

拼多多无货源店群怎么赚钱？为什么要做无货源店？

产品名称	拼多多无货源店群怎么赚钱？为什么要做无货源店？
公司名称	新乡市川海网络技术有限公司
价格	880.00/件
规格参数	拼多多店群:100
公司地址	河南新乡辉县市
联系电话	13523878002 13523878002

产品详情

在拼多多上面开店的商家也越来越多了，但是也有很多想要开店却没有货源的商家还有些蠢蠢欲动，其实拼多多也有无货源店模式，下面就来教教各位怎么通过开无货源店铺赚钱。

1、选品：选品是店铺的核心，千万不要认为一线卖得好的商品就是爆款，我去卖肯定也能卖得很好。其实不然，对于红海商品有一个不可避免的劣势，那就是这部分商品太多人在做，你看见的只是做的非常好的一部分。

因为这部分产品的竞争非常大，没有价格优势以及长久的经验，贸然选择只怕会适得其反，所以，建议大家选择在线商品数量少，市场需求较大的蓝海商品。

2、采集货源：不要依赖软件采集，需要通过手动采集全网优质货源进行适当加价后上架到我们店铺里。

3、上货：利用上货软件，批量上货到我们店铺里(软件建议根据自己的需求，选择功能性比较齐全，操作稳定)建议上货量，一天一个店铺上货量保持在200左右，云拼客店群软件助你玩转拼多多无货源店群。

4、客服：不管是售前还是售后，回复超时5分钟就会收到处罚，直接影响店铺订单量，慎重!应对措施第一个是电脑、手机同时登陆客服软件，不要屏蔽消息提醒功能。第二个是充分利用机器人回复、网页快捷回复。

5、售后问题：无货源模式的售后问题，直接将客户的问题反应给货源上家就行，做好中间的沟通。

为什么要做无货源店?

1、成本低，一张身份证可以绑定2家店铺，个人店铺保证金是2000元，企业店铺是1000元。2万保证金就可以开10家店铺，而且可以盈利后再交。退店可以退保证金。

2、风险小，不需要囤货，减少了货品积压的风险，免去了门面租赁，物流，人工等等相关费用。相对于传统行业，无货源的风险是比较低的。

3、利润高，基本上每个产品的利润可以达到百分之30到50。即使是2块多的东西，它的利润也能控制在1块左右，虽然一块钱不多，但是薄利多销。

4、资金回笼快，一般从发货到买家确认收货，一个礼拜就可以把本钱和利润收回来了。

6、不用开车，做店群的优势就是利用多家店铺每天上新产品来获取新流量。

拼多多无货源店铺就是不需要自己单独去寻找货源，然后直接一件代发，赚取差价，比较适合拼多多新手卖家操作，而且也已经帮助了很多商家月入上万了，各位想要开拼多多店铺也可以选择这种类型。

拼多多爆款特训营

如果你想进一步进阶，想要解决当前流量瓶颈，那么可以选择拼多多爆款特训营：

手把手教你起爆新店新品，玩转拼多多付费推广，轻松实现高投产！

爆款特训营多种起店起新品玩法，总有一款适合你！

针对不同基础的学员以及产品进行针对性的实操指导，并结合平台最新规则和变化，给到大家测试过500个以上店铺的有效、可落地的实操玩法。