

太阳能售后赚钱新模式，太阳能水垢清洗轻松赚钱

产品名称	太阳能售后赚钱新模式，太阳能水垢清洗轻松赚钱
公司名称	海南美佳精细化工有限公司
价格	面议
规格参数	
公司地址	海南海口国家高新技术产业开发区A-16区 美佳科技工业园
联系电话	0898-68639444 13807579544

产品详情

太阳能专用食品级除垢剂简介、太阳能清洗加盟推介：

格科三重盈利模式：

- 一：20余款专业家电清洗剂区域独家代理销售，批发、零售、专业店你说了算，长期积累，无竞争产品，县级城市，年销百万不遥远！新品不断！
- 二：专业清洗流程+专业清洗产品+专业清洗工具，清洗服务短期巨额利润轻松赚取！
- 三：总部直接提供客源，创新操作模式，确保生意源源不断！

太阳能热水器除垢剂主要成份：食品酸、增效剂、金属材料保护剂。对人体和设备无任何伤害。

太阳能热水器除垢剂优点：

- 1、采用食品级原料，对人体无任何危害，清洗后可以直接使用；
- 2、对集热管、内胆、贮水箱、镀膜真空管、密封胶圈等部件无任何腐蚀。
- 3、绿色环保配方，清洗液可直接排放；强力高效，除垢效果可以直接控。
- 4、快速、彻底、清洁太阳能热水器内壁与真空管内的水垢。

太阳能热水器除垢剂使用方法：

- 1、打开太阳能热水器进水口；
- 2、本品1瓶（300克）加入到存水箱；
- 3、自动热循环，使除垢剂溶液充分接触各部位，浸泡45-60分钟。
- 4、打开排水口，排干清洗液；
- 5、将水箱加满水后再循环两分钟；
- 6、排干循环水，清洗除垢工作完成。

提示：1、不同太阳能热水器结构有所不同，请根据说明书调整使用方法（建议由专业维修人士操作）。

2、将水加热到40度左右除垢，效果更佳。

建议：每三个月对太阳能热水器进行清洗一次，以保证太阳能处于良好工作状态，如果十二个月以上未清洗，请加大用量。

注意事项：如果沾于眼、鼻等敏感部位，请用清水冲洗。

就目前来看，太阳能热水器得到广泛使用，太阳能清洗剂自然有着广阔的发展前景。水垢是太阳能热水器长期使用后产生的，也是不可避免的，但是危害不小，含有多种化学成分，可能导至皮肤过敏。并且长期的沉淀和积累是水中的有害物质不断增加，各种微生物、细菌在长时间不断更新、交替反应中也生成了很多有害物质，可引发多种皮肤病。清除水垢是太阳能清洗剂的主要功能。采用绿色环保配方，对集热管、内胆、贮水箱、镀膜真空管、密封胶圈、塑料件等部件无任何腐蚀，清洗液可直接排放。

有形的水垢让人危害人的安全和健康，而无形的水垢更像一名潜伏在生活中的杀手，更是可怕！专家研究表明，市面上的太阳能热水器90%都没有安装除垢设备，而由于水的流动，水垢不容易被肉眼所发现，完全分布在水中，让人没有意识去防范。人们更没有想到太阳能热水器中的水垢给我们带来多么大的隐患，一旦水垢沉积过多，散热不畅会导致发动机抱死，后果不堪设想。

只要有水的地方就会有水垢，随着科学知识的普及，人们防范意识增强，除垢成了不容忽视的问题。

一.市场前景：

1.随着社会的进步人们的生活水平的不段提高，从而电器也走进了每家每户。家用电器在使用的过程中慢慢出现了电器的保养、美观、健康使用等问题。所以家用电器的清洗不断的烦恼着各家庭。

2.这个时候电器清洗行业也悄悄的萌生，而且市场利润空间是非常之大！是一个不够成熟的市场。洗一台油烟机、空调市场价80左右。电器清洁剂的利润可想而知~！

在人类文明的今天，人们越来越关注健康，在高房价的今天，人们越来越希望有一干净整洁的家庭，保持好的心情，爱家就要清洗家电，当我们走进房间就喝着二次污染饮水机的水，时时担心健康的时候，当我们走进厨房看到厚重的油污的时候，当我们打开空调吹出来的风是带有异味的时候，当给食物保鲜的冰箱都散发难闻的味道的时候，当我们洗出来的衣服有交叉污染的时候，当我们家中的太阳能、地暖效果越来越不让人满意的时候，您是否一直在找解决办法呢？是否因为家电清洗这个名词还没出现在您的生活中而只能无奈保持呢？或者是否因为找不到专业的清洗人员而烦恼呢？又或者找不到经济实惠的解决办法呢？

格科项目操作建议以及投资分析:

操作建议:

1、方案一:渠道

(1)具体做法:可以联系家政公司、日用品经销商等,去洽谈把货放他们店里,让他们代卖,可以卖出后再收款。不用找多了,先找两家比较有规模的店代卖,等产品卖出收回成本继续给店铺货。用赚来的钱继续投资提货,现在可以找3家以上的店了.....慢慢的,你的第三家,第五家,第一百家很容易就完成了。

投资分析:计划铺货10家,一家每天卖出10盒格科清洗剂,以每盒赚10元为例(有些产品不止),则每家利润最低在100元,铺满10家的话,一天就收入1000元,一月下来就有2-3万了。有了能力可以考虑再多设点。

(2)可以联系宾馆,餐厅等对卫生条件高的地方,拿出样板,亲自做试验给他们看,产品演示的效果完全是可以用眼睛看的出来的。

(3)可以与家电厂商、家电代理、家电售后、桶装水厂、桶装水代理等等渠道合作,该目标群体对于我们的产品需求量非常大。

2、方案二:小区销售方案

在您所在的区域选择一些中高档小区,利用周末在小区做现场促销活动,放上展板,发发资料和名片,给当地居民做现场演示让他们亲眼看到清洗效果,这样即可以达到宣传的作用,又能销售产品,同时您也帮他们清洗干净了家电,一举两得,名利双收!

3、方案三:成为该地区区域代理商,拥有该地区我司产品的唯一销售权。

4、方案四:开一个家电清洗服务店。服务项目可以包括太阳能热水器除垢、空调清洗、饮水机、油烟机清洗等。以专业的清洗产品和清洗技术在家电清洗这个几乎空白的市场获得成功。

5、方案五:在您的所在区域内发展下级代理商,可以跟保洁、家政、家电经销商、家电维修、家电售后等等合作,扩大自己的营销渠道,更全面地渗透终端市场。

为什么那么肯定加盟我们是黄金创业项目？

- 1、看得到的核心竞争力——专业技术+专用产品+实效+功效
- 2、看得到的产品质量——产品种类齐全，质量过硬专供美的，格力，安吉尔，沁园，奔腾等
- 3、看得到的市场——我们国家有多大，我们有多少个家庭！
- 4、看得到的财富——中国的人口，农村的快速发展，健康环保的观念提升！
- 5、看得到的使命：美佳（格科）聚焦客户关注的挑战和压力，提供具有竞争力的解决方案和产品，持续为客户创造更大价值，诚信是我们生存之根本。
- 6、看得到的支持：免加盟费，免费...，免费提供经营模式指导，宣传品支持。每区域仅设1家。

加盟详情咨询:(非诚勿扰!)

温馨提示:无论您是与家电清洗行业有关的、无关的,只要您怀有一颗赤诚的心,一颗敢于成功的心,格科的大门就会为您敞开!(区域有限,先到者优先!)

格科全国招商加盟热线：卓亚跃(经理) 13807579544 qq:1213376607

友情链接：<http://geke0219.b2b.youboy.com/>