

# 道唐洗衣液商城系统开发 道唐洗衣液代理新零售app

产品名称	道唐洗衣液商城系统开发 道唐洗衣液代理新零售app
公司名称	广联网络（广东）有限公司
价格	.00/件
规格参数	源码:源码交付 系统功能:商家入驻 经验:10年软件定制开发经验
公司地址	广州市天河区吉邦科技园
联系电话	19867371424 19867371424

## 产品详情

道唐洗衣液商城系统开发，道唐洗衣液商城APP系统开发，道唐洗衣液商城公众号系统开发，道唐洗衣液商城小程序系统开发，道唐洗衣液商城模式系统开发，道唐洗衣液商城软件系统开发，道唐洗衣液商城平台系统开发

(文章来源于网络互联网，仅作为有开发需求者的模式参考,与相关平台没有任何关系，不是要开发系统的勿扰，如侵权可删。)

先，聚焦于用户的场景协同。消费升级的动力来自于消费者的升级，其中一个核心特征就是用户群体的细分。人以群分，不同群体之间的差异越来越大，而同个群体内部实现消费上的场景协同，越来越成为一种重要的消费特性。

### 道唐洗衣液模式介绍

39元购买一单(3袋洗衣液)升级为会员，后续免费领取一年12袋，每月一袋

会员:直接销售1单提成6元

代理:团队累积10单升级，销售1单提成9

(拿会员整体团队利差3元/单)

:团队累积100单升级，销售1单提成12元，

(拿会员整体团队利差6元/单)

(拿代理整体团队利差3元/单)

导师:团队累积800单升级，销售1单提成15元

(拿会员整体团队利差9元/单)

(拿代理整体团队利差6元/单)

(拿整体团队利差3元/单)

总代:团队累积3000单，销售1单提成18元

(拿会员整体团队利差12元/单)

(拿代理整体团队利差9元/单)

(拿整体团队利差6元/单)

(拿导师整体团队利差3元/单)

董事:团队累积8000单，销售1单提成21元

(拿会员整体团队利差15元/单)

(拿代理整体团队利差12元/单)

(拿整体团队利差9元/单)

(拿导师整体团队利差6元/单)

(拿总代整体团队利差3元/单)

(所有级别都是赚利润差，你的利差=你的销售利润-下级销售利润，所有级别平级拿下级利润2%)。

其次，生态协同。由于场景协同涉及到的其实是很多具体的消费行为，比如，同个商场当中，有电影院、服装、游乐场、餐饮等等，而他们背后，又涉及到线上的商家、物流、营销、支付等。这就需要把各种具体消费行为背后的商家及其他合作伙伴，通过一种新的商业生态圈的模式有机组合起来。