

# 永倍达商业模式开发（循环购模式现有源码）

产品名称	永倍达商业模式开发（循环购模式现有源码）
公司名称	广州市海宏网络科技有限公司
价格	.00/件
规格参数	
公司地址	广州市天河区中山大道中1001号4栋二楼230房（仅限办公）（注册地址）
联系电话	19902240261 13544444695

## 产品详情

### 一、基本模式

(一)消费或充值返利。对外宣称消费或充值2600元即可成为会员并享1.5倍返利，1年半返完。(二)发展会员得提成。商家或会员推荐顾客充值2600元，奖励3%提成，推荐越多提成比例越高，提成档次分为13级，分别享受1-31%提成比例，鼓励商家或会员拉人。提成为积分，若提现扣10%，引导会员重复消费。(三)吸收本地企业入驻。本地企业缴纳3.9万元保证金即可入驻电子商城，将产品上架商城“优选购物”板块。入驻商家很多被发展成了充值并享受1.5倍返利的直销会员，并发展下线、拉人加入。

一、体验店累计消费满2600后，成为公司的金卡会员，金卡会员享受优惠3%的奖励，同时送2600的积分，积分在永倍达商城可以兑换产品，68天后公司拿出24.5%的利润作为金卡会员优惠促销奖励，每月8号、18号、28号分三期将促销奖励以消费券的形式发放到事业平台上，一直累计收到3900消费券截止。二、永倍达商城购物例如:累计购买100元产品的6个月后，每个月22号公司将拿出20%的利润作为促销奖励每月一次直到累计收到100元截止。三、积分商城永倍达直播间每天签名到送积分，积分兑换产品。四、有趣生活APP永倍达商城延伸APP，凡是购买“惠美乡村·实力助农”专区的产品，次月即可得红包。另外购买的产品越多获得的战力值越高，抢得红包也越多，又增加一项收入。天津铸源健康科技集团有限公司网站曾在2022年3月4日发布《公告》，对网上流传的“投资2600元，在一年半时间内返3900元”的活动进行解释，“在我司购买产品累计消费满2600元，68天以后公司根据销售额回馈消费者消费券，回馈的消费券可以兑换我司产品，不能提现。回馈的消费券多不超过消费金额的1.5倍”根据永倍达经理级别会员描述，在铸源集团旗下永倍达电子商城消费2600元或多份2600元后可成为会员，获得消费返利，消费单数越多代理级别越高，返利也越多。代理级别达到15级，通过发展人员加入、自己反复消费可拿到分红奖、推荐奖、提成奖等多种报酬，具有交入门费、发展下线、团队计酬等特征。

模式解说1消费板块：消费者在永倍达商城购物，可以获得积分奖励。这些积分不仅可以用于抵扣购物款，还可以兑换各种商品和优惠券。此外，商城还会定期举办各种活动，消费者参与即可获得额外的积分奖励。这种模式让消费者在购物的同时，也能享受到乐趣，提高了消费者的购物体验。2事业板块：永倍达商城的事业板块共分为十二个等级，一级需要业绩满10400元，二级需要20800元，每级为前一等级

的两倍，一直到十二级。从级别拿下面团队业绩的百分之二点五，每级递增百分之二点五，别十二级拿百分之三十。无论是商家还是会员，只要推荐顾客充值2600元，就可以获得3%的提成。而且推荐越多，提成的比例就越高，提成档次分为13级，分别享受1%至31%的提成比例。这种制度鼓励商家和会员积极拉人加入。

3 会员制度：在永倍达商城累计消费满2600元或推荐2个人即可成为会员，会员拥有消费返利和推荐奖等权益。同时会员也有相应的积分奖励制度。

4 积分系统：永倍达商城的积分系统是其商业模式的重要组成部分。用户可以通过消费或推荐他人加入获得积分，积分可以用于兑换商品或提现。此外，商城还会定期举办各种活动，用户参与即可获得额外的积分奖励。

5 线上商城与线下体验店结合：永倍达商城主要通过开设线下体验店和线上电子商城的方式来展示商品和发展会员。消费者可以在线下体验店体验商品和服务，也可以在线上电子商城进行购买和交易。这种结合方式为消费者提供了更加便捷和丰富的购物体验。