

拼多多无货源店群创业怎么做？新手怎么做拼多多电商！拼多多无货源店群培训课程-精细化运营教程

产品名称	拼多多无货源店群创业怎么做？新手怎么做拼多多电商！拼多多无货源店群培训课程-精细化运营教程
公司名称	新乡市川海网络技术有限公司
价格	880.00/件
规格参数	拼多多店群:100
公司地址	河南新乡辉县市
联系电话	13523878002 13523878002

产品详情

拼多多无货源店群其实理解并不难，这么说吧，中间商赚差价，就像商店一样商品不是自己的，无货源就是我们不需要进货，囤货，直接通过采集平台上的商品，进行销售就够了。有人在我们店铺下单后，我们直接去商家采集拍货发给mai家。一套流程就走完了。

为什么加价后的商品，还能卖出去？

1、现在大家更多是用碎片的时间来逛拼多多，而不是为了一件东西，追求全网最低价才会mai，现在是觉得合适了，就下单。太便宜的东西反而会让mai家觉得质量不好不靠谱。现在mai家mai东西不仅仅是看重价格，更注重的是质量。

2、千人千面规则，无货源店群能做得起来，就是利用了这个规则。比如两个人同时搜索同一个关键词，展示出来的商品款式和价格都是不一样的。平台会根据每个人的喜好，消费能力制定个性化的标签。

无货源店铺收益如何？

根据目前大家经营情况，平均到单店，月利润平均在一千左右，利润不高，所以哪怕是自己兼职做个副业，大多也会从三五家店开始做，这样利润才更有保障。

全职可以做10-20家店。

如果你在找项目，想转型，前期也可以从50-100家店起步，夫妻俩经营，或者招几名客服帮你赚钱。

包括招商，可以在自己学会之后，把方法教给别人，软件也可以提供给别人使用，自己收培训费。

不管你现在在做哪个行业，或者待业，无货源网店确实是一个不错的选择，只要有时间就可以开几家店铺，帮自己赚钱盈利。

那么新手如何做拼多多无货源？

1.开店，在个人管理能力范围内，可以选择开到5-8家店，利用多家店铺形成自己的竞争优势，tigao店铺搜索率和曝光率，个人店铺和企业店铺保证金都是1000。拼多多开店还有个好处就是可以先开店后交钱。这一点相信对于那些0基础低成本想开店的朋友，可以把入驻资金直接投入到后续的经营中。

2.采集货源关于选品，这里推荐结合电霸词库筛选出来的产品类目以及相关的关键词在统计范围内选择一个星期以内就好。我们可以拿这个指标来做为产品需求的参考分析。

新手商家建议跟着爆款搜索产品走，选好货源低价进，走量，前期就是要积攒renqi。薄利多销，一定要选对产品。

3.上货这里采用一键上货的软件，非常方便管理。这里推荐大家去购mai一款上货软件，将采集来的货源一键上传就好了。

4.客服不管是售前还是售后，回复超时5分钟就会收到处罚，直接影响店铺订单量，慎重!应对措施第一个是电脑、手机同时登陆客服软件，不要屏蔽消息提醒功能。第二个是充分利用机器人自动回复、网页快捷回复。

5.售后问题无货源模式的售后问题，直接将客户的问题反应给货源上家就行，做好中间的沟通。

拼多多店群如何精细化运营？

第一步是至关重要的，就是选品，可以这样说，一个精准的选品决定着店铺利润的多少，想要店铺的利润大，选品一定要做好。

第二步是能够做好店铺的定位问题，哪种类目好做，哪种类目liuliang大，想做高端就必须做经典，要有自己的风格，这个是需要仔细去考量的。

第三步是根据店群的多少来做出一个规划，比如经营20家店铺做几个类目或者50家店铺做几个类目等等。

第四步是店铺服务问题，强悍的客服和售后能力对于一个店铺来说至关重要，为什么?关注滴滴事件就知道了，想要长久，就做到诚信，围绕着品质与服务，这才是店铺运营成败与否的根本所在。

拼多多无货源店群适合哪些人来做呢

- 1、工作之余想做兼职的上班族
- 2、用空闲时间想有额外收入的宝妈
- 3、有流动资金想创业的大学生
- 4、目前在做淘宝，但是效益不好的人，也可以来试一试拼多多无货源店群。

总之，开设拼多多无货源店铺并成功运营需要一定的努力和时间投入。但是只要你掌握了正确的技巧和方法，就能够在这个充满机遇的电商领域取得成功。

拼多多爆款特训营

如果你想进一步进阶，想要解决当前liuliang瓶颈，那么可以选择拼多多爆款特训营：

手把手教你起爆新店新品，玩转拼多多付费推广，轻松实现高投产！

爆款特训营多种起店起新品玩法，总有一款适合你！

针对不同基础的学员以及产品进行针对性的实操指导，并结合平台最新规则和变化，给到大家测试过500个以上店铺的有效、可落地的实操玩法。