

众筹是大家都理解的概念，即筹集资

产品名称	众筹是大家都理解的概念，即筹集资
公司名称	东莞楚恒辰诺网络科技有限公司
价格	.00/件
规格参数	东莞软件:积分商城 会员商城 深圳软件:源码定制 广州软件:成品搭建源码
公司地址	广东省东莞市松山湖园区瑞和路1号2栋302室03
联系电话	14778333741 13268813057

产品详情

众筹是大家都理解的概念，即筹集资金。而众创是将所有股东变成渠道，意味着他们不仅仅出钱，还要参与运营。

具体而言，肆拾玖坊采取了以下策略：众筹是大家都理解的概念，即筹集资众筹是大家都理解的概念，即筹集资众筹是大家都理解的概念，即筹集资众筹是大家都理解的概念，即筹集资众筹是大家都理解的概念，即筹集资

找到49个众筹股东：每人出资10万解决了资金问题，并于此基础上创办了108个分舵。

分舵采用众筹方式：每个分舵有200人，每人出资2万。

分舵发展堂口：每个堂口有30人，每人出资1万。

00001.

股东的收益方式包括股权分红、价差和年终奖励。

肆拾玖坊采用了3级众筹玩法：

级：总公司，解决本金问题创始人自己的人脉圈里，筛选了49个有能力成为股东的人，跟他们讲产品品质、营销体系、分润模式等等，终找到了49多个认可的人。这49个人以众筹的方式，筹集了近500多万创业资金建立总部，购买酒。他们就是一级股东，享有总公司的原始股权。

第二级：分公司，解决渠道问题有了产品，怎么建分销渠道？肆拾玖坊走了一条跟传统白酒企业都不一样的路：让49个股东，每人拓展创办49家门店。每个门店分公司发展49名股东，每人投2万，陆续发展了49家遍布全国的分店。每家分店相当于一个分公司都是一个销售单位，投资人就相当于二级业务分公司，享有分公司的股权。

第三级：终端销售，解决销售与客户问题每个分店有49个销售社群，每个社群就是建49个群。这些人再

去众筹开终端门店，每个社群发展49个微信群，每人投1万。按500个终端算，肆拾玖坊就积累了资金。

同时，每个三级股东要建立100人左右的社群，覆盖近千万客户。终，门店、社群都能卖酒，有了这个liu

liang池，根本不用愁业绩，所以肆拾玖坊单单2020年，销售额就有20亿。

这种众筹模式的好处在于，去掉了传统白酒行业中复杂的中间环节和各级代理商，降低了渠道成本，让

消费者以低的价格购买酒，具有较强的价格竞争力。同时，股东们承担着推广、销售、代言和使用的责

任，股东的收益与分销数量相关，每级股东都会不断将自己的资源人脉纳入销售体系中，从而使蛋糕

越做越大。其他行业也可以借鉴众筹模式，以低成本、低风险地进行扩张和裂变。