13.2万剔除学习培训期第一个月不纳入计算，回本周期为1个月-2个月，收回投资后，每月净利润预估能去到9万左右，招商收益更为可观。三.市场招商推广政策1、终端零售价15800元/套，推广奖励20%2、铂金工作室39800元/3套，推广奖励10%3、钻石工作室57000/5套，推广奖励10%4、招商运营中心：98000/10套，推广奖励10%四.管道收益：系统维护费（技术公司成本500元）客户收益抽成12%，按zui低1万兑换收益计算抽成1200，利润700元/套，给推荐人提成20%计240元，公司净利润460元/套五：配套系统明细1.ADS浏览器模拟器软件：实现20个窗口同时打开网页答题2.快连科学上网软件：实现国外站点访问3.有道翻译软件：实现页面和问题、答题在线翻译4.录题答题系统主系统软件：实现录题和自动答题，核心技术程序5.WPS文档软件：打开邮箱账号EXCLE文档用6.TODESK远程软件：比较好用的培训用远程工具7.题库系统：用来获取问卷资源，核心资源程序8.豪猪用户端软件：谷歌邮箱登录代收手机验证码

六、为什么选择我们

1、全国/首/家智能化答题系统

现在市场上问卷调查人工答题一天八小时zui多能做80-100套题，我们问卷系统实现智能化答题，一天答题量可以达到500套题以上，通过量变实现我们的收益的质变。

2、答题智能系统释放人工

目前问卷调查人工手动一个人只能做一台电脑，通过智能问卷系统可实现一人超控两台电脑同时答题。

提供独/家题库

独/家题库，专人筛选题目，省去筛题时间，你只需登录系统答题即可，保姆式服务，省心省力。

3、培训及售后

结语：

完整的培训流程，让你轻松上手开启赚钱之路，强大的售后能力，让你任何时候无忧。ChatGpt人工智能+海外问卷调查答题系统，智能化答题赚钱！在家创业从来没有如此简单靠谱！快来打造你的真正无风险的管道收益！

扩展阅读：

莞云源码优势：微三云自带会员互通 UC 系统 自带 U C 超级会员中转云端路由系统，可跟其他系统进行会员数据传输和覆盖，以保留会员数据与会员推荐关系等核心数据，与其他系统实现会

员互通，所有系统功能比如思购臻选秒杀模式、美丽天天秒链动 2+1

奖励模式，推三返一系统，共享购嗨购模式，乐分享模式，盲盒抢拍系统，消费返利模式，共享 WIFI 广告模式，有钱还众筹还债模式，全民拼购模模式、社交盲盒系统，盲盒社交电商系统、秒杀拼购系统、预售拼购模式、

拼商抽奖模式、广告电商模式等实现数据互通，并且与外部系统实现会员订单数据同步。企业数字化转型的战略思考：企业的“新零售战略”核心是让现有线下零售业务和线上平台深度融合，相互赋能，盘活线上线下“一盘货、一批人”。因为当下物流配送体系的完善，同城配、闪送、上门取件等诸多物流服务，提升了消费者对于“即时性”购物场景的需求。

数字经济时代的主要客户群体已经不满足于传统电商零售模式，更不满足于传统的线下连锁模式。他们是一群习惯了多元化购物模式结合的新消费群体。微三云源码系统提醒：没有预留 UC 会员中转系统，跨系统对接的会员互通将变得非常的难，基本大部分技术公司都无法处理，那么你每座一个平台，会员都没办法重复利用，等于推倒重来，每一次换模式或者换系统都要重头再来。