



互联网背景下自带流量和趋势的新零售电商相融合,成功将优质产品迅速推向市场,先人一步抓住美业未来转向的风口。

成为经理有两种方式,

一种是一次性下单经理级别的单,

另一种是团队做业绩,三个月内完成。

7个高级会员的单。经理级别主要是7.5万元的产品,结合公司的产品零售价,该7.5万元的产品多可以卖给9个人,经理享受15%的推荐奖和10%的后援奖,也就是间推奖。

当经理推荐了两个高级会员时,可以拿大概每个人1800元的推荐奖,当下级高级会员又推荐下级加入时,经理可以拿大概每个人1200元的后援奖。当经理推荐了A、B两个经理时,就可以拿A、B各7800元,加起来一共是15600元;当上级经理协助A找到其下级A1、A2,B找到其B1、B2,A和B同理可以分别得到15600元;当A1、B1又各自找到了其下级,这时一开始的上级经理就有机会升级到总监级别。

总监级别的要求是在3个月内A区达到30万元，B区达到25万元，享有25%的推荐奖、10%的后援奖以及2线奖、3线奖、国际奖五重奖金。当上级总监协助下级A、B升级为总监时，A、B分别展开自己的A区和B区，这时上级总监享受10%的后援奖，可拿10个人，下级同理。