

探索排队领奖电商模式新营销玩法？平台模式搭建+软件开发服务+营销模式，微三云技术服务

产品名称	探索排队领奖电商模式新营销玩法？平台模式搭建+软件开发服务+营销模式，微三云技术服务
公司名称	微二云网络科技有限公司
价格	.00/件
规格参数	
公司地址	深圳市南山区粤海街道海珠社区海德三道199号天利中央商务广场702C11
联系电话	13924376557 13924376557

产品详情

探索排队领奖电商模式新营销玩法？平台模式搭建+软件开发服务+营销模式，微三云技术服务

重要介绍：

微三云全场景运营：系统支持多种应用端口 微三云 OS-OMS 支持集团品牌企业内外部系统的无缝互联互通，支持集团分公司和多品牌体系共同使用，我们将其称之为“集团多租户模式”。这也是微三云 OS-OMS 系统的核心优势。多品牌集团使用微三云 OS-OMS 系统，可以通过权限管理策略，实现集团总部和子品牌不同运营主体多组织/多角色的分级管控；管理模式涵盖店铺、品牌、仓库多层级。运营之间互不影响，边界清晰。管理层级支持三层、四层乃至更多层次架构。“六网合一，APP、小程序，公众号、H5、抖/音小程序（抖/音商城类目暂时停止申请中）、头条小程序、PC 商城，无惧任何平台封杀和限制，特殊客户甚至可以选用购买原生超级 APP，功能模式涵盖最新的思购臻选秒杀模式、推三返一系统，共享购嗨购模式，乐分享模式，盲盒抢拍系统，消费返利模式，共享 WIFI 广告模式，有钱还众筹还债模式，泰山众筹模式，太爱速 m 秒杀寄售模式，美丽天天秒链动 2+1 奖励模式，全民拼购模式、社交盲盒系统，盲盒社交电商系统、秒杀拼购系统、预售拼购模式、拼商抽奖模式、广告电商模式等。

小编介绍:

微三云邹锋兴，微三云营销总监、商业模式总监，商学院院长，首席商业模式策划导师，在软件开发和

商业模式策划行业至今已经超过10年，截止到2023年1月累计亲自服、务1557个平台客户，期待能帮你找到合适的软件，合不合作您说了算*，我的服、务您看结果，期待这次能帮到您！

公司：微三云集团（莞云）

旗下子公司：微三云信息/微三云大数据/莞云/鸿云/商二/商六/莞带/莞链/达丰云

晶抖云（微三云）云平台开放平台开/发者：星电/尾音/云前/超越网络

公司规模：公司经营已超10年，独享整栋5000平方写字楼，年营业额8000万到2个亿，全职员工300人（全联开/发技术180人），服、务过百亿级生态模式平台超过30家，服、务过上市公司国企超过10家，服、务过电商模式创业平台超过20万家。

资质：双软认证企业，省高新技术企业，自主专利30多项，软著300多个

地址：东莞市石排镇瑞和路1号松山湖高新技术创新园B座整栋

联系：邹总监（负一层电梯直上506）

备注：加微信免费领取数十位平台操盘手和商学院导师联手整理的《分销商城百亿级平台运营合规方案及推广秘诀2023年版》，来公司需提前门岗报备并享受免费停车，免费梳理设计商业模式，有需要进一步联系，可以关注公众号“微三云信息”咨询任意内容或者直接百度“微三云邹锋兴”即可获得小编联系方式！

排队领奖模式+商业模式设计+技术服务

电商行业里存在着一种排队就能拿奖的模式，这种模式宣称不伤人脉，以简单的消费排队方式将奖金给到用户手里。用户只需要消费，并且在平台内占位排队，等待排队的人越来越多，用户就可以领到属于自己的奖金，这就是排队领奖模式。

什么是排队领奖模式？

排队领奖模式，简单理解就是排队+领奖，非常简单的两个步骤，相信大家都能看懂。排队领奖模式以卖货为核心，让用户在平台购/买商品以获取排队的资格，用户在平台内排队即可躺平等奖金。只要用户后面再进用户，不管是不是用户自己分享的，只要新增一定数量的用户，排队的用户就能拿到奖金。这一模式能够吸引新消费者，激励平台固有消费者，提/升消费者的活跃度，以此增长平台业绩。

那么排队领奖模式到底怎么玩？

玩法介绍：

第一步：满足平台积分要求的消费者在平台下单，消耗积分，即可参与排队

第二步：先来先得原则排队，每9位消费者排队，第1位排队者就能获得奖励，后9位消费者排队，第2位排队者就能获得奖励

参与条件：

I 本人积分数量满足要求

I 分享下级，且下级的积分数量满足平台要求

排队领奖规则：

I 先排队先得奖励

I 每新增N个用户进入排队，就有一个用户获得奖励

I 奖励产品有红包+购物抵用券

I 用户获奖，直接分享人可获得现金奖励

参与排队领奖条件：

I 自己的消费积分达到400积分

I 直接分享的2位用户消费积分不低于400分

I 第2次参与排队领奖，只需要剩余积分达到400分即可

注：获奖者获得2000元现金+599元赠品券；分享人获得600元现金

如果说以上说明还看不明白，我们可以举例分析一下：

按照每9位消费者排队，就有1位排队者获得奖励的领奖原则，假设：

第1位消费者下单，消耗了400积分；第2位消费者下单，消耗了400积分；第3位消费者下单，消耗了400积分.....第9位消费者下单，消耗了400积分，则第1位排队者可以获得2000元现金以及599元赠品券；同理，第18位消费者下单，消耗400积分时，第2位排队者也可获得2000元现金以及599元赠品券；以此顺序排列领奖，下单消费者越多，可领取奖励的排队者就越多，参与平台的消费者就会越多，平台业绩与收入也

越多，从而回馈给消费者的奖励也会越多。

为什么要为大家介绍排队领奖模式呢？

排队领奖模式放在电商行业的众多商业模式中也是独/一/无/二的，因为排队领奖模式不靠消耗用户人脉赚钱。也就是说，参与到平台中的用户只需要消费+排队即可领奖，不需要分享朋友，不需要发宣传，除非你真的自愿为平台做宣传。

总而言之，排队领奖模式逻辑明确、玩法简单、不伤人脉，这对用户来说具有无形的吸引力，用户被吸引，平台就有流/量，平台流/量多自然就会有业绩，自然就能越做越好。

如果你也想要创业，可以试试排队领奖模式，你会获取意想不到的效果！

小编在电商行业摸爬滚打多年，玩过许多商业模式，也与许多业内大佬谈过话，对于什么模式可行，什么模式值得选择，小编有自己独特的经验与见解。说实话，小编也想在电商行业看到百花齐放的盛况，所以小编在这里为大家透透风，做排队领奖模式，现在就是zui恰当的时机。小编手里刚好有些咨询渠道与合作平台，对模式感兴趣或者想要寻求合作的老板都可向小编留言获取！

扩展阅读：

微三云分享：新零售“集团多租户模式”可以实现集团整体 IT 系统的统一，数据的串联和集中管理；新子品牌，新业务的系统快速部署，数字化资源的复用，大大降低集团的 IT 成本。集团层面重新统一规划多品牌、多渠道、多业务的数字化系统，存在两大难点。一是如何进行整体的集团 IT 架构规划？二是如何找到适合多品牌集团的完整的数字化系统和落地解决方案？微三云系统预留多种端口，一来方便平台进行全场景运营，更好地获得会员，二来能避免单一端口被微信等渠道封杀的风险，每增加一个端口，相当于前端重新开发一遍，这个费用是蛮高的，如果你买的系统没有预留多种端口，那么后续推广的时候将非常被动。