

## 链动2+1:社交新零售商业模式是怎么玩的？

产品名称	链动2+1:社交新零售商业模式是怎么玩的？
公司名称	东莞市微三云大数据科技有限公司
价格	19999.00/件
规格参数	
公司地址	东莞市石排镇东莞生态园瑞和路1号松山湖高新技术创新园B栋2-5层
联系电话	15220898788 13222500584

### 产品详情

做互联网的和传统行业的人思维上存在着一定的差异，就拿互联网电商的、分销、裂变、留存等等方式来说，互联网思维的人也许会注重产品，但卖的juedui不是产品，但凡是只靠卖产品来发展的，基本上很难做大，而传统的企业往往最注重产品的品质，同时将产品视为第一，但是在营销和布局市场上面就显得颇为保守。

往的平台不管怎么经营，往往都是运营者挣钱，而用户在平台都是消费者，但随着各种模式不断地更新，也就出现了这种以经营者提供平台，任何想要挣钱的用户都有机会挣到钱，这听起来很想股权分发，让员工也参与店铺分红，成为店铺合伙人，因为这种模式最能够激发员工的积极性和主人翁意识。而链动2+1虽然跟门店股权下发的性质不同，但其实原理是一样的。

链动2+1模式摘要：

链动2+1模式的运作方法其实理解起来非常简单，主要是身份跟奖励制度这两个模块，用户购买礼包成为代理身份，可以享受直推的奖励收益，下面再推荐2个下级成为代理身份，即可升级成为老板的身份。

链动商业模式也称链动2+1商业模式，2+1指的就是其中的身份机制，一共设立了两个等级的身份：老板、代理。

当用户想获得收益想参与其中时，就需要成为代理才可以获得收益，而成为老板就可获得三种奖励，代理只能有一种奖励机制，想要成为老板则需要代理推荐平台所设定的人数才能成为老板。

当然能够让用户主动去发展，让身边更多的人来参与的必定是需要一个非常合理合规并且高收益的奖励

机制：

直推奖：当用户成为代理之后，就等于加入平台可以通过直接邀请身边的人来获取收益，直接推荐奖励需要代理去直接邀请用户前来消费并且成为代理即可获得。

见点奖：当代理邀请指定人数之后，即可成为老板，当老板每邀请一位用户进入平台并且消费指定产品之后成为代理，即可获得见单奖励。

平级奖：是指当上级老板所邀请的代理成为老板之后，上级老板可以收获下级老板收益的额外百分比收益，这就是平级奖励。

其中还有一个为了防止出现死号的一个机制，帮扶机制：当代理所邀请的用户购买商品成为代理之后，却并未继续去推荐用户这个时候，通过平台检测发现则会直接冻结代理收益的80%，剩下的则冻结为帮扶基金，如果推荐的用户继续推荐下去则能解除冻结。

链动2+1模式亮点：A代理推荐了B代理和C代理，A可以得100元+100元的直推奖励，即A代理升级成为合伙人。当B也想成为合伙人时，则B要直推B1代理和B2代理，B得100元+100元，而A代理获得200元+200元的间推奖励。当此时B就成为合伙人就可以独立开发新市场了，而B1代理跟B2代理还是留在A合伙人这条线做业绩，当B1也想成为合伙人时，也要再发展直推2个代理如B3跟B4，而A一直可以获得团队间推广收益200元+200元。一直都有团队新增代理的业绩，一直有人帮你做市场。

链动2+1模式是否合法合规？

线上分销，可能很多人理解为传销，其实深入去了解并不是的，很多大的电商平台都有做分销，对没有理解三级分销或者误会三级分销为传销的这里和大家普及下，所谓的三级分销模式，意思就是A发展B，B发展C，C发展D那么三级佣金的是以直接接近消费者的三级获得佣金，什么意思呢，就是D买了，那么C.B.A拿到佣金，如果D发展的E，E买的。那么是D.C.B拿佣金，与A无关。

平时我们了解的传销是没有实物的，就是靠拉人头、缴纳入会费，无下限发展的金字塔式的集资，三级分销在国家掌控上是合法的，但微信官方对此微信的关系链也早有预防，所以建议平台还是做两级以内，有利于长远发展。从整个体系架构来说“链动2+1”模式就直推和间单讲，都是立足于二级分销的体系来做的，加上团队间单奖有着走人和留人的机制，有断层的因素，所有也不存在多层级团队计酬。