

长春微信营销企业立足用户需求的方式泽润天一传媒

| | |
|------|-------------------------|
| 产品名称 | 长春微信营销企业立足用户需求的方式泽润天一传媒 |
| 公司名称 | 吉林省泽润天一广告有限公司 |
| 价格 | 面议 |
| 规格参数 | |
| 公司地址 | 长春市朝阳区解放大路北胡同4# |
| 联系电话 | 0431-81677535 |

产品详情

微信5.0在人们的等待中上线了，微信功能的完善，让商家看到了其带来的无限商机。泽润天一传媒微信营销负责人指出：当下，微信如何为企业所用，成为企业纠结的难题。其实微信做营销企业应该立足于“服务”，没有好服务的企业不是好公司。

问题一：什么行业做微信营销

所有的行业中医院的推广是做的最到位的，现在很多的服务行业也日渐的重视起线下线上的推广工作，他们不惜花大量的人力和资金进行网络营销，可以毫不夸张的说他们的80%的客户都是通过网络营销后成交的，因此他们也没有放掉炙手可热的微信营销！

问题二：微信营销对接用户需求

做微信营销必定要推广公众平台，做公众号更有影响力用户主动关注其粘性也是非常大的。做营销推广是必然的但是用户不会想了解广告信息，因此应该把便民服务放在首要位置，比如天气变化，贷款计算器，抑或分享给吃货们的美食优惠，最新的出游优惠，这些才是真真切切的帮助用户，提长用户的粘性，想要做营销推广就要做持久战，从长远看发展。

做好微信营销不难，但是弱项达到预期效果没有一个好的前期策划是不成立的，不要为了推广而推广一切从用户的需求出发，一切也就水到渠成。例如医疗行业不是只发硬广告还是讲解一些便民的医疗知识，面馆从养生之道来增加用户的粘性，所以不要盲目的去推广而是切实的从用户需求，一个真正需求的客户比刷一千个粉丝更有意义。

企业若想玩转网络营销，没有一个立足于客户的心态，是不会提升用户粘性的。无论什么行业用什么方法进行营销，都要有一个完整的方案和强有力的执行才能达到预期效果，泽润天一传媒作为新传播哲学

倡导者愿成为企业强有力的军师，如何您想更深入了解网络营销以及微信营销代运营(可加微信“泽润天一传播机构”)或者进官网<http://www.zrty.cn>进行了解。